БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№38 (381) 2 июня 1997 года понедельник

СЕГОДНЯ

БРАТСТВО ЗАКАНЧИВАЕТСЯ ТАМ, ГДЕ НАЧИНАЮТСЯ ДЕНЬГИ

Обсуждение проекта очередного белорусско–российского союза на короткое время вызвало среди соседних народов всплеск взаимного интереса к делам друг друга. Однако единое государство сотворить не удалось, и заинтересованность быстро угасла.

Стр.5

СОБЫТИЕ

ВДОГОНКУ ЗА УХОДЯЩИМ ПОЕЗДОМ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Как гласит народная мудрость, нет ничего хуже, чем ждать и догонять. И все же после бессмысленного ожидания того, что руководство стран НАТО испугается мифической оси Минск--Москва--Пекин, официальный Минск кинулся вдогонку за уходящим поездом и с очевидным опозданием решил вести диалог с Североатлантическим альянсом.

На прошедшей неделе Александр Лукашенко напутствовал министра иностранных дел Ивана Антоновича накануне его визита на заседание Совета североатлантического сотрудничества, которое проходило в португальском городе Синтра. В чем заключался инструктаж, точно неизвестно. Однако накануне визита Иван Антонович выразил надежду, что Беларусь будет развивать сотрудничество с НАТО. В силу известных причин официальный Минск воздерживается от более конкретных комментариев, однако в последних заявлениях явственно звучат намеки на некоторое смягчение отношения руководства Беларуси к западным соседям.

Совет североатлантического сотрудничества был создан в 1991 году; его основной задачей являлось установление отношений государств--членов НАТО со странами Центральной и Восточной Европы. На прошедшей неделе он был преобразован в Совет евроатлантического партнерства. Новая организация станет проводить консультации по политическим вопросам, в первую очередь связанным с проблемами безопасности. Именно в рамках новой организации будет осуществляться сотрудничество по реализации расширенной программы «Партнерство ради мира».



Беларусь будет разговаривать с НАТО языком Ивана Антоновича

Пока сложно говорить о том, насколько убедительно продемонстрировал свою лояльность к Западу на заседании Совета североатлантического сотрудничества Иван Антонович. В сообщении пресс-службы МИД о его участии в мероприятии сказано достаточно скудно: «*В своем выступлении глава белорусского внешнеполитического ведомства изложил подходы руководства страны к решению обсуждаемых вопросов и поддержал образование Совета североатлантического партнерства, в выработке основополагающих документов которого белорусские представители принимали активное участие*». Ни одно из международных агентств доклад Ивана Антоновича не упомянуло, из чего следует, что он был малосодержательным.

Во время пребывания в Синтре белорусский министр иностранных дел провел встречи с представителями НАТО, которым была передана индивидуальная программа участия Беларуси в «Партнерстве ради мира». Наша страна формально согласилась участвовать в программе еще в 1994 году. На протяжении трех лет, за которые практически все страны региона успели поучаствовать в «Партнерстве ради мира», Беларусь вела подготовку индивидуальной программы. Теперь, когда, по мнению официального Минска, она доведена до нужной степени совершенства, само «Партнерство ради мира» уже трансформируется в нечто новое, поскольку в нынешнем виде возможности программы были исчерпаны почти всеми государствами--участниками.

Помимо представителей НАТО, Иван Антонович встретился с представителями ОБСЕ (кстати, на текущей неделе должен состояться визит в Беларусь миссии этой организации), США, Швейцарии, Польши и других государств.

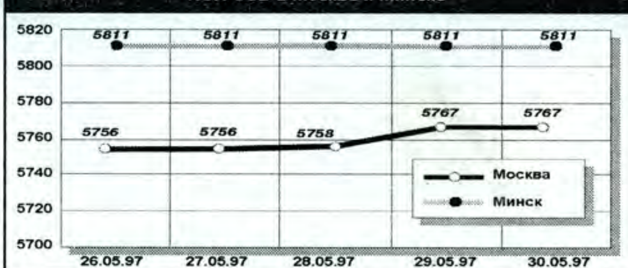
Пока неясна судьба переговоров о возможности подписания специального договора между Беларусью и НАТО, аналогичного тому, что был заключен между Россией и НАТО. О возможности разработки такого документа Александр Лукашенко высказался в начале текущего года, когда стало очевидно, что Россия всерьез взялась за переговоры с Североатлантическим альянсом и что белорусские интересы при этом могут быть учтены в них лишь косвенно. Возможность подписания такого рода документа вновь была озвучена на пресс-конференции белорусского президента 28 мая.

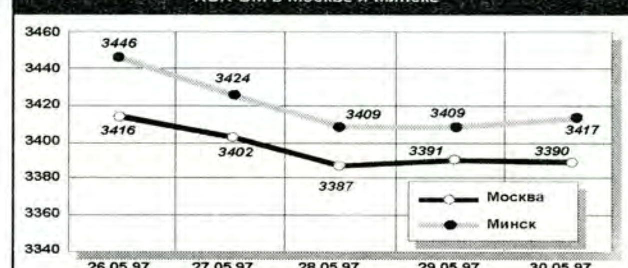
Переговоры о возможности подписания специального договора заместитель главы внешнеполитического ведомства Беларуси Сергей Мартынов вел с заместителем генерального секретаря НАТО г-ном Бальзано. Сейчас диалог «сполз» на более низкий уровень. Это свидетельствует о том, что подготовка документа ведется не особенно активно и подписание его может произойти не слишком скоро.

На брифинге в прошедший четверг замминистра иностранных дел Нина Мазай ничего не смогла сказать о ходе подготовки документа. Некоторую информацию по данному вопросу можно было почерпнуть из интервью заместителя госсекретаря Совета безопасности Анатолия Тозика агентству БелаПАН. Правда, подтвердив сам факт работы над этой проблемой, Анатолий Тозик не смог объяснить, какой видится структура специального договора, и даже сказать, каким будет его название.

По словам Анатолия Тозика, проблемы подписания специального документа с НАТО обсуждались на заседании Совета безопасности 21 марта. Заместитель госсекретаря подчеркнул: «*Я полагаю, что руководство государства и президент обеспечат адекватный нашим интересам механизм сотрудничества с НАТО, механизм, который позволит надежно обеспечить безопасность нашей страны*». Заключение было несколько туманным: «*Те шаги, которые необходимо предпринимать, предпринимаются*». По словам Анатолия Тозика, в документе Беларусь и Североатлантический альянс оговорят принципы своих будущих взаимоотношений. Беларусь также рассчитывает получить и гарантии безопасности со стороны НАТО. Следовательно, руководство страны, несмотря на публичные заявления Александра Лукашенко, не очень верит в гарантии безопасности, данные Россией.

Фраза Александра Лукашенко о том, что «*Беларусь не хочет быть пугалом для Европы*», вряд ли может означать, что белорусский лидер всерьез решил повернуться лицом к Западу. Скорее всего, в этих словах прозвучала обида на Россию, с руководством которой был подписан не особенно выгодный для белорусского президента устав. Не исключено, что Лукашенко не очень понравился и факт подписания 27 мая договора между Россией и НАТО. Правда, белорусский президент на встрече с журналистами попытался не показать этого.





ПАРЛАМЕНТ

0:0 В ПОЛЬЗУ ИНТЕГРАЦИИ

Отдел информации «БДГ»

30 мая в Беларуси произошло очередное историческое событие. Кроме государственных СМИ, его, правда, никто особенно не заметил, но от этого оно не становится менее историческим. Нижняя палата белорусского парламента ратифицировала договор об образовании Союза Беларуси и России и устав Союза.

«Презентовать» документы в парламенте доверили первому заместителю министра иностранных дел Нине Мазай. В коротком докладе она поведала парламентариям о слившихся в интеграционном порыве братских народах и о преимуществах нового Союза перед всеми предыдущими.

За выступлением полномочного представителя МИДа последовала долгая пауза. У собравшихся в зале сторонников объединения не нашлось ни одного доброго слова в поддержку Союза. Положение спас депутат Малаховский, который предложил принять это историческое решение без обсуждения и заслушивания мнений депутатов. Предложение было принято депутатским корпусом с благодарностью. При голосовании за эти документы не оказалось ни тех, кто против, ни тех, кто воздержался.

РЕГИОНЫ

ЗАБОТА О ВСЕХ И КАЖДОМ

Отдел информации «БДГ»

Согласно Закону «О бюджете РБ на 1997 год» региональным Советам депутатов предоставлено право вводить ряд местных налогов и сборов, перечень которых практически не ограничен.

Этим правом незамедлительно воспользовались гродненские депутаты, введя по регионам области 19 видов местных налогов и сборов, в частности, сбор на благоустройство территории и курортный налог, налог на рекламу и рекламные стенды, сборы за право торговли, на размещение торговых точек, на парковку автотранспорта, за право ведения страховой и другой хозяйственной деятельности на территории района, на развитие городских инженерных сетей, за регистрацию владельцев собак и многое другое. В частности, транспортный сбор должен сейчас выплачиваться юридическими лицами из прибыли, остающейся после налогообложения, по ставке 3%. Предварительно рассчитано, что только от транспортного сбора в местную казну к концу 1997 года должно поступить около 120 млрд рублей.

Все эти меры как нельзя удачней согласуются с концепцией Еврорегиона «НЕМАН», учредительные документы которого должны быть подписаны странами--участницами в июле 1997 г.

СОТРУДНИЧЕСТВО

«А» и «Б» РЕШИЛИ ПОДРУЖИТЬСЯ

Отдел информации «БДГ»

Учредительное собрание общества «Британия--Беларусь» прошло 29 мая в Лондоне. Принят устав и избран исполнительный комитет, в состав которого вошли известный хирург, бывший лорд-мэр Лондона Джон Челстри, историк-белорусовед Анджей Цехановский, преподаватель факультета славянских и восточноевропейских исследований Лондонского университета Джим Дингли, представители городского совета шотландского города Абердин -- побратима Гомеля.

Эти и другие члены общества уже неоднократно бывали в Беларуси и участвовали в совместных образовательных и экономических проектах, продолжают оказывать гуманитарную помощь, организуют оздоровление белорусских детей за рубежом. Как отмечалось в ходе учредительного собрания, Британо-белорусское общество намерено оказывать содействие проектам по развитию сотрудничества во всех сферах жизни, прежде всего в области культуры, образования и экономики. В планах общества -- организация выставок белорусских художников и мастеров декоративно-прикладного искусства, содействие организации в Великобритании гастролей белорусских музыкантов и театральных коллективов, активное продвижение проектов в области образования. Одним из направлений деятельности общества будет установление сотрудничества с Белорусско-британским обществом дружбы, действующим в Минске.

У СЕМИ НЯНЕК ДИТЯ БЕЗ ГЛАЗА

Отдел информации «БДГ»

6-7 июня в Минске будет работать специальная миссия Парламентской ассамблеи Организации по безопасности и сотрудничеству в Европе (ОБСЕ) в составе шести человек -- представителей Германии, Швеции и Дании.

Миссия ОБСЕ намерена встретиться с главами верхней и нижней палат парламента Павлом Шипуком и Анатолием Малофеевым, посетить Министерство иностранных дел, Конституционный суд, Центральную избирательную комиссию. Целью визита в Минск представителей ОБСЕ является изучение ситуации в Беларуси. От итогов работы миссии зависит, какая из делегаций -- Верховного Совета 13-го созыва либо Национального собрания -- будет приглашена на конференцию Парламентской ассамблеи ОБСЕ, которая состоится 7-8 июля в Варшаве.

А вот визит в Минск делегации Европейской комиссии по вопросам правосудия и внутренних дел не состоялся. Делегация должна была находиться в Минске с 29 мая по 1 июня.

ПРАВА ЧЕЛОВЕКА

СВОБОДА УБЕЖДЕНИЙ В БЕЛАРУСИ ОСОБЕННО УЯЗВИМА

Отдел информации «БДГ»

В воскресенье Минск покинул специальный докладчик Комиссии ООН по правам человека Абид Хуссейн. За время пребывания в нашей стране г-н Хуссейн провел более десятка встреч с представителями средств массовой информации, официальными лицами и независимыми политиками.

Согласно своему мандату Абид Хуссейн изучал ситуацию в нашей стране с точки зрения права на свободу убеждений и на их свободное выражение в контексте Всеобщей декларации прав человека и Международного пакта о гражданских и политических правах. Помимо рассмотрения общих вопросов, имеющих отношение к данной проблеме, Абид Хуссейн занимался сбором информации по вопросам нарушений прав человека в конкретных областях, изучал факторы, влияющие на реализацию указанных прав. Мандат Абида Хуссейна позволяет ему также доводить до сведения правительства информацию о нарушениях прав человека.

Особое внимание г-н Хуссейн уделил праву женщин на свободу убеждений и их выражение и праву на поиск, получение и распространение информации.

После встречи с журналистами и изучения ситуации в области свободы средств массовой информации в Беларуси Абид Хуссейн произнес: *«Это печально»*.

ПОДРОБНОСТИ

ЛОЖНАЯ ТРЕВОГА

Андрей СОКОЛОВ

Опубликованная в государственных СМИ информация Национального банка Беларуси о том, что на территории страны появилась российская преступная группировка, распространяющая поддельные векселя Минфина РФ серии «АПК» номинальной стоимостью RUR 100 млн., у белорусских правоохранительных органов вызвала недоумение.

Дело в том, что ни в милиции, ни в других ведомствах, борющихся с экономической преступностью, случаев появления фальшивых российских векселей указанной серии и стоимости не зафиксировано. Ничего не знали компетентные органы и о действии на территории Беларуси преступной группировки, занимающейся подделкой векселей.

Как выяснилось, в данном случае сработало правило «испорченного телефона»: МВД России известило белорусских коллег о преступной группировке, эмитирующей поддельные векселя; наша милиция сообщила об этом в Нацбанк, а тот проинформировал общественность о якобы уже действующей в Беларуси преступной российской группировке, распространяющей фальшивые ценные бумаги. Тревога оказалась ложной.

Однако специалисты не исключают возможности наводнения Беларуси российскими поддельными векселями и другими ценными бумагами. Ведь после заключения Союза между нашими странами российский капитал намерен активнее осваивать белорусский рынок. А поскольку белорусские субъекты хозяйствования российские ценные бумаги, как и российскую валюту, предпочитают отечественным, преступные группировки из соседней страны действительно имеют шанс "развернуться" на нашем рынке.

Ожидается, что активность российских специалистов по подделке ценных бумаг возрастет во время приватизации наиболее прибыльных белорусских предприятий -- преступники могут использовать "пустые" векселя, чтобы завладеть пакетами акций. Так что белорусским предприятиям, еще представляющим хоть какую-то ценность, следует держать ухо востро.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

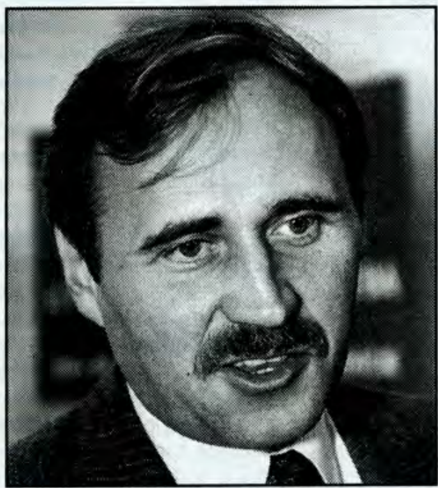
ПАРТИИ

С ВЕЩАМИ НА ВЫХОД

БелаПАН

30 мая в Минске судебный исполнитель и представитель Заводского райисполкома произвели опись имущества в штаб-квартире Белорусской социал-демократической партии (Народная Громада). Причиной этого послужил отказ партии, основой денежных поступлений которой являются членские взносы, платить арендную плату за занимаемое помещение, которая была увеличена до 20 млн. рублей в месяц.

Как сообщил председатель БСДП (НГ) Николай Статкевич, арендная плата за трехкомнатную квартиру, которую партия уже пять лет арендует у Заводского райисполкома на Партизанском проспекте, была увеличена в несколько десятков раз. Распоряжение об увеличении арендной платы поступило в начале нынешнего года сразу после того, как партия стала вести активную оппозиционную деятельность и участвовать в массовых акциях протеста. Начиная с мая власти приступили к действиям по выселению партии. В то же время, как отметил председатель БСДП (НГ), распоряжение об увеличении арендной платы противоречит указу президента N 302 от 21 августа 1996 года, который предусматривает небольшой размер арендной платы для общественных объединений, не осуществляющих коммерческую деятельность.



Николай Статкевич

Ранее, как сообщил Николай Статкевич, сумма аренды в долларовом эквиваленте составляла около $80, а ныне увеличилась до $800. Руководство БСДП пыталось опротестовать решение властей, однако, поскольку не было никакой надежды на справедливое решение суда, тяжбу было решено прекратить. Сам факт необоснованного повышения арендной платы, описи имущества и выселения из штаб-квартиры Николай Статкевич оценивает как продолжение давления властей на оппозицию и конкретно на БСДП, само давление властей приобретает «глупые, гротескные» формы.

СОЦИУМ

«НОВАЯ ИНИЦИАТИВА» ДЛЯ ОБДЕЛЕННЫХ ДЕТЕЙ

Отдел информации «БДГ»

Накануне Международного дня защиты детей республиканское общественное объединение «Новая инициатива» провело пресс-конференцию, на которой обсуждались проблемы детей-инвалидов и детей-беспризорных в Беларуси.

Созданная в 1997 году организация разработала проект «Новая инициатива -- детям». Это -- программа адаптации детей-инвалидов к происходящим в Беларуси социально-культурным процессам. Первой акцией в рамках программы стало открытие в Минске клуба для детей-инвалидов на базе кафе «Зодчие». Смысл проекта, по словам его организаторов, заключается в том, чтобы выявить талантливых детей-инвалидов и помочь им развивать способности в области музыки, живописи, литературы. Планируется также создание международной театральной лаборатории детей-инвалидов, жилищно-культурного центра, творческих мастерских, центров социально-психологической помощи беспризорным детям и детям-сиротам, организация системы благотворительных обедов для беспризорных детей, детей-инвалидов, детей из многодетных и малообеспеченных семей.

Президент «Новой инициативы» Елена Жерносекова отметила, что общество мало знает или не хочет знать о жизни и нуждах обделенных здоровьем детей, а государство из-за своей бедности вряд ли сможет оказать хотя бы материальную помощь (например, инвалид 3-й группы получает сегодня пенсию в размере BLR 150 тысяч), не говоря уже о социальной реабилитации. А между тем только в Минске живет около 3 тысяч семей, где есть дети-инвалиды. Пока «Новая инициатива» сумела объединить в своем клубе около 100 детей-инвалидов, однако сотрудники и добровольные помощники организации намерены охватить своей деятельностью всю территорию Беларуси. Планируется налаживать партнерские связи с подобными зарубежными организациями, а также искать средства для своей деятельности, которых пока очень и очень мало. Тем не менее руководители «Новой инициативы» уверены, что они решат эту проблему, и что она ни в коей мере не помешает осуществлению их проекта.

ПОДРОБНОСТИ

ВЫИГРЫВАЕТ ТОТ, КТО ДИКТУЕТ ПРАВИЛА ИГРЫ

Андрей МАХОВСКИЙ

Трехсторонние переговоры между властью и оппозицией с участием представителей Евросоюза на прошлой неделе не состоялись из-за неготовности рабочей группы, представляющей интересы правительства. Тем не менее отвергать возможность примирения с Западом белорусская сторона пока не собирается. По заверениям официального Минска, переговоры все-таки состоятся, но прежде сторонам необходимо определить их условия.

Создание рабочей группы в составе девяти человек было одним из условий, которые Евросоюз выдвинул белорусскому правительству. В переговорах на паритетных началах должны принять участие три представителя Евросоюза, три депутата Верховного Совета 13-го созыва и три сотрудника Администрации президента. После длительных консультаций состав трех рабочих групп в принципе был определен. Представлять интересы Александра Лукашенко поначалу должны были заместитель главы администрации Иван Пашкевич, министр иностранных дел Иван Антонович и начальник ГУОПИ Михаил Подгайный. Днем начала переговоров был определен четверг 29 мая.

Впрочем, четкие условия переговоров не определены до сих пор. Несмотря на это, три представителя Евросоюза готовы были прибыть в Минск и уже на месте с участием всех сторон согласовать все спорные вопросы. К сожалению, таковых оказалось слишком много. Путь к компромиссу оказался чересчур тернистым.

Приезд представителей Евросоюза и сами переговоры были отложены в самый последний момент. 28 мая Иван Антонович отбыл с официальным визитом в Лиссабон. В качестве своей временной замены он предложил кандидатуру Нины Мазай, заместителя министра иностранных дел. С такой постановкой вопроса не согласились депутаты оппозиционного парламента. Памятуя о своем неудачном опыте общения и поиска путей компромисса с президентом, депутаты настаивали на соблюдении всех формальных договоренностей. Вести диалог с временными фигурами оппозиция отказалась. В разговоре с представителями власти экс-спикер Семен Шарецкий заявил, что либо Нина Мазай войдет в состав рабочей группы на постоянной основе, либо переговоры придется отложить. По мнению руководителей оппозиционного парламента, участие в диалоге временных представителей приведет к возникновению искусственных проблем в переговорном процессе, так как *«всякий новый человек будет избегать принятия конкретных решений, ссылаясь на свою недостаточную компетентность»*.

Согласившись на переговоры, власти тем не менее с самого начала делали вид, что все это им совершенно не нужно. Вплоть до последнего момента официальный Минск к началу переговоров был просто не готов. Окончательный состав рабочей группы определился лишь к концу прошлой недели. Михаил Подгайный в ее состав не был включен, и его заменил заместитель главы администрации по правовым вопросам Александр Абрамович. Как заявил Иван Пашкевич, не до конца определен и состав рабочей группы от оппозиции. На следующий день, комментируя несостоявшиеся переговоры, Иван Пашкевич заявил, что согласие на переговоры нельзя рассматривать как проявление слабости власти. *«Тот, кто чувствует за собой силу, должен учитывать и мнение слабых. Однако на компромисс и на уступки должны идти те, кто слабее»*,-- заявил он. По словам Ивана Пашкевича, власть готова к диалогу, но при этом *«в рабочей группе должна быть представлена вся оппозиция. Мы хотим разговаривать и с коммунистами, и с Белорусским народным фронтом, и с теми партиями, которые якобы защищают президента. Именно в таком составе работа будет по-настоящему продуктивной и результативной»*.

Несколько большую оперативность и заинтересованность в диалоге проявила оппозиция. 28 мая на собрании депутатов Верховного Совета был принят регламент рабочей группы. Во время переговоров ее члены должны руководствоваться Конституцией 1994 года, а также решениями президиума Верховного Совета. Рабочая группа может вести переговоры только в рамках, определенных международными организациями и президиумом. Чтобы переговоры в очередной раз не провалились из-за некомпетентности их отдельных участников, при рабочей группе предполагается создать постоянно действующий консультативный совет, в который войдут в том числе и представители БНФ.

По неофициальной информации из Администрации президента, переговоры все-таки начнутся на этой неделе. Правда, рассчитывать на сколько-нибудь существенный результат не приходится. Власть по-прежнему старательно делает вид, что ничего особенного не произошло. Иван Пашкевич называет грядущие переговоры не иначе как консультациями. Иван Антонович в неофициальной беседе с одним из депутатов Палаты представителей заявил, что результаты встреч в *«этом дискуссионном клубе»* не окажут влияния на политическую ситуацию в стране. Сам президент не раз уже подчеркивал, что согласие на переговоры не является проявлением его слабости. Как считает Михаил Подгайный, ближайшие переговоры будут носить лишь предварительный характер. На них стороны должны договориться об основополагающих принципах будущих консультаций.

Тем не менее даже на таких условиях переговоры все же необходимы и власти, и оппозиции. Сколько бы ни говорил Лукашенко о своей силе, его согласие вступить в прямой диалог со своими противниками расценивается как проявление слабости. Проиграв по-крупному на Востоке, президент Национального олимпийского комитета Беларуси должен добиться хотя бы видимости признания на Западе. И у оппозиционных политиков впервые со времени референдума есть шанс почти на равных участвовать в большой белорусской политике. Им есть что выставить на грядущие политические торги. Понятно, что свою признанную Европой легитимность депутатам так или иначе придется продавать. Проблема в том, что цена продажи должна быть максимально высокой. А для этого парламентариям придется проявить максимум политического таланта, изворотливости и твердости. В конце концов, результаты торга вокруг белорусской независимости в Москве показали, что Лукашенко можно обыграть, причем достаточно легко. Главное, чтобы было желание выигрывать и не было желания подписывать сомнительного характера документы.

БЕЛАРУСЬ-НАТО

СТОЮ НА ПОЛУСТАНОЧКЕ...

Юрий ДРАКОХРУСТ

Последствия интеграционной эпопеи 1997 года оказались для официального Минска вдвойне огорчительными. Во-первых, не только не удалось достичь сколько-нибудь серьезного успеха на «восточном направлении», но президент Лукашенко вдобавок еще и подставился, попавшись в «федеративную» ловушку. Раньше он по существу был неуязвим для пропагандистских нападок в глазах имперского электората России. Бьет дубинками националистов? -- правильно делает. Не проводит реформы? -- так мы от них и мучаемся. Хамит Западу? -- так им и надо. Так или примерно так рассуждали очень многие россияне по поводу пресловутой «картинки» на ТВ.

Теперь появилась «дырочка». Не будем вдаваться в детали, которые никого не интересуют. Рассмотрим ситуацию с точки зрения обыденного сознания. Проклинал Беловежские соглашения и развал великой страны, обещал ее восстановить, а когда ему попростому восстановление предложили, вспомнил суверенитет с независимостью. Более того, сказал, что суверенитет отдать в принципе не против, но пусть скажут, когда выборы общего «царя». Значит, никакого радения о славянском братстве не было и в помине, а только жажда власти.

Примитивно? А пропаганда и работает на примитивном уровне. К тому же независимость означает, что долги следует платить независимо от братства. У жестких требований платить по векселям теперь появляется солидное обоснование.

Теперь у белорусского лидера надежда на извечную повадку «русского медведя»: он спит себе, пока опасность не подступит к самой берлоге. А уж потом вскочит, станет махать лапами, зарычит, отгонит непрошеного гостя -- и снова на покой.

Но есть и еще одна неприятность, связанная с интеграционной страдой. В свое время в открытую говорилось, что союз Беларуси и России -- ответ Москвы на расширение НАТО. Теперь выяснилось, что Минску в этом «ответе» была уготована весьма неблагодарная роль. Когда надо было пугнуть партнера, минский «Минин и Пожарский» бряцал оружием и грозил супостату. Когда пришло время договариваться о чем-то реальном, о нем благополучно забыли, вдобавок взяв на себя «тяжелое бремя» отстаивания его интересов. Тех, которые посчитают нужным. На пресс-конференции после подписания хартии Россия--НАТО президент Лукашенко выглядел растерянным и обиженным. Проявилось это в серии весьма противоречивых заявлений: *«Интересы Беларуси в переговорах России с НАТО не просматривались... Наши интересы так или иначе были учтены ... Мы, как суверенная страна, ведем переговоры с НАТО ... У нас такая же позиция, как у России ... Россия дала нам гарантии безопасности».*

А что делать? Позиция России трансформировалась постепенно в процессе переговоров, поэтому ее переход от антинатовской риторики к соглашению выглядел вполне естественно. Но в устах Александра Лукашенко, который ни в каких переговорах не участвовал, заявление о том, что после Парижа все стало замечательно, выглядело бы просто нелепым. С другой стороны, нажимать на то, что интересы Беларуси учтены не были -- лишний раз демонстрировать цену с такой помпой заключенного союза.

Особенно огорчительным в данном случае является то, что на исправление ситуации катастрофически нет времени. В пожарном порядке Совет безопасности принял индивидуальную программу участия Беларуси в натовском «Партнерстве ради мира»(PfP). Осведомленные источники сообщают, что программа предусматривает даже проведение на территории Беларуси учений с участием военных контингентов НАТО, правда, с обязательным участием российских подразделений.

Но все хорошо вовремя. Как известно, принципиальное решение о присоединении к PfP было принято несколько лет назад. Но отличие этого решения от индивидуальной программы такое же, как между заявлением о приеме на работу и подписанным трудовым договором. Другие страны, давным-давно подписав индивидуальную программу, проводили совместные маневры, учились, укрепляя, между прочим, свою оборону и безопасность. Минск тем временем сравнивал расширение НАТО с гитлеровским нашествием. И получилось так, что индивидуальная программа для Беларуси поспела аккурат тогда, когда, собственно говоря, НАТО завершило PfP в его прежнем виде.

Еще более туманными выглядят перспективы заключения с НАТО отдельного соглашения о гарантиях безопасности, наподобие хартии Россия--НАТО и договора, который в ближайшее время подпишет с Североатлантическим альянсом Украина. Известно, что дважды на сей предмет заместитель министра иностранных дел г-н Мартынов беседовал с заместителем генерального секретаря НАТО. Сейчас переговоры идут на уровне посла Беларуси в Брюсселе г-на Лабунова. Не слишком впечатляюще.

Что и понятно. Немедленный переход от вербальной борьбы с «монстром НАТО» к желанию партнерствовать выглядит не слишком искренним.

А время идет. Решение мадридского саммита НАТО, на котором произойдет расширение альянса, создаст принципиально новую политическую ситуацию. Уже не будет речи о предварительных гарантиях безопасности, чего сумели добиться Россия и Украина. Разговор продолжится в принципиально новой ситуации и фактически с новым субъектом -- с расширенным НАТО. Минску в очередной раз придется бежать за уходящим паровозом.

Но, как говорят англичане, *«кто бежит, тот выигрывает во времени, но теряет в достоинстве»*. Поэтому, не рассчитывая особенно на Москву, приходится просить и украинского президента Кучму замолвить за Беларусь словечко «монстру».

Замолвить он, может, и замолвит, но во время встречи президентов стран Балтийско-Черноморской дуги в Таллинне дуга эта плавно обогнула Беларусь.

В очередной раз подвело панславистское представление о мире, как об арене смертельной битвы Запада и Востока. Хотели ведь защитить «синеокую Беларусь» от вражьего нашествия. А выяснилось, что ситуация принципиально другая: поезда проходят мимо, и их пассажиры в полном соответствии с песенкой, не испытывают никакого желания ни «заглянуть в глазки» ни «подойти с лаской», ни «открывать клад, какого не видал». Спасибо, уже видали.

БЕЛАРУСЬ-РОССИЯ

ТИХОЙ САПОЙ

Александр ФЕДУТА

Судя по всему, в последнее время президент Беларуси должен был-таки пересмотреть свое отношение к проблеме российско-белорусского братства. Чувство славянского единения отнюдь не отрицает разности интересов экономических. А стало быть и политических.

Разные люди живут в России. По-разному они относятся и к Беларуси. Едины в одном: в этой маленькой западной (по отношению к Москве и чуть было не ставшему во второй раз нашей столицей Смоленску) восточнославянской стране есть что взять, причем по дешевке.

Григорий Алексеевич Явлинский, видный российский экономист и вечный кандидат на пост кого-нибудь, подготовил, как известно, к минувшему обсуждению свой проект экономического договора. Договор изобличает опытную руку, хорошие мозги и верное понимание долгосрочных интересов России. Настолько верное, что один из ныне бывших членов белорусского правительства, прочитав упомянутый текст, только присвистнул: мол, реализуйся этот вариант -- и нечего говорить об экономической независимости Беларуси. Ведь каждому Попандопуло в нашей стране ясно, что *«у батьки золотого запасу няма»*. А как тогда быть, ежели голосование по экономическим -- то бишь основополагающим! -- вопросам предполагается именно согласно доле государства в золотом запасе Союза?

Борис Ефимович Немцов и Анатолий Борисович Чубайс, сиамские близнецы российских неореформ, хотя именных документов по редакциям не рассылали, но четко выразили свою позицию. Какие-такие союзы? Интеграция должна начинаться на микроуровне -- то бишь на уровне предприятия, концерна, отрасли, региона... Естественно, поскольку это предполагает определенный обмен акциями между российской и белорусской стороной, то остается лишь гадать, какой именно из сторон экономическая микроуровневая интеграция будет выгодна. И вот на эту тему четче всего высказался в частной беседе после недавнего визита в Минск Александр Яковлевич Лившиц: *«Мы думали, что у вас, в Беларуси, политика. А тут приезжай и бери, что хочешь!»*.

И берут. Схема уже отработана. Скупают акции у рабочих, месяцами не получающих полноценной зарплаты. Ласково улыбаются чиновникам, осознающим невозможность искать управы на московских гостей. Тихой сапой берут, что хотят. Благо *отечественного* бизнесмена наш первый президент удушил как чуждый его менталитету и «совковой» генетике класс, а немногочисленные, хотя и буйно радующиеся безнаказанности иваны ивановичи просто не в состоянии без посторонней помощи переварить *всю* страну.

Но россияне -- в отличие от наших добрых белорусских «братцев-зайчиков» -- народ ушлый и дошлый, через ваучеризацию и реструктуризацию прошедший. Они уже понимают, что рано или поздно любой экономический вопрос придется решать с политиками. С Лукашенко уже все решено: что мог -- отдал. Нужно заботиться о будущем. Первым это понял все тот же г-н Явлинский, уронивший в белорусский огород «белоЯ» -- яблочко со своей яблоньки. ДемВыбРоссовцы заключили негласный пакт о дружбе и сотрудничестве с ОГП. С коммунистами и аграриями изначально все ясно: для них до сих пор Лапшин и Зюганов с Тулеевым -- романтики-бессребреники, живущие исключительно на членские взносы партий и скромную зарплату госслужащих, а не на отчисления от деятельности банков и бирж. Так что для московских политиков дружественные отношения с политиками минскими -- надежные долгосрочные инвестиции.

То же касается и СМИ. Причем, в первую очередь, -- негосударственных. Это для г-на Лукашенко они -- враг номер один, а для россиян -- будущие орудия давления. И если с электронными СМИ уже все относительно ясно (телевизионный эфир у нас больше забит Якубовичем (Леонидом), нежели Зимовским), то сегодня начинается скрытый передел газет, благо, и делить-то особенно нечего. И хотя белорусы после победы демократии будут просто обязаны установить на своей *Красной Площади* монумент героям баталий за нашу и вашу свободу -- *гражданину Лацису и князю Познеру*, -- но самые демократические российские издания уже воспринимаются нами как иностранные. Верят же -- *своим*, влиятельны -- *только свои*! Потому и пытаются уже сегодня раскупить немногих *«тутэйшых» «клятыя маскалі»*. На днях к владельцу контрольного пакета акций одной из влиятельных оппозиционных газет пришел некий посредник из негромкой московской фирмы и предложил солидную сумму за раскрученную торговую марку его издания. Тот, попыхивая сигаретой, поинтересовался -- зачем? И получил вполне логичный и откровенный ответ -- для влияния. Не сейчас, так потом.

Показательно в этом отношении интервью, которое Леонид Гозман, советник Чубайса по белорусской проблематике, дал газете «Имя». Г-н Гозман даже не скрывает своего покровительственно-пренебрежительного отношения к белорусам: они, бедняжки, до того свою страну довели, что исчезни она завтра -- мир и не заметит. А тогда на кой ляд огород вокруг «незалежнасці» городить? На кой и кому нужна вся эта мишурная атрибутика с референдумами, конституциями, парламентами и президентами? Простите -- с президентом? Кому нужна страна, не осознающая себя в ином качестве, нежели в качестве приживальца?

Россия тихой сапой вползает в чужой дом, на чужую кровать. Она большая, ей тесно у себя в дому: голова болтается без «брестской» подушки. Она не вторгается с кастетом и пистолетом -- ей достаточно постепенного вытеснения из их же собственного дома белорусских властей при помощи договоров и соглашений. Лишь круглый идиот способен этого не увидеть. Потому что даже всенародно избранный лидер может считаться *полновластным* до тех пор, пока его действия не ограничены ничем иным, кроме законов его страны. А интересы Чубайса или Зюганова -- это отнюдь не интересы Беларуси. Это час от часу становится все более очевидным. Предел проникновения на белорусское экономическое и политическое поле россиян -- *иностранцев!* несмотря ни на что -- уже достигнут. Дальнейшее продвижение их на нашу территорию будет равнозначно глупости или предательству высшего политического руководства государства. После этого какому-нибудь будущему белорусскому политику останется лишь одно -- сняв с пояса саблю, подойти к потупившему голову *лицу*, оное проникновение допустившему, и, проверяя отточенность клинка, задать сакраментальный, хотя и слегка видоизмененный вопрос из «Тараса Бульбы»: *«Ну что, батьку, помогли тебе твои москали?!»*. Хотя у Гоголя было что-то о *ляхах*. Ну да нам -- один хрен.

ТЕМА НОМЕРА: РОССИЙСКИЙ КАПИТАЛ В БЕЛАРУСИ

БРАТСТВО ЗАКАНЧИВАЕТСЯ ТАМ, ГДЕ НАЧИНАЮТСЯ ДЕНЬГИ

Андрей МАХОВСКИЙ

Обсуждение проекта очередного белорусско-российского союза на короткое время вызвало среди соседних народов всплеск взаимного интереса к делам друг друга. Однако единое государство сотворить не удалось, и заинтересованность быстро угасла. Забыв о Беларуси, россияне говорят теперь все больше о Чечне, о несобранных налогах и неизбежных изменениях в собственном правительстве. Белорусская политическая элита занята обуждением подробностей ссоры двух редакторов государственных газет.

Однако утверждать, что новый союз не принес нашим странам совершенно ничего, вероятно, нельзя. Белорусские власти твердят о неких реальных экономических выгодах, которые должен принести союзный договор: якобы преграды на пути движения людей и капиталов теперь сняты и российские инвестиции золотым дождем оросят нашу «синеокую батьковщину». При этом все как-то забывают, что инвестиции -- это не благотворительная помощь, и за временные экономические выгоды часто приходится расплачиваться экономической независимостью страны.

РОССИЯ -- БЕЛАРУСЬ: ТРАДИЦИИ И РЕАЛЬНОСТЬ

По итогам первого квартала 1997 года в общем товарообороте Беларуси торговля с Россией составляла более 50%. Правда, в целом «интеграционные страдания» белорусских и российских политиков на динамику торговых отношений двух стран повлияли мало. Как и в течение многих последних лет, Беларусь экспортировала из России нефть, газ, уголь, электроэнергию, синтетический каучук. В денежном выражении оборот двух стран составлял $540 млн., по сравнению с прошлым годом он увеличился на 8%. Россия поставила Беларуси продукции на $330 млн, а в ответ получила из Беларуси -- на $206 млн. Торговое сальдо оставалось, таким образом, отрицательным и по сравнению с прошлым годом выросло почти в два раза не в пользу Беларуси.

Говоря проще, отрицательное торговое сальдо означает, что Беларусь много и безнадежно задолжала своему восточному соседу. Уже после прошлогоднего списания долгов наша задолженность за энергоносители выросла до $220 млн. Александр Лукашенко, правда, на одном из заседаний парламента объявил, что российский долг в несколько раз выше, но это его заявление вызвало тихую истерику в российском посольстве. На следующий день один из сотрудников посольства потратил в парламенте полдня на более подробное выяснение источников такой огромной задолженности своей страны.

На самом же деле ситуация такова. На 1 февраля задолженность предприятий Беларуси предприятиям России превышала 7 трлн. рублей. В общем объеме задолженности долги за газ составляют порядка 53%. Ничуть не лучше обстоят дела с расчетами за поставки нефти и иных энергоносителей, а заодно и энергии вообще. Попытки списать долги или погасить их путем проведения взаимозачетов особого успеха не имели. Благодаря этому механизму сбыт белорусских тракторов, грузовых автомобилей и холодильников удалось увеличить в два-два с половиной раза, но решить проблему это, конечно, не помогло. Являясь крупнейшим торговым партнером Беларуси, Россия по-прежнему остается и крупнейшим нашим кредитором.

С этим основным кредитором белорусские власти потихоньку рассчитываются суверенитетом страны. Но этот не раз проданный и перепроданный товар постепенно становится все дешевле, а белорусские долги понемногу увеличиваются. Продавать приходится то, что имеет реальную цену. Власти Беларуси, на дух не переносся бизнес отечественный, вынуждены мириться с тем, что российский бизнес постепенно распространяет свое влияние на ключевые сферы экономики страны. Конечно, время от времени продвижение российского капитала встречает естественное сопротивление, но остановить этот процесс власти Беларуси, похоже, не в силах.

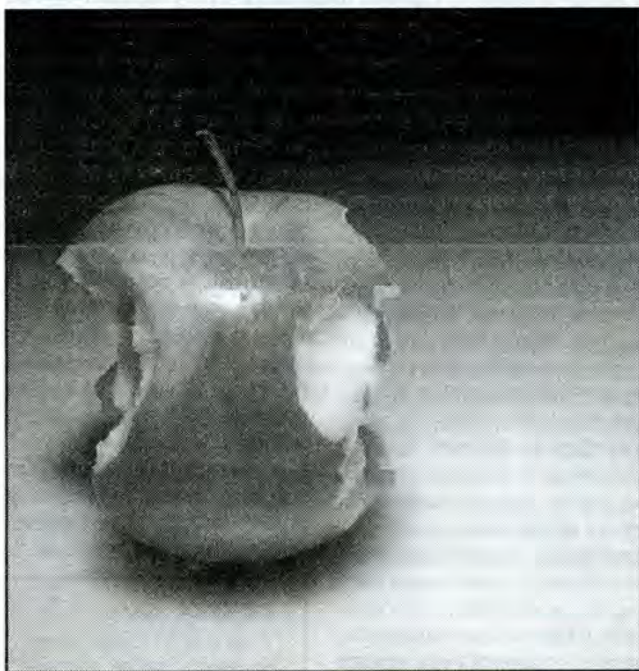
Проникновение россиян на белорусский рынок осуществляется двумя путями. Крупный капитал идет к нам через государственные программы; мелкий и средний (по масштабам России) -- частным образом и иногда незаметно даже для самых бдительных инспекторов из Комитета государственного контроля.

НЕФТЬ ОСТАВЛЯЕТ ПЯТНА

Главная проблема для суверенной Беларуси всегда была связана с энергоносителями. Значительная часть белорусских государственных программ по сотрудничеству с Россией ориентирована на обеспечение бесперебойных поставок российских энергоносителей. И если относительно стабильные поставки газа до сих пор удавалось обеспечить за счет мер чисто политического характера, то с нефтью всегда было сложнее. Ее поставками занимались компании, пусть и связанные с российским правительством, но все же частные. В Беларуси они преследуют вполне конкретные интересы. Российских нефтяных гигантов привлекают крупные нефтеперерабатывающие предприятия -- новополоцкий завод «Нафтан» и Мозырский нефтеперерабатывающий завод.

Распределение сфер влияния в Беларуси прошло вполне мирно. Еще в 1994 году МНПЗ вошел в состав «Славнефти». 42,5% акций получила компания, а 42,7% -- белорусское правительство. На другом участке нефтепереработки и нефтетранзитов «осели» сразу две российские компании -- «ЛУКойл» и «ЮКОС». В декабре 1995 года они подписали с белорусским правительством соглашение, в соответствии с которым в будущем предполагалось провести акционирование завода «Нафтан». В обмен на нефтепоставки компании получили ряд льгот, главной из которых было право приобретать в первоочередном порядке валюту на МВБ. Не нужно объяснять, что те, кто этим правом обладал, в условиях валютного дефицита имели возможность получать сверхдоходы исключительно за счет разницы между официальным и реальным курсами.

Безоблачные отношения белорусского правительства и российских нефтяных компаний омрачились в начале нынешнего года. Произошло это по типичным для Беларуси причинам. Запасы валюты постепенно истощились, и даже на «первоочередников» ее стало не хватать. В определенный момент оказалось, что как бы скрупулезно ни выстраивалась очередь за валютой на бирже, обеспечить ею всех все равно не удастся. Все помнят, как в начале года российские компании резко сократили поставки нефтепродуктов. Возникла даже угроза остановки белорусских нефтеперерабатывающих заводов. «ЛУКойл» громогласно объявил о том, что из-за невыполнения нашим правительством условий соглашения поставки нефти могут прекратиться вовсе. Напуганное правительство предоставило нефтяникам новые льготы, но это не решило проблемы. Поставки нефти в страну в течение первых месяцев этого года неуклонно сокращались. За январь--апрель белорусскими заводами было переработано лишь 3,7 млн. тонн нефти. Поставки на «Нафтан» сократились на 16% по сравнению с прошлым годом; поставки на МНПЗ -- на 26%. За апрель здесь было переработано лишь 820 тыс. тонн нефти, или 67% прошлогоднего объема.



Кто не успел -- тот опоздал

В 20-х числах мая вновь возникла угроза остановки Мозырского завода. «Славнефть» сократила поставки почти в два раза, и нефти не хватало даже для технологического цикла. На этот раз из кризиса удалось выйти благодаря вмешательству на самом высоком уровне, но это не означает, что в следующий раз дела пойдут также успешно. Обещание Александра Лукашенко не допускать подобных срывов выглядит по меньшей мере лукавым. Белорусские власти сами создали ситуацию, выход из которой найти почти невозможно. Три крупнейшие российские компании прочно обосновались на белорусском рынке и, пока не утруждая себя взаимной конкуренцией, заняты, по сути, шантажом белорусского правительства. Так, «ЛУКойл» и «ЮКОС» добиваются акционирования в свою пользу «Нафтана». Взамен компании обещают реконструировать предприятие. Белорусское правительство пока не соглашается на это, памятуя о печальном опыте работы «ЛУКойла», работавшего по этой же схеме в Литве и России. Там нефтеперерабатывающие заводы тоже акционировались, но реконструкцию на них никто не производил. Вместо этого «ЛУКойл» вырабатывал имеющиеся ресурсы предприятий, а полученные под реконструкцию льготы использовал в иных, более прибыльных сферах бизнеса.

Правда, в последнее время белорусское правительство вроде бы спохватилось и стало предпринимать некоторые меры для того, чтобы ограничить монополию ныне действующих фирм. В начале мая компания «Транснефтепродукт» обратилась к белорусским властям с предложением о создании дочерней экспедиторской фирмы на основе гомельской нефтяной базы «Гомель-3». В свое время эта база была закрыта из-за чернобыльской аварии. Теперь ее предлагается расконсервировать. Говорится о том, что это позволит в случае острой необходимости покрыть дефицит нефтепродуктов.

ЭТИ ДОРОГИЕ «БЕСПЛАТНЫЕ» РОССИЙСКИЕ КРЕДИТЫ

Впрочем, одной только нефтью взаимовыгодное сотрудничество Беларуси и России на государственном уровне не ограничивается. В последнее время в качестве панацеи от всех экономических бед рассматривается идея создания межгосударственных финансово-промышленных групп. Так, в марте возникла ФПГ «Точность». Предполагается, что ее участники будут заниматься разработкой и производством особо точного вооружения. В состав ФПГ войдут 16 российских, белорусских и украинских оборонных предприятий.

2 мая парламент ратифицировал соглашение о создании межгосударственной ФПГ «Гранат». В ее состав войдут 28 белорусских и российских предприятий, компаний и банков. ФПГ будет заниматься производством систем ПВО.

Много разговоров было вокруг предоставления Беларуси связанного кредита в 1 трлн. рублей. В свое время решение об этом было принято на заседании межпарламентской ассамблеи Сообщества. Кредит стал финансовой базой для создания ФПГ «БелРусАвто» по производству большегрузных автомобилей. В ее состав со стороны Беларуси вошли МАЗ, МЗКТ, БелАЗ и Могилевский моторный завод. Со стороны России -- АО «Автодизель», Тутаевский моторный завод, Ярославский завод топливной аппаратуры и Ярославский завод дизельной аппаратуры.

На первый взгляд, создание ФПГ -- дело выгодное для всех сторон. Из России в Беларусь поставляются двигатели, в Россию идут белорусские автомобили. Но, как ни странно, белорусские производители отнеслись к этой идее достаточно сдержанно. Дело в том, что большинство перечисленных белорусских предприятий в последнее время больше ориентируется на двигатели западных фирм, покупать которые выгоднее. Российские заводы поняли, что они теряют даже белорусский рынок сбыта. Поэтому и возникла идея создания ФПГ -- они должны помочь крепче «привязать» белорусских автомобилестроителей к российским партнерам и получить бесплатные кредиты у своего правительства на развитие собственного производства. Около 150 млрд. рублей для выполнения этой программы российские производители двигателей уже получили.

НЕВИДИМЫЕ ГЛАЗУ

Российские предприятия, банки и компании, участвующие в реализации государственных программ, -- лишь верхушка айсберга. Реально оценить масштабы проникновения российского капитала на белорусский рынок почти невозможно. Объемы российских инвестиций и российского капитала не учитываются официальной статистикой и исчислению практически не поддаются. Дело в том, что подписание многочисленных межгосударственных соглашений практически нивелировало различия между российским и белорусским бизнесом. В этом плане три союза (один таможенный и два политических) сыграли свою роль. Результатом стало то, что россияне сейчас ничем не отличаются от нас. Если для прихода в Беларусь западных инвестиций необходимо решение по крайней мере на уровне МВЭС, то российские капиталы проникают в нашу страну частным образом. Один из российских бизнесменов на вопрос о том, отличается ли его положение от положения белорусских бизнесменов, заявил, что особых отличий нет. Только взятки с россиян берут крупнее и то лишь потому, что считают их богаче.

Впрочем, на самом деле все не так просто. По своему правовому положению россияне здесь, действительно, почти не отличаются от белорусов. Разница заключается в размерах капитала. Россияне намного богаче. На равных конкурировать с ними отечественные предприниматели не способны. Нормальное правительство в таких случаях предпринимает определенные меры по защите отечественного рынка. Белорусские власти не затрудняют себя даже отслеживанием масштабов проникновения в свою страну российского капитала. Притормозив отечественную приватизацию, власти Беларуси словно нарочно сохранили предприятия для российских бизнесменов.

Таможенный союз убрал с этого пути все барьеры. Россияне в отличие от других иностранцев имеют право приобретать собственность в Беларуси не за валюту, а за белорусские рубли. Собственность (а это акции предприятий или целые предприятия) иногда покупается непосредственно российскими бизнесменами, а чаще это делается через подставных лиц в Беларуси. О том, кому на самом деле принадлежат многие акционированные и приватизированные предприятия, часто не знает ни государство, ни трудовые коллективы. Именно таким образом в нашу страну проникают российские «хозяева» со стрижеными затылками охранников. При этом в Беларуси успешно применяются опробованные еще в России методы разгосударствления.

В начале мая «БДГ» писала о конфликте на мебельной фабрике имени Димитрова. Суть его в следующем. Фабрика провела акционирование. 21% акций был передан трудовому коллективу, 25% были предназначены для продажи населению. Этот пакет скупила небольшая группа неизвестных российских бизнесменов. Явившись на завод и предъявив свой пакет акций, россияне потребовали перевыборов руководства и изменения характера работы предприятия. Когда согласия на это они не получили, скупка акций продолжилась уже прямо на территории фабрики -- у ее работников. Руководство завода из-за отсутствия денег воспрепятствовать новоявленным владельцам не смогло. В результате у россиян, по некоторым данным, уже имеется контрольный пакет, и чем завершится конфликт -- неизвестно.

Кстати, в последнее время особый интерес для российского бизнеса представляет, как ни странно, переработка пищевых продуктов и, в частности, кондитерское производство. Наряду с водочным и нефтяным этот бизнес по-прежнему является высокорентабельным и быстроокупаемым. Народ может обойтись без мебели, новой одежды, машин, но без продуктов прожить невозможно. И если водочный и нефтяной бизнес давно поделены, то пищевая отрасль до сих пор оставалась в безраздельной собственности государства. Начавшееся в последнее время акционирование этих предприятий привлекло внимание среднего и даже мелкого российского бизнеса. Заботясь о продовольственной безопасности, белорусское правительство недавно предприняло меры по ограничению акционирования, однако очевидно, что это может лишь на время задержать неизбежное продвижение российского капитала в «хлебную» отрасль.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

В последнее время в Беларуси любят употреблять термин «экономическая безопасность». Об этом часто говорит президент; этими словами охотно щеголяют и те, кто непосредственно отвечает за безопасность страны. Однако всерьез о безопасности государства никто никогда не заботился. Разрушая собственный бизнес, белорусские власти понемногу расчистили место для бизнеса российского. Заключив выгодные, по собственному мнению, соглашения с тремя нефтяными компаниями, власти обеспечили создание в стране нефтяной монополии. Сегодня Беларусь оказалась перед фактом угрозы прекращения поставок нефти -- правительство вынуждено маневрировать и идти на уступки. Завтра может выясниться, что и какая-то другая отрасль экономики принадлежит двум-трем российским компаниям.

С подписанием нового союзного соглашения российский бизнес активизирует здесь свою деятельность. Это, безусловно, можно только приветствовать, если бы белорусские предприниматели были способны конкурировать с россиянами на равных.

ЧЕХИЯ

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ ЧЕХИИ ПРИБЛИЖАЕТСЯ К НУЛЮ

Отдел международной информации «БДГ»

Чехия продолжает побеждать в борьбе с инфляцией, но достигает этого ценой дальнейшего замедления промышленной деятельности. Данные, опубликованные недавно Чешским статистическим управлением, стали еще одним свидетельством того, что чешской экономике, возможно, придется констатировать нулевой прирост в первом квартале этого года.

Темпы годовой инфляции снизились в апреле до 6,7%, что стало самым низким уровнем с начала перехода Чехии к рыночной экономике. Однако объемы промышленного производства подверглись в марте дальнейшему снижению на 2,5%, и это согласно статистическим данным привело к замедлению промышленной деятельности в первом квартале на 4,2%.

Официальные прогнозы об экономическом росте Чехии на этот год уже были пересмотрены в сторону понижения до 2,5% (вдвое меньше первоначальных оценок). Чешская промышленность несет большие затраты на импорт инвестиционных технологий, но изо всех сил пытается превратить эту модернизацию в повышение производительности и увеличение экспорта, на который приходится почти половина ВВП страны.

По мнению аналитиков, последние статистические данные вряд ли говорят о том, что Чешский национальный банк снизит процентные ставки до третьего квартала этого года.

АНАЛИЗ

ЕВРОПА И АМЕРИКА — ЛУЧШИЕ РЕГИОНЫ ДЛЯ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

Отдел международной информации «БДГ»

Согласно проведенному недавно исследованию Западная Европа и Северная Америка будут самыми благоприятными регионами мира для ведения бизнеса и осуществления инвестиций в течение ближайших пяти лет, в то время как привлекательность многих быстрорастущих азиатских экономик будет снижаться.

В данном обзоре, проведенном Economist Intelligence Unit, содержатся прогнозы, что Нидерланды к 2001 году займут место Гонконга в качестве страны, обладающей наиболее привлекательной средой для всесторонного ведения бизнеса, а Великобритания останется на своей второй позиции. Целью этого исследования, охватывающего 58 стран, является отражение основных критериев, используемых компаниями мира при выборе места расположения своих международных операций. Данный рейтинг основывается на статистической информации, результатах бизнес-обзоров и оценках политических и экономических условий.

EIU допускает, что высокие налоги и негибкие рынки рабочей силы ставят бизнес в невыгодное положение во многих странах Западной Европы, но тем не менее прогнозирует, что в 2001 году семь из десяти наиболее привлекательных для ведения бизнеса стран будет приходиться на этот регион. По мнению EIU, преимущества Западной Европы в других сферах (обширный рынок, современная инфраструктура, политическая стабильность) более чем компенсируют некоторые недостатки этого региона, которые, как ожидается, будут выправлены посредством более целенаправленной дерегуляции и реформирования.

Привлекательность Западной Европы для международного бизнеса подкрепляется ведущей в мире ролью этого региона в качестве места размещения прямых иностранных инвестиций. И она вряд ли уступит эту позицию в ближайшие пять лет.

Гонконг, по мнению EIU, опустится в рейтинге на 14-е место, что отражает риск того, что Китай не сдержит в полной мере своих обещаний сохранить эту территорию стабильной и процветающей после перехода ее под юрисдикцию КНР в этом году. Гонконг будет продолжать сохранять многие принципы рыночной экономики, однако существуют опасения, что деловой микроклимат этой территории ухудшится из-за ослабления власти закона, политических трений, роста коррупции и вмешательства государства.

Как предполагает EIU, к 2001 году Сингапур останется единственным представителем Азии в первой «десятке» данного рейтинга. Многие азиатские экономики будут переживать быстрый рост, однако перспективы этого региона выглядят весьма неопределенными. *«Большинство стран Азии... могут столкнуться сейчас с большим количеством политических и культурных проблем, поскольку многие из них не имеют тех учреждений и той политической глубины, которые необходимы для решения новых задач»*, -- считает EIU. Эти проблемы могут стать помехой в деле дерегуляции рынков, особенно в таких странах, как Китай, Индонезия, Таиланд и Вьетнам.

По прогнозам EIU, самого значительного подъема в рейтинге достигнут в течение ближайших пяти лет Бразилия, Италия и Швеция. А вот Гонконг, Колумбия и Новая Зеландия претерпят самое большое снижение.

САМЫЕ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ СТРАНЫ ДЛЯ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

	1992-1996		1997-2001 Изменения в рейтинге	
	места	общее количество очков	места	общее количество очков
Гонконг	8,69	14	8,15	-13
Великобритания	8,53	2	8,72	0
Нидерланды	8,45	1	8,78	2
Сингапур	8,40	4	8,49	0
Канада	8,25	3	8,53	2
США	8,23	5	8,45	1
Германия	7,92	7	8,39	3

ГЕОПОЛИТИКА

«МОНСТР», С КОТОРЫМ ЛУЧШЕ ДОГОВОРИТЬСЯ

Виктор ДЕМИДОВ

В свое время белорусский президент обогатил зоологическую классификацию новым видом: «страшный монстр НАТО». Монстр, судя по всему, пресмыкающееся -- очень уж он уверенно *«подползает к границам синеокой Беларуси»*. Известная всему миру военно-политическая структура для жителей Беларуси является чем-то вроде лохнесского чудовища -- видели смутную фотографию, слышали ужасающие истории и боимся. Между тем уже через два года число государств -- членов НАТО увеличится до 19, а Беларусь окажется страной, граничащей с этим военным блоком.



«МОНСТР» АТЛАНТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Североатлантический договор был подписан в Вашингтоне 4 апреля 1949 года руководителями США, Великобритании, Бельгии, Франции, Нидерландов, Люксембурга, Канады, Италии, Португалии, Норвегии, Дании и Исландии. Новый блок сразу же оказался мощнейшей военной организацией в мире, что и предопределило дальнейший ход истории Европы. Основой договора стал пункт 5, согласно которому *«в случае вооруженного нападения на одного или нескольких участников договора другие члены договора немедленно окажут помощь стране или странам, подвергшимся нападению, путем осуществления такого действия, которое они сочтут необходимым, включая применение вооруженной силы»*. Кстати, все виды атомного оружия, а также любые средства его доставки не включены в состав сил НАТО, не подчиняются общему командованию и остаются в национальном подчинении.

В 1952 году к договору присоединились Греция и Турция, в 1955 г. -- ФРГ. Советский Союз не мог никак не реагировать на это -- и в том же 1955 году была создана организация Варшавского договора.

Высшие органы Североатлантического альянса -- сессии совета НАТО и Комитет военного планирования, созываемые, как правило, два раза в год. Всю текущую работу и подготовку к заседаниям руководящих органов НАТО осуществляет Международный секретариат под руководством генерального секретаря.

Сегодня НАТО всячески стремится создать и укрепить имидж сугубо оборонительной организации, а временами даже выступает в несколько непривычных дипломатической или гуманитарной ипостасях. Все страны НАТО сокращают численность военнослужащих, заодно повышая мобильность и вооруженность оставшейся части армии. Параллельно в массовом порядке организуются многонациональные части быстрого развертывания.

РАСШИРЕНИЕ И КАЛИБРЫ

Расширение НАТО представляет для сегодняшней России угрозу отнюдь не политическую: в Европе давно наступила разрядка, «холодная» война закончилась дружеским похлопыванием по плечам, а страны Центральной и Восточной Европы, даже если и не вступят в НАТО, все равно для России потеряны.

Дело в том, что Россия в случае расширения НАТО теряет рынок стрелкового вооружения. Знаменитый автомат Калашникова в его российском варианте оказывается никому не нужным в мире. Соответственно теряется и рынок боеприпасов. Развивающиеся страны Азии и Африки, сохраняя верность «Калашникову» (и то не от хорошей жизни), давно уже перешли на закупки гораздо более дешевого АК китайского производства. Китайский вариант дешевле российского автомата раза в два, а говорить об ухудшении качества не приходится: конструкция АК такова, что сделать его некачественно просто невозможно. Боеприпасы также закупаются преимущественно китайские -- они хоть и уступают российским по качеству, но гораздо дешевле. России остается рынок Восточной Европы, в свое время практически полностью вооруженной еще советской техникой. Именно его вскоре потеряет Россия: НАТОвские требования к стрелковому оружию кардинально отличаются от российских.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *В странах НАТО приняты следующие единые калибры патронов: 7,62x51 для пулеметов и 5,56x45 для личного стрелкового оружия и легкого оружия поддержки. Советские калибры: 7,62x39 (старый) и 5,45x39 (новый).*
> *Для сравнения: стандартный патрон НАТО пробивает с расстояния 90 м броневой лист толщиной 6,5 мм, а пуля патрона автомата Калашникова оставляет только небольшую вмятину.*

Если в советской армии первостепенное значение уделялось надежности и «живучести» оружия, то в армиях стран НАТО -- эффективности. Пуля автомата Калашникова калибра 7,62 или 5,45 обладает гораздо меньшей способностью к пробиванию брони, чем пуля стандарта НАТО. Эту разницу хорошо почувствовали солдаты американской морской пехоты во время операции в Сомали. Пули повстанцев, выпущенные из АК-74 и АКМ, не брали обшивку американских джипов «Хаммер», тогда как пули из М-16 прошивали ее насквозь. Кроме того, «Калашников» хоть и обладает невероятной живучестью, но по таким показателям, как рассеивание при стрельбе или эффективность действия по цели, не дотягивает даже до американской М-16, не говоря уж о великолепных европейских STG-77, AUG и HK50 (Германия) или SA-80 (Великобритания).

Российские оружейники попытались исправить ситуацию, выпустив недавно новые модификации автомата Калашникова -- AK101 и AK102 под патрон НАТО. Но покупателей эти модели вряд ли найдут: в самой России патроны калибра 5,56 НАТО массово не производятся, а западные производители боеприпасов продают их только тем, кто купил «настоящее» НАТОвское оружие.

«Перестроиться» придется также чешским и польским производителям оружия. Например, чешский пистолет-пулемет «Скорпион», до сих пор очень популярный среди террористов всего мира, не обладает соответствующей требованиям НАТО эффективностью действия.

Впрочем, теряет Россия и восточноевропейский рынок тяжелых вооружений: у НАТО свои требования к танкам и боевым самолетам, и российская техника в данном случае не подходит. Показателен пример, когда во время совместных маневров НАТО и Польши польские танки «Т-72» «вырубились» на полпути, когда их попытались заправить из НАТОвского заправщика: западное дизтопливо оказалось «несъедобным» для рассчитанных на солярку советских моторов. На тех же учениях несколько польских «МИГов» надолго замерли на германском военном аэродроме. Не то чтобы немецкий керосин пришелся им не по вкусу -- просто горловины шлангов топливозаправщиков не подошли к клапанам топливных баков советских истребителей.

Но если ситуация на рынке тяжелых вооружений переменчива (да и китайцам здесь тяжелее конкурировать с Россией), то стрелковое оружие приносило российским производителям стабильный доход, которого они вскоре лишатся.

РОССИЯ -- НАТО: ДОГОВОРИЛИСЬ

Решение о расширении блока НАТО на Восток было принято лидерами стран альянса еще в начале 1994 года -- после московского путча 1993 года и победы на последовавших думских выборах партий Жириновского и Зюганова. Тогда расширение рассматривалось и как мера безопасности для самого Запада на случай конфликта с «новой старой Россией», и как способ защиты молодых демократий в странах бывшего социалистического блока. Тогда вести какие-то переговоры с Россией по поводу расширения никто не собирался. Но стабилизация российской внутриполитической жизни и переизбрание Ельцина президентом подтолкнуло верхушку НАТО к переговорам. Было решено перейти от неофициальных консультаций России с ведущими членами альянса к прямым переговорам с самим блоком. Вести их уполномочили натовского генсека Хавьера Солану и главу российского внешнеполитического ведомства Евгения Примакова. Более тяжелых переговоров, по признанию дипломатов, они еще не вели. Впрочем, результат вполне оправдал усилия.

Основа политического раздела договора «Россия--НАТО» -- учреждение совместного совета. Фактически создается коллективный орган для регулярного обсуждения на высшем военном и дипломатическом уровне основных проблем европейской безопасности. При этом Россия хоть и не получает желанного права на решения НАТО, но имеет возможность «категорически возразить» прямо в Брюсселе, что заставит дипломатов обеих сторон искать пути достижения консенсуса вместо уже привычного обмена колкостями. Если «друг Борис» вдруг начнет серьезно конфликтовать с «паном Гавелом», то «другу Биллу» придется из кожи вон лезть, чтобы проблема была решена в рамках совместного совета. Иначе все договоренности пойдут прахом. Кроме того, заявление Бориса Ельцина о снятии ракет с боевого дежурства вынуждает членов НАТО рано или поздно сделать не менее впечатляющий (хотя бы внешне) шаг навстречу российским интересам.

СОДЕРЖАНИЕ

Полное название подписанного в Париже документа -- «Основополагающий акт о взаимоотношениях, сотрудничестве и безопасности между НАТО и Российской Федерацией».

В преамбуле документа говорится о том, что заключение подобного договора стало возможным благодаря разрядке во всем мире и повышению безопасности в Европе, а также масштабным изменениям в России и в странах НАТО. Все это позволило сторонам больше не рассматривать друг друга в качестве противников.

В разделе **1** излагаются принципы, регулирующие взаимоотношения России и НАТО. В частности, подтверждается «верность принципам», заложенным в Уставе ООН и в Хельсинкском заключительном акте ОБСЕ. Кроме того, стороны обязались решать споры мирными средствами.

В разделе **2** речь идет о создании «постоянного совместного совета «НАТО -- Россия»». Подробно описаны строение, функции и права этой структуры.

Раздел **3** определяет круг проблем, которые будут решаться совместным советом. В списке -- предотвращение этнических, религиозных и территориальных конфликтов, проведение операций по поддержанию мира, предотвращение распространения оружия массового уничтожения, обмен информацией о политике в сфере безопасности и обороны.

Раздел **4** -- «военный». В нем освещены будущие взаимоотношения России и НАТО с точки зрения военных. Так, например, НАТО подтверждает, что не имеет намерений, планов или необходимости развертывать ядерные вооружения на территории новых членов блока. Кроме того, НАТО обещает, что в будущем станет укреплять свою оборону не за счет введения воинских контингентов и военной техники на территорию новых членов, а за счет развития *«оперативной совместимости, интеграции и потенциала для предоставления подкреплений»*. Но военной инфраструктурой, размещенной на территории новых стран-участниц, альянс будет пользоваться по собственному усмотрению.

Зато штабы участников договора теперь будут иметь постоянную «горячую линию» для ведения переговоров и координации совместных действий. Для этого при штабах сторон будут созданы специальные миссии связи.

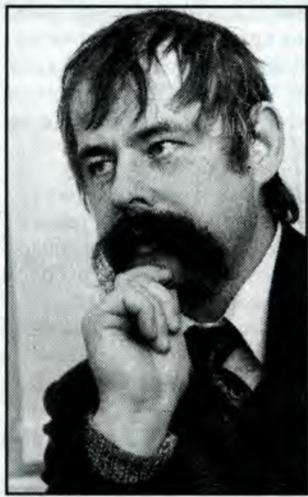
В документе отдельно оговорено, что Россия не будет иметь права вето в альянсе, а подписанный акт не окажет влияния на процесс расширения НАТО. Кроме того, Россия согласилась с тем, что *«двери альянса останутся открытыми для всех европейских стран, недавно вступивших на путь демократии»*.

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

САМЫЙ БИРЖЕВОЙ ИЗ БЕЛОРУССКИХ БАНКОВ

Игорь ВОРОБЬЕВ

В последнее время в банковских кругах все чаще появляется информация о переделе сфер влияния, всевозможных структурных перестройках и кадровых перестановках. Не избежал перемен и «Белорусский биржевой банк». На вопросы «БДГ» отвечает заместитель директора АКБ «Белорусский биржевой банк» Леонид Шатон.



О РЕОРГАНИЗАЦИИ

-- *В последнее время в руководстве «Белорусского биржевого банка» произошли важные кадровые перестановки. С чем связаны изменения в структуре управления банка и кто займет руководящие посты в «БББ»?*

-- Проблема реорганизации управления, повышения качества работы управляющих банка и его менеджеров возникла еще год назад. Последние два года «Белорусский биржевой банк» медленно, но уверенно поднимался с 25 на 7 место в рейтинге белорусских банков. Сегодня он фактически является одним из крупнейших негосударственных коммерческих банков. Соответственно значительно увеличился и объем проводимых операций. Поэтому управлять банком по-старому стало невозможно.

Именно в этом году возникли благоприятные условия для полной реорганизации управления банка. Реформа осуществлялась по известным и принятым во всем мире схемам. В банке образованы три основных слоя, составляющих «горизонталь» управления. Задача front office -- общение с клиентурой банка. Back office и бухгалтерия отвечают соответственно за учет договоров и платежей. Сектор обслуживания рынков -- за привлечение и размещение ресурсов, продажу и покупку ценных бумаг.

С 1 июня за работу каждого из этих секторов будет нести ответственность один или два заместителя директора банка. Такие люди, как я, являющиеся одновременно и заместителями директора, и учредителями банка, перешли на представительский уровень управления. Это обусловлено тем, что нагрузка на членов правления существенно возросла и оперативные вопросы решать мы уже не можем. В нашу обязанность будет входить конкретное и квалифицированное решение стратегических вопросов, таких как инвестиции, подбор кадров для банка, система безопасности и другие проблемы. Следует отметить, что в «Белорусском биржевом банке» менеджмент -- это дирекция банка, а правление банка представляют его акционеры.

Произошли существенные перемены и в «вертикали» управления. Теперь правлению будут подчиняться служба безопасности и аудиторская служба банка. Это две структуры, которые позволяют предоставить объективную картину акционерам банка и контролировать ситуацию. Правлению подчиняется директор и его первый заместитель. Они работают непосредственно со своими заместителями и реализуют оперативные решения, необходимые для проведения общей стратегии, намеченной правлением банка.

При правлении банка существуют две структуры: ресурсный и кредитный комитеты. Они будут принимать решения об изменении структуры инвестиционных портфелей, о выдаче крупных кредитов и об оценке кредитоспособности заемщика.

Можно отметить, что органы управления банка очень «помолодели». Двое из выдвинутых на должности заместителей директора достаточно молоды. Динамизм сегодняшней ситуации обуславливает необходимость принятия множества оперативных решений, и люди, которым уже под пятьдесят, просто устают и иногда не способны интенсивно работать. Так, работу front office будет курировать Андрей Киреев. До этого назначения он занимал должность директора филиала банка. Решение о переводе его на работу в головной офис обусловлено достижениями этого подразделения банка, его реальными прибылями. Ранее занимающий этот пост Дмитрий Своятыцкий переведен на менее «напряженную» должность. Он будет курировать административно-хозяйственную деятельность в банке, вопросы, связанные с капитальным строительством нашего офиса.

Оставляет желать лучшего и управление филиальной сети банка. С 1 июня этот пост займет Ирина Гузовская. Ранее она работала в головном банке и готовилась вступить в должность заместителя главного бухгалтера. Однако с 1 числа она назначена руководителем филиальной сети банка.

Руководство банка постоянно поддерживает телефонный контакт с директором банка Геннадием Капустиным, уехавшим в январе на учебу в Лондон. Стало известно, что у него появилась возможность продолжить учебу. Но банку нужен директор здесь, в Минске. Мы предложили Геннадию Капустину решить, будет ли он после учебы продолжать карьеру на Западе либо займет любую должность, которую пожелает, в нашем банке. Однако нужно учесть, что каждые полгода менять директора мы не намерены, поэтому в банк приглашен новый директор.

Предварительно велись переговоры с Павлом Диком, бывшим министром финансов Беларуси. Он нам подходит по многим параметрам, и, наверное, именно его мы будем рекомендовать на аттестацию в Национальный банк. Капустин же может занять должность заместителя либо заняться проектами банка в растущих секторах финансового рынка. Я бы хотел подчеркнуть, что у нас нет конфликта с директором банка. Решение акционеров полностью удовлетворяет и нас, и его. Через службу безопасности банка мы оповестили и наших партнеров, и коммерческие банки о запланированных кадровых переменах.

О РОЛИ ЛИЧНОСТИ

-- *Почему выбор акционеров «Белорусского биржевого банка» пал именно на Павла Дика?*

-- Предварительно мы детально проанализировали, каким должен быть директор такого банка, как «Белорусский биржевой банк». Решение принималось с учетом того, что в банке есть первый заместитель директора, который должен осуществлять большую часть оперативного контроля и управления банком. Банк вырос, и, по большому счету, как у многих банков Беларуси, у нас возникает проблема: куда вложить деньги? Практически закрылся российский рынок, на котором мы очень много работали. Белорусский рынок ГКО давно отыграл свое, а рынок корпоративных ценных бумаг сейчас находится не в том состоянии, чтобы инвестировать в него свои средства. Для того чтобы осуществлять серьезные инвестиционные проекты, нужен контакт с зарубежными компаниями, финансовыми организациями и банками, особенно с такими, как Европейский банк реконструкции и развития. Необходимо общение с министерствами и ведомствами, которым нужны деньги и которые за последние два года встали на ноги. Я уверен, позитивные сдвиги в экономике есть, и сегодня это требует финансовой «подпитки». Иностранными инвестициями Беларусь пока не избалована. Необходимо наладить контакт с государственными предприятиями и организациями. Директор банка должен успешно решать все эти различные и достаточно сложные задачи. Он не должен быть новичком в финансовой сфере и его должны хорошо знать во властных структурах. Это -- два главных критерия при выборе директора.

Отмечу, что у нас было несколько кандидатур. Но, к сожалению, возникают большие проблемы, когда приглашается человек из государственной структуры. Да, сегодня банк представляет собой довольно престижное место работы, и уговаривать человека перейти к нам на работу не приходится. Но параллельно появляется другая проблема: возникают подозрения в лоббировании банком собственных интересов с нанесением ущерба государственному управлению. Поэтому мы не рискнули брать «действующего» человека.

Павел Дик по известным причинам оказался не у дел в государственных структурах, и мы решили, что сотрудничество с ним возможно. На должность председателя правления банка мы выдвинули бывшего вице-премьера Беларуси Владимира Евтуха. Он пригласил не случайно. Сотрудничество с ним продолжается уже два года, и фактически под его руководством осуществлен выпуск первого в Беларуси муниципального займа -- Минского городского займа. На мой взгляд, для банка это оптимальное решение.

-- *Как отреагировали на это приглашение сам Павел Дик, Национальный банк и крупнейшие акционеры?*

-- Павел Дик согласился с предложением правления «БББ». Предварительно мы ознакомили его со всей интересующей информацией о банке. Наверное, он проводил и личное исследование. Неофициальное одобрение руководства Национального банка получил председатель правления банка, который встречался с Геннадием Алейниковым. Кроме того, Павел Дик перед тем как дать согласие, также встречался с руководством Нацбанка и получил определенное одобрение. Наши крупные акционеры также не против назначения Павла Дика на должность директора банка.

Принцип работы на любой должности в нашем банке таков: мы никому не даем «индульгенции» на всю жизнь. Мы как акционеры постоянно будем наблюдать за деятельностью дирекции. По крайней мере, сегодня банк сохраняет нейтралитет по отношению к политике, государственному управлению и коммерческим структурам. Никто не может упрекнуть нас в лоббировании какой-либо должности в банке. В определенном смысле незаменимых людей нет. С директором будет заключен контракт, и он будет расторгнут, если акционеры заметят, что банку со стороны руководителя любого ранга нанесен какой-либо ущерб. Мы честно и открыто предупредили Павла Дика о том, что если в его работе будут замечены существенные недостатки, ему придется занять ту должность, с которой он будет справляться.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ

-- *Будет ли со сменой руководства изменена и стратегия банка?*

-- К сожалению, стратегия банка определяется не кадрами, а объективной ситуацией на рынке. Стратегия выработана независимо от управления. Ближайшие планы на текущий год -- завершение строительства собственного офиса, внедрение новой операционной банковской системы. Основная причина, по которой банк не расширяет свою филиальную сеть, -- неудовлетворительная работа компьютерной системы «Мебиус», которая не обеспечивает безопасности работы с филиалами. Новая операционная сеть позволит расширить филиальную структуру банка и наладить более контролируемое управление финансами. Что касается «внешних» нововведений, то планируется распространение опыта муниципальных займов на другие сферы (метрополитен, свободные экономические зоны), расширение темы жилищного строительства и более масштабная работа по кредитным карточкам. Ситуация на рынке и название банка просто обязывают развивать рынок ценных бумаг в Беларуси. Определенные наработки в этой области нами уже сделаны, но они пока не внедрены. Совместно с фондовой биржей нами разработана торговая и депозитарная система, на подписании -- договор с Национальным банком о сотрудничестве в области вторичного обращения ГКО. Руководство банка планирует расширение рынка кредитов, предоставляемых как государственным, так и негосударственным предприятиям. Сегодня очень мала доля кредитов в активе банка. Мы намерены довести ее до 50%. Иначе банк просто не выживет.

Хочу отметить, что кто бы ни возглавил банк, он будет обязан развивать именно эти направления, так как решение правления в «БББ» обсуждению не подлежит.

НОВОСТИ

ПОД ПАТРОНАЖЕМ ВЫСОКИХ УЧРЕДИТЕЛЕЙ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Как уже сообщала «БДГ», 14 мая на заседании совета директоров Национального банка Беларуси зарегистрирован «Белорусский банк развития».

Из осведомленных источников стало известно, что Национальный банк уже внес в уставный фонд банка $2 млн. и BLR 30 млрд. Общий объем средств, которые планируется получить в результате объявленной подписки, составляет BLR 250 млрд. Кроме Национального банка, акционерами «Белорусского банка развития», являются правительство Беларуси и «Белвнешэкономбанк».

СПРАВКА «БДГ»

На 1 апреля собственный капитал «Белинвестбанка» составил ECU 2,9 млн., уставный фонд -- ECU 2,5 млн..

НАЦБАНК ОБЕСПОКОЕН: РЫНОК ПЕРЕПОЛНЕН «НАЛИЧКОЙ»

Отдел финансовых институтов «БДГ»

28 мая состоялось очередное заседание правления Национального банка Беларуси. Из информированных источников стало известно, что совещание носило рабочий характер. Большинство рассматриваемых на нем вопросов были текущими -- в основном обсуждались дополнения в различные инструкции Нацбанка.

Заслуживает внимания дискуссия о необходимости более грамотной организации обращения наличной белорусской валюты. Национальный банк обеспокоен внушительным удельным весом наличной валюты в совокупной денежной массе. Поэтому он намерен создать условия для сокращения наличных денег в обращении. Напомним, что на 1 апреля удельный вес «налички» в совокупной денежной массе составил 20,3%.

Для более широкого использования в расчетах безналичных платежей готовится положение о сберегательных сертификатах. На совете директоров положительно решен вопрос о расширении использования в расчетах банковских пластиковых карточек. Параллельно Национальный банк намерен начать активную работу по увеличению притока вкладов граждан в банки Беларуси. С этой целью планируется повлиять на банки путем установления некоторых экономических нормативов.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

ПЛОДЫ ВЛИЯНИЯ НАЦБАНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

За прошедшую неделю на Межбанковской валютной бирже курс американского доллара поднялся на 10 пунктов и достиг отметки 26730 BLR/$. Политика Национального банка Беларуси, направленная на изъятие денежных ресурсов с рынка, приносит свои плоды. У коммерческих банков просто нет свободных денежных средств для того, чтобы выставить их на покупку иностранной валюты. Еще некоторое время жесткая политика Национального банка по регулированию денежной массы будет оправдывать себя.

В течение недели на МВБ состоялось, как обычно, пять торговых сессий по доллару США. В отличие от предыдущей недели недельный объем биржевых торгов сократился на 43% и составил лишь $ 8203 тыс.

Практически не изменились котировки доллара на межбанковском валютном рынке. В среду они несколько выросли, до 33000 BLR/$, но уже к пятнице вернулись к ставшему в последнее время привычным уровню -- 31900-32200 BLR/$.

Со 2 июня Нацбанк Беларуси установил официальный курс белорусского рубля в размере 26730 BLR/$.

Итогом пятидневных торговых сессий по немецкой марке стал курс 15720 BLR/DEM. Торговый брутто-оборот вырос на 28,2% и составил DEM 1953 тыс. Это потребовало от банков отвлечения BLR 30,7 млрд. по средневзвешенному курсу.

На внебиржевом рынке марка стоила BLR 18750-18932. Со 2 июня официальный курс марки составит 15720,76 BLR/DEM.

Курс российского рубля остался на прежней отметке -- 4,6 BLR/RUR. Недельный объем биржевых торгов по этой валюте несколько снизился. За анализируемый период брутто-оборот составил RUR 20,9 млрд., что почти на 16,7% меньше показателя предыдущей недели.

На внебиржевом рынке российский рубль котировался в пределах 5,529-5,583 BLR/RUR. На начало следующей недели установлен официальный курс 4,6 BLR/RUR.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 30.05.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
26.05.97	55148	55148	55148	4.6000	15
27.05.97	16702	16702	16702	4.6000	12
28.05.97	57928	57928	57928	4.6000	11
29.05.97	53986	53986	53986	4.6000	13
30.05.97	24948	24948	24948	4.6000	13
***	208712	208712	208712	4.6000000000	13
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
26.05.97	134	401	214	18250.0000	10
27.05.97	322	224	370	18350.0000	11
28.05.97	262	1376	263	17900.0000	10
29.05.97	332	1249	422	17400.0000	12
30.05.97	239	436	289	17300.0000	11
***	1289	3686	1558	17840.000000	11
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
26.05.97	1523	991	991	26730.0000	14
27.05.97	2379	2379	2379	26730.0000	13
28.05.97	1317	1317	1317	26730.0000	12
29.05.97	1687	1687	1687	26730.0000	15
30.05.97	1811	1811	1811	26730.0000	11
***	8735	8203	8203	26730.000000	13
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
26.05.97	859	528	528	15850.0000	9
27.05.97	91	372	372	15750.0000	9
28.05.97	22	238	238	15680.0000	7
29.05.97	269	269	269	15680.0000	8
30.05.97	661	546	546	15720.0000	9
***	1902	1953	1953	15736.000000	8
АВСТРАЛИЙСКИЙ ШИЛЛИНГ (лот = 1000 ATS)					
30.05.97	107	107	107	2229.0000	1
***	107	107	107	2229.0000000	1

*** - суммы; спроса, пр-ния и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ тел.29-26-50, факс 29-25-56

НОВОСТИ

ПРОЕКТ ПОД ГАРАНТИЮ ВСЕМИРНОГО БАНКА

Всемирный банк принял решение о предоставлении своих гарантий в размере $ 200 млн. под кредиты 14 коммерческих банков, которые профинансируют уникальный международный проект с участием России, Украины, США и Норвегии по строительству плавучей океанской платформы для запуска космических спутников.

Она будет находиться вблизи экватора в Тихом океане в 1,5 тыс. км к югу от Гавайских островов и позволит резко удешевить коммерческие запуски спутников связи на геостационарные орбиты. *«Гарантии банка позволят России и Украине воспользоваться преимуществами своей экспертизы в аэрокосмической области и дадут возможность продемонстрировать себя в качестве деловых партнеров»*, -- заявил в четверг вице-президент Всемирного банка Йоханнес Линн. Он подчеркнул, что проект позволит обеспечить занятость 30 тыс. высококвалифицированных рабочих и инженеров на авиакосмических предприятиях в России и Украине. В проекте, который гарантирует экспорт высоких российских технологий на сумму в $2 млрд., участвуют российская корпорация «Энергия», американский концерн «Боинг», украинское объединение «Южное» и норвежская компания «Квайернер маритайм». Гарантии Всемирного банка направлены на защиту от политических рисков и распространяются только на те инвестиции, которые будут сделаны коммерческими банками на территории этих стран. Ожидается, что проект «морского запуска» расширит взаимодействие российских и украинских аэрокосмических предприятий и позволит получить коммерческий эффект от уникальных технологических разработок.

«МОСБИЗНЕСБАНК» ПОЛУЧАЕТ $ 80-МИЛЛИОННУЮ ССУДУ

Финансовый дом London Forfaiting одобрил $ 80-миллионную ссуду для «Мосбизнесбанка», одного из крупнейших коммерческих банков России.

Это соглашение стало последним в ряду синдицированных ссуд, предоставленных компанией London Forfaiting, которая таким образом удовлетворяет потребности российских фирм, пытающихся привлечь западный капитал, используя желание инвесторов расширить свое присутствие в этом регионе.

Компания London Forfaiting, имеющая давние отношения с Восточной Европой через свое торгово-финансовое подразделение, уже предоставила краткосрочные кредиты нескольким российским банкам, включая «Токобанк», «Межкомбанк» и «Российский Кредит», а также некоторым крупным корпорациям, таким как «Газпром».

ДЕНЬГИ В БАНКЕ

На конец марта в Литве четыре лица держали в банках более 1 миллиона литов. В литовских банках они держат в среднем по 2,76 млн. литов.

Это показало впервые проведенное Банком Литвы и Статистическим департаментом изучение остатков вкладов населения, результаты которого в минувший четверг опубликовал БЛ.

Трое жителей Литвы держали миллионные вклады в литах, один -- в иностранной валюте. В литах на трех счетах было в среднем по 2,86 млн. литов, в валюте -- 2,48 млн. литов.

Кроме того, в банках жители Литвы имели 8 счетов на сумму от полумиллиона до одного миллиона литов. На трех таких счетах в литах находилось в среднем по 750 тысяч литов, а на пяти валютных счетах -- по 718 тысяч литов.

Почти пятая часть всех вкладов населения были мелкими -- в среднем по 29 литов.

По сообщениям информационных агентств

РЫНОК МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

КОГДА НАЦБАНК МОЖЕТ, НО НЕ ХОЧЕТ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Всю прошедшую неделю денежный рынок Беларуси ощущал последствия кризиса рынка межбанковского кредитования, разразившегося 22-23 мая. Поиски выхода из него оказались трудными, и даже крупные коммерческие банки -- основные операторы рынка МБК -- всю неделю ощущали потребность в ресурсах.

В начале недели котировки достигали максимального значения. Это объяснялось двумя основными причинами. С одной стороны, банкам необходимо было возвращать немалые суммы в Национальный банк. Эти средства они привлекли во время острой нехватки ресурсов, связанной с выплатой налогов субъектами хозяйствования. Другой причиной стал дефицит ресурсов, связанный с участием банков в аукционе по размещению ГКО 58-го выпуска, который был проведен 27 мая.

В связи с этим присутствия на рынке продавцов кредитных ресурсов фактически не ощущалось. А те банки, которые все-таки выходили на рынок для размещения, поднимали ставки до максимума, разрешенного Национальным банком, и даже умудрялись превышать его. Ситуация на рынке в течение операционного времени была очень напряженной. Создавалось впечатление, что кто-то из крупных банков преднамеренно «держит» платежи. Средств на корреспондентских счетах банков не было, и многие коммерческие банки в этих условиях полностью останавливали свои активные операции на межбанковском рынке ресурсов, включая вторичный рынок государственных ценных бумаг. Единственным выходом было приостановление платежей или пролонгация сделок по привлечению ресурсов Национального банка.

Ситуация несколько изменилась к середине недели. Банки, выполнив обязательства перед Нацбанком, ждали стабилизации ситуации на рынке. Однако вопреки ожиданиям дилеров ведущих банков этого не произошло.

В течение недели котировки межбанковского рынка держались на высоком уровне (50-70%). И только в конце операционного дня, когда по результатам работы у некоторых банков появлялись ресурсы, ставки на свободные ресурсы немного снижались. Такая ситуация сохранялась до 30 мая.

Последний день рабочей недели, который совпал с окончанием месяца, вынудил банки регулировать свои активные и пассивные статьи баланса, чтобы привести показатели деятельности в соответствие с нормативами Национального банка. Многие банки вновь приостановили свои активные операции на рынке межбанковского кредита. Дефицит денежных ресурсов вновь стал причиной поднятия ставок, и ситуация опять накалилась.

Вторичный рынок ГКО также всю неделю был неустойчив. Прямая связь между рынком МБК и рынком ГКО обусловила достижение очень высоких значений котировками по операциям REPO. Так, дилерами выставлялись котировки до 200%. Свою роль в углублении кризиса сыграл Нацбанк вместе с одним или двумя крупнейшими коммерческими банками, которые не приложили усилий для того, чтобы исправить ситуацию. Так, более активная работа Национального банка на вторичном рынке, позволяющая первичным инвесторам получать кредит на значительный срок под залог государственных облигаций, возможно, пополнила бы рынок денежными ресурсами и снизила бы ажиотажный спрос на них. Но этого не произошло. Есть все основания считать, что такая политика главного банка является вполне осознанной и в конечном счете нацелена на уменьшение денежной массы.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

2 июня 1997 года | РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

Правда одна — жажда твоя

Мировые рынки: кофейный «апокалипсис»

Состоявшаяся в Лондоне по инициативе Международной организации кофе (в ее состав входят 16 ведущих производителей и 62 государства-импортера) чрезвычайная конференция оправдала самые худшие опасения потребителей: члены Ассоциации стран-производителей кофе приняли решение сохранить экспортную квоту на будущий урожай на уровне 53,55 млн мешков. Таким образом, дефицит этого продукта на мировом рынке будет ощущаться не только до осени, но и позднее. Судя по обстановке на биржах накануне конференции, трейдеры ожидали чего-то подобного.



Если еще пару месяцев назад цены 1994 года – примерно 2,5 $/фунт (тогда бразильский урожай арабики был уничтожен заморозками) — казались экспертам недостижимыми, то уже 13 мая стало ясно: рекорд 3-летней давности не устоял. На торгах *CSCE* котировки майских фьючерсов достигли уровня 2,61 $/фунт, и на этом их рост не прекратился. Через два дня фунт арабики стоил уже $2,77, причем в ходе торгов зафиксировано повторение абсолютного рекорда 20-летней давности – летом 1977 года котировки составляли 2,79 $/фунт. 19—20 мая цены несколько снизились, т.к., во-первых, биржевые игроки «стригли купоны», а, во-вторых, на трейдеров произвело впечатление решение Ассоциации стран-производителей кофе создать некий неприкосновенный запас зеленых зерен «для борьбы с биржевыми спекулянтами». Непонятно только, зачем экспортерам понадобилось с ними бороться, если и те и другие «играют на повышение», а создать запас, достаточный для дестабилизации рынка, в нынешних условиях невозможно. Дело в том, что запасы кофе на биржевых складах и у перерабатывающих компаний находятся на катастрофически низком уровне. Кроме того, многие страны-экспортеры (например, Колумбия) уже практически исчерпали все свои резервы. Разве что это заявление – свидетельство того, что страны-производители опасаются выхода рынка из-под контроля и оставляют себе дополнительный рычаг воздействия. (Гипотетический сценарий: постоянный рост котировок привлекает такое количество краткосрочных инвестиций, что биржа начинает функционировать как финансовая пирамида, а кофейные фьючерсы превращаются в некое подобие акций «МММ». Такой поворот событий был бы крайне невыгоден в первую очередь тем, кто имеет дело с реальным товаром, т.к. катастрофически снизится потребление кофе.)

21—22 мая после оглашения экспортных квот на новый урожай котировки снова взлетели вверх. Цена фунта кофе с поставкой в июле достигла $2,64. Страсти подогревало и ожидание заморозков в Бразилии. Позже, накануне празднования Дня поминовения в США — 26 мая, биржи впали в спячку. 27 и 28 мая котировки продолжили свой рост. Так, 28 мая фунт арабики с поставкой в июле стоил $2,96.

Ситуация с робустой (сырье для растворимого кофе) не так драматична. И тем не менее на *LIFFE* этот кофе также довольно резко поднялся в цене. 28 мая тонна робусты котировалась по рекордной цене в $2260, что почти на 8% дороже, чем в предыдущий день.

Вопрос о том, до какого уровня возможно «восхождение» цен, остается открытым. Заметим только, что месяц назад на открытии ежегодной конференции Ассоциации стран-производителей кофе ее исполнительный директор Тед **Лингл** заявил, что цены — слишком низкие и доходы хозяйств, выращивающих этот продукт, не обеспечивают стабильности поставок. Правда, если под стабильностью поставок г-н Лингл подразумевает расширение круга производителей за счет, например, Медельинского картеля, которому иметь дело с кофе станет более выгодно, чем с кокаином, то ценам еще расти и расти...

СНГ: заметки «с будуна»

С 1 июля в России вступает в силу указ президента о новых правилах розничной торговли **спиртным**. С этого дня «жидкость» от 12% и выше запрещается продавать в ларьках, киосках и т.д., не оборудованных торговыми залами, а также на мелкооптовых рынках. Российские СМИ уже назвали это нововведение борьбой с ветряными мельницами, а вот вице-премьер Борис **Немцов** возлагает на указ большие надежды, т.к., по его мнению, 80% своего товара российские бутлегеры реализуют именно через «комки» и рынки.

Возможно, что принятие такого документа и в самом деле нанесет удар по незаконной торговле водкой. А вот рынок **пива** достаточно безболезненно пережил вступление в силу (1 мая) положения об обязательной русификации товарной маркировки. Эксперты объясняют отсутствие сбоев в поставках тем, что на рынке действуют практически только дилеры и официальные представители, которым относительно просто согласовать с производителем русифицированную этикетку. Тем не менее на протяжении мая отмечалось некоторое сокращение ассортимента импортного пива при том, что доля зарубежных поставок в общем объеме предложения практически не изменилась – примерно 40% (что не удивительно: Россия производит лишь 12 л пива на человека, а май – период традиционного повышения спроса).

Отрадно отметить, что в этих условиях в различных российских рейтингах появились хорошо знакомые нам «Лев», «Крыніца», «Старажытнае», «Бурштын Беларусі». Компания «Славянское пиво» даже намерена продвигать торговые марки минского завода «Крыніца» на правах официального представителя.

На украинском рынке пива зарубежные поставщики, наоборот, чувствуют себя достаточно неуютно. Дело в том, что Кабинет министров этой страны в январе принял документ об установлении минимальных цен на импортное пиво и сигареты. И хотя планка цен, определенная данным приказом, а также принятым позже порядком исчисления этих самых минимальных цен, воспринимается всеми как нереально высокая, пересмотреть свое решение украинские власти не торопятся. Если продавцы сигарет решили просто не обращать внимания на данные документы (в ходе недавней проверки выяснилось: дешевле, чем предписано, товар реализуют 23.000 субъектов хозяйствования), то рынок импортного пива пребывает в состоянии, похожем на летаргический сон. На долю импорта приходится менее 20% предложений, что значительно ниже уровня прошлого года.

Несколько слов о динамике цен на спиртные напитки в нашей стране. В отличие от водки, ежемесячные подорожания которой на 10—15%, похоже, становятся традицией, цены на импортное вино достигли уровня «выше крыши». Осознание этого факта стало мотивом для снижения минимальной торговой надбавки с 50% до 30%. Собственно, о том, что проблема снижения товарооборота возникнет, специалисты предупреждали еще накануне введения 50%-го минимума. Однако тогда к их аргументам «наверху» не прислушались, т.к. в минуты озабоченности состоянием бюджета чиновники почему-то всегда забывают, что простая арифметика здесь не годится.

Юрий ХОВРОВ

РЕЙТИНГ

Сначала ешь, потом лечишься, заодно бросаешь курить

Чикагская компания *Information Resources Inc.* опубликовала данные о том, какие потребительские товары жители США чаще всего покупали в 1996 году. Обнародованный список наводит на интересные размышления.

В прошлом году жители Соединенных Штатов по большей части тратили свои деньги не на самую полезную для здоровья еду и на лекарства, способные решить возникшие после потребления таких продуктов проблемы.

В список наиболее популярных потребительских товаров входят полуфабрикат пиццы, картофельные чипсы, а также 3 средства от несварения желудка, изжоги и тому подобных радостей. Детям больше всего покупают памперсы — это тоже товар, связанный с процессом пищеварения. Забота американского населения о своем здоровье проявилась не только в потреблении 3 противокислотных патентованных лекарственных средств, но и в невероятной популярности жевательной резинки *Nicorette*, помогающей избавиться от вредной и яростно осуждаемой общественностью США привычки к табаку.

Возможно, что антиникотиновой жвачке будет в ближайшее время нанесен мощный удар. Американцы, желающие бросить курить, получили в подарок новое средство. Совет по контролю за качеством медикаментов и продуктов питания США (*FDA*) на днях утвердил первый бездымный никотиновый ингалятор *Nicotrol*. Он позволяет втягивать никотин через пластмассовую трубочку. За каждый вдох из ингалятора в организм попадает в 10 раз меньше никотина, чем из сигареты. Кроме того, в ингаляторе нет вредных токсинов и смол, содержащихся в сигаретах. По заверению производителей — концерна *Pharmacia-Upjohn Inc.*, ингалятор может избавить от вредной привычки за 3 месяца.

По данным статистики, в настоящий момент 46 млн жителей США курят, из них 3/4 жалуются на то, что хотели бы бросить, да никак не получается. Если желание бросить курить можно рассматривать не только как страсть к оздоровлению, но и как моду (за последние годы, по некоторым данным, от никотиновой зависимости избавился чуть ли не каждый 5-й гражданин США), то другая полезная для здоровья мода сходит на нет. Речь идет о борьбе с лишним жиром в продуктах питания. Как удалось выяснить той же фирме *Information Resources Inc.*, только 17,7% жителей страны сидят на диете из продуктов *lowfat* (т.е. с низким содержанием жира), остальные же совершенно не заботятся о количестве холестерина, поступающего в организм за завтраком, обедом и ужином.

В чем нельзя упрекнуть жителей США, так это в антипатриотизме. Из 10 самых популярных потребительских товаров подавляющее большинство — американского производства.

По материалам «Коммерсанта-Daily»

САМЫЕ ПРОДАВАЕМЫЕ В США ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ ТОВАРЫ

Место	Торговая марка	Вид товара
1	Luvs Stretch	памперсы
2	Scott 1000	бумажные изделия
3	Pepcid AC	лекарственное средство
4	Nicorette	жевательная резинка для бросающих курить
5	Baked Lays	картофельные чипсы
6	Pampers Premium	памперсы
7	Tagamet HB/200	лекарственное средство
8	Bounty Medleys	шоколад
9	DiGiorno	пицца
10	Zantac 75	лекарственное средство

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ОФИСА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	с мая цены снижены на всю предлагаемую мебель на 7...19%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый			
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico						
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор			
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома			
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, нат. шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37), тел. (0222) 421-714
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера;
	для исполнителей				$160...1200		
	для менеджеров				$400...2000		
	для руководителей				$1300...5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			$33...436 $85...3100 $36...4000		наш адрес: ул. Стебенева, 20
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород дерева	бук-венге, бубинго, вишня, светлый дуб, красное дерево	39...45 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады;
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	1,1...4,0 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	2,0...4,1 млн руб.		австрийская технология
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от $19		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ;
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		система скидок на опт
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, бук, ясень, металлик	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'а в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$22...7150		поставка со склада и под заказ
ЛИГАЛ	многофункциональная офисная мебель	Италия, Польша	меламин, ламинат, шпон, массив	по желанию	от $86	223-6835 223-6623 223-6535	поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от $21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$40...264		
СТАННЕР	офисная мебель (в ассорт.)	Италия	меламин, ламинат, шпон и др.	по желанию	?	276-9207 276-9225	поставка под заказ
TINA VLATI Старовиленский тракт, 28/1; время работы: 10.00-20.00	мебель для офисов и банков	Италия	меламин, ламинат, шпон ценных пород дерева	более 30 вариантов	от $180	237-7011 237-8417	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ
	офисные кресла, стулья		металл, кожа, ткань	более 100 вариантов	от $50		
	настольные лампы, светильники, бра	Австрия	металл, пластик, дерево	более 20 вариантов	от $25	228-3332	
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов			по желанию			

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ ДЛЯ ДОМА И АКСЕССУАРОВ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
АРНИКА-СЕРВИС	кухни	Финляндия	нат. дерево, ламинат, меламин, (130 вариантов цветов)	от 700	233-0225	компьютерное проектирование; бесплатные доставка, сборка, установка
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород дерева (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	16 млн руб.		
	спальни «Катерина»			24,7 млн руб.		
GIO	мебель для дома (в ассорт.), спальни (более 100 наимен.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	от 1500	223-3583	пр. Машерова, 1 (вход со стороны ул. Немига); бесплатная доставка
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
ПОРТЭКС	спальни (15 видов, цветов и размеров)	Италия, Словения	ламинат, ДСП, нат. шпон, лак	1900...3500	256-0721 256-5880	ул. Лермонтова, 27
СТАННЕР	мебель для дома (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон	2000...5000	276-9207 276-9225 276-6111 (сот.)	любая мебель от 50 фабрик Италии под заказ
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ.

ТЕНДЕНЦИИ

Мода диктует аскетизм

И тем не менее некоторые дизайнеры полагают, что уют на рабочем месте поднимает производительность труда.
Унылые серые стены, дешевая черная мебель из металла и пластика — такой офисный интерьер, еще недавно казавшийся нам верхом совершенства, сегодня становится анахронизмом. Словом, вопрос о переобустройстве офиса для многих компаний стал актуальным.

Многофункциональность и комфорт — это те требования к офисной мебели, которые остаются неизменными на все времена. В этом направлении дизайнерская мысль постоянно совершенствуется.

К числу последних достижений относится многовариантная мебель. Например, мебель, предлагаемая для конференц-зала, ценится за возможность различной компоновки рабочих поверхностей. За счет вклинивания дополнительных секций столы то вытягиваются в длину, что удобно для проведения презентаций, тренингов, то укорачиваются, большая поверхность принимает форму квадрата и превращается в стол для деловых переговоров.

При обеспечении комфорта не бывает мелочей: если в боковине вашего рабочего стола есть шахта, куда можно упрятать многочисленные провода,— вы очень быстро оцените этот приятный пустячок. А разве плохо, если появляется возможность замаскировать корзину для мусора?

Особое внимание стоит обратить на различные перестановочные механизмы, позволяющие менять высоту столов, стульев. Неплохо, если офисная мебель легко разбирается, оснащена роликами — ведь ее приходится передвигать чаще, чем домашнюю.

Ведущие фирмы рекомендуют для каждого сотрудника, работающего на компьютере, использовать комбинацию из 2 столов: письменного и компьютерного. Стол для аппаратуры хорошо экономит место: он, как правило, очень компактен, клавиатура убирается в нишу и извлекается по мере надобности.

Как говорят дизайнеры, современная мебель имеет неопределенный стиль. Они подразумевают под этим, конечно, различные перепевы т.н. модерна 60-х годов. Его аскетизм известен: прямые линии, строгие формы, отсутствие даже намека на украшения, зато функциональность — на высоте. Тем не менее авторы последних вариантов офисных гарнитуров приходят к выводу, что и «рабочему» интерьеру нужны теплота и домашний уют. Как этого добиваются? Прежде всего за счет использования (хотя бы для отделки) натурального дерева «теплых» цветов. Скажем, цвет охры для фасада мебели и напольного покрытия сделает рабочий кабинет гораздо уютнее, чем серостальной. Светлая поверхность стола всегда приятнее глазу, чем черная, хотя, конечно, менее практична.

ГИД

Где заказать мебель для офиса и материалы для производства мебели

«ИНТЕРФОРМА»

(г. Минск, ул. 3-я Поселковая, 8; тел.: 262-00-12, 232-57-05, 268-32-93)

СП «Интерформа» предлагает со склада в Минске материалы высокого качества для производства мебели и отделки помещений:

1. ДСП ламинированная:
— толщина — 12, 16, 18 мм;
— стандартные ширина/длина плит — 1830/2500 мм;
— 55 расцветок;
— кромочные лента и пластик.
2. ДВП кашированная (около 100.000 руб./кв.м) размером 2440 x x 920 мм различных расцветок.
3. Плиты постформинг:
— толщина — 28 мм;
— стандартные размеры: матовые — 2500 x 600 мм и полированные — 3050 x 600 мм;
— более 20 расцветок.

СП «Интерформа» также производит раскрой и изготовление элементов мебели по размерам заказчика.

TIMONS PLUS

(г. Минск, Логойский тракт, 20; т/ф 265-14-25; пр. Ф.Скорины, 131/1 (м-н «Книги»); т/ф 264-43-88)

Фирма *Timons Plus* приглашает посетить новый салон офисной мебели. Здесь в широком ассортименте представлена мебель производства Италии, Польши, Беларуси, а также эксклюзивные канцелярские товары из Германии. Мебель имеет высокую степень эргономичности, приятную цветовую гамму, а также устойчивое к механическим и тепловым воздействиям меламиновое покрытие.

Большой ассортимент кресел и стульев.

По желанию заказчика осуществляется подбор цветовой гаммы и мебельной обивки в течение 2–3 дней.

Доставка, сборка и установка приобретенного товара — бесплатные.

Гарантия – 1 год с момента поставки.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
КОМАНДОР ул. Калиновского, 21	универсальная система стеклянных кубов: прилавки, горки, витрины	Беларусь	зеркальное, матовое, прозрачное	зеркало, черный кофе, прозрачное стекло	от 60	265-6168 265-3892	дизайн, доставка, установка
	универсальная система стальных труб: вешала, стеллажи, потолки		полимерное	по желанию	от 100		
	прилавки, горки		ламинат	черный, белый, серый			
	женские манекены (торсы)		пластик	черный, белый	8		
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ЭКОБЕЗОПАСНОСТЬ

Мы хотим, чтобы вы жили

Насморк, кашель, опухшие глаза, зудящая сыпь, головная боль. Столкнувшись с этими малоприятными симптомами, мы нередко легкомысленно отмахиваемся -- ничего, пройдет. И действительно, иногда очень быстро проходит. Может, вы иногда замечали, что сыпь или приступы удушья вдруг разом исчезают, стоит лишь покинуть помещение, в котором у вас появились эти болезненные признаки? В этом случае напрашивается вывод: в комнате есть вещество, вызывающее эти симптомы.

К сожалению, формула «мой дом -- моя крепость» часто теряет смысл, когда речь идет о веществах с вредным воздействием. Недавние исследования показали, что содержание вредных веществ в воздухе жилых помещений порой значительно выше, чем на улицах даже самых неблагоприятных с экологической точки зрения районов города.

И в этом нет ничего удивительного: из огромного числа строительных и отделочных материалов, выпускаемых сегодня отечественной и зарубежной промышленностью, примерно 25% из них содержат аллергены. Но выявить их в химическом «коктейле», приготовленном стараниями строителей, производителей мебели, красок и декоративных тканей, простому потребителю практически невозможно. А когда появляются первые симптомы ухудшения самочувствия, приходится лишь разводить руками, признавая неопровержимый факт: причина болезни -- собственная квартира.

Чтобы этого не случилось, для любого строительства и ремонта лучше всего использовать натуральные (кирпич, дерево, оргалит и др.) или экологически чистые материалы.

Не стоит увлекаться различными пленками. Несмотря на то, что пленки с виду очень красивы и эстетичны, у них есть один существенный недостаток -- они «не дышат». То же самое касается и бетона -- в полносборных домах из бетонных плит, как правило, очень низкая влажность. Это сказывается прежде всего на состоянии ваших слизистых — они пересыхают. Поэтому тем, кто живет в таких домах, следует развести побольше растений, поставить аквариум или использовать какие-то другие увлажнители воздуха. Усугубить положение может привычка держать окна закрытыми.

Довольно непросто бывает подобрать теплозвукоизоляционные материалы. У нас широко используются минераловатные плиты, но их нужно уметь выбрать. Надо помнить, что теплоизоляцию на базе стекловолокна нельзя применять в тех местах, где она могла бы соприкасаться с атмосферой помещений. Самыми безвредными считаются минераловатные прошивочные маты, которые не содержат синтетических связующих. В прочие плиты вводятся смолы, содержащие формальдегид, который затем может выделяться в воздух. Чем жестче плита, тем больше в ней смол, а значит, интенсивнее выделение формальдегида, метанола, аммиака.

Формальдегид используют также в производстве древесно-стружечных плит, из которых делается большая часть современной мебели. Но при соблюдении необходимых мер (облицовка всех фронтонов и кромок пленкой или шпоном, закрытие всех отверстий) испарения формальдегида можно свести к минимуму.

Особое внимание следует обратить на свойства растворителей, красок и лаков. Каждый год на рынке появляются все новые продукты такого рода. Многие из этих материалов опасны, поскольку вызывают заболевания кожи и легких. Поэтому не спешите использовать в строительстве ксилол, ацетон, метанол, а также краски, в состав которых входят свинец, цинк и титан.

ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ

Краска в горошек компании *Soframap*

Кроме привычных, однотонных, в мире существуют краски, позволяющие придавать стенам многоцветный крапчатый рисунок. Одна из них производится во Франции и называется *Coraline* (Коралайн).

Coraline -- это многоцветная нетоксичная краска на основе стирол-акрилатной эмульсии, которая удовлетворит все ваши требования к декорированию. Краска получена путем смешения монохроматических масс, состав которых таков, что они никогда не растворяются полностью одна в другой. Таким образом, их можно распылять более или менее тонко для достижения различных эффектов, например цветовой растяжки.

Coraline может использоваться в закрытых помещениях, жилых или общественных, таких как гостиные, ванные, детские комнаты, кухни, залы ресторанов, офисы, магазины, банки, клиники, медицинские кабинеты, дома престарелых, школы, лестничные клетки, вестибюли.

Основные характеристики краски следующие:

-- истинно чистый экологический продукт;
-- позволяет размещаться в закрытых помещениях уже через несколько часов после нанесения;
-- наносится в один слой распылителем;
-- моется водой и растворителями;
-- позволяет подложке «дышать»;
-- высыхая, делает поверхность гладкой, не притягивает пыль;
-- не истирается, на поверхности не остается царапин, со временем не теряет цвет;
-- может покрываться всеми типами отделочных лаков, а также любой другой краской;
-- наносится на любые предварительно подготовленные подложки: цемент, гипс, дерево, металл, пластмассу, стекло и т.д. При нанесении на поверхности со слабым сцеплением (стекло, керамика) рекомендуется покрыть ее слоем лака.

В фирме «Юнибуд» по-прежнему имеется в продаже фасадная краска повышенной стойкости *Exterlit Losange* фирмы *Soframap* на новом связующем из синтетической плиолитной смолы, разработанной фирмой *Good Year*. *Exterlit Losange* удачно сочетает в себе лучшие свойства красок, применявшихся до сих пор, а по некоторым показателям превосходит их. Основные преимущества -- высокие показатели водо- и морозостойкости, паропроницания, адгезии.

Получить более подробную информацию о материалах компании *Soframap* и ознакомиться с образцами покрытий вы сможете, посетив офис и салон розничной торговли фирмы «Юнибуд».



г. Минск, пр. Партизанский, 14—215а; тел.: 249-80-17, 249-51-90; пейджер 263-58-37 (абонент № 427); салон розничной торговли: тел. 249-92-40.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АРНИКА-СЕРВИС	плитка (300 видов)	Испания, Италия, Польша	от $14	доставка; предлагаются эксклюзивные образцы	233-0225
	двери (шпон - более 20 пород древесины)	Филиппины, Испания	от $350	любой размер; в комплекте фурнитура; доставка, установка	
	окна из дерева (любые цвета)	Германия	от $350		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (4, 5, 6 мм)	Беларусь	60.000, 70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 х 6,0 м)	Польша	от 7,95 $/кв.м	впервые на белорусском рынке - волокнистая плитка; скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 х 2,70 м)	Бельгия	от 10 $/кв.м		
	винилискожа	Индия	от 4 $/кв.м		
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 х 2,44 м)		?	-	

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена	Телефон
ГОРО	ковровое	США	5...20	366	от 4,9 $/кв.м	226-0312 227-6138 227-2505
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9 $/кв.м	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	5...20	30 х 30	8,9 $/кв.м	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8 $/кв.м	236-1230
ЛИГОС-ЮНИОН	линолеум	Словения	1,1...3,0	200, 300	от 5,2 $/кв.м	213-4056 233-1881
	ковровое	Бельгия	3; 6	400	5,45; 7,75 $/кв.м	
РОТОКЛОН	ковровое на пористой основе	Франция	6	400	8,6 $/кв.м	268-4296
ФРИАЛ	ковровое (доставка, настил)	Турция	3...11	200, 400	от 2,7 $/кв.м	236-7470 236-9813
ЮНИБУД	бытовой линолеум Armstrong	Англия	3	200, 400	от 286.000 руб./кв.м	249-8017 249-4127

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗОВ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м гориз.	Цена, $/кв.м вертик.	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
ВЕТРАЗЬ	12	17...21	-	от 130	-	от 230	-	268-8009 235-5122
ЛИГОС-ЮНИОН	12	17...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	233-1056 233-1881
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835

ПУТЕВОДИТЕЛЬ

Турция: комфортный отдых на стыке континентов и морей

Непросто представить себе систему, по которой определялось бы влияние той или иной страны на белорусский рынок туристических услуг. Отечественная статистика не знает (или знает, но не говорит) даже о том, сколько белорусских граждан побывало в том или ином государстве за определенный период времени. Еще сложнее добыть сведения относительно того, какая часть поездок носила туристический характер. Однако если бы существовал подобный рейтинг, Турция обязательно вошла бы в тройку лидеров. Популярность этой страны среди наших граждан обусловлена 2 основными причинами: во-первых, это возможность для выгодного шоппинга и, во-вторых, комфортабельный и относительно недорогой отдых, который предлагают местные курорты.

Страна

Турция расположена на части суши, которая называется Малой Азией, или Анатолией, и простирается к юго-востоку Европы. С юга Турция омывается Средиземным морем, с востока – Эгейским, с севера – Черным. Длина береговой линии – 8500 км, площадь территории – около 780.500 кв. км, население – 61 млн человек. Крупнейшие города – Стамбул, Анкара и Измир.

Религия

Абсолютное большинство турецких граждан исповедуют ислам. Однако, в отличие от некоторых других мусульманских стран, Турция проводит политику четкого разделения духовной и светской жизни. В стране не существует ограничений на реализацию спиртных напитков, ношение открытой одежды и иных неудобств, которые могли бы помешать полноценному отдыху.

Язык

Государственным языком является турецкий. Чрезвычайно распространен английский – на нем неплохо изъясняются сотрудники отелей, ресторанов, продавцы в магазинах и мелких лавках. При желании можно договориться на немецком, французском и, конечно же, на русском. Обилие туристов из стран экс-СССР, и в первую очередь России, поставило население курортных городов Турции перед необходимостью изучения «великого и могучего».

Деньги

Национальной валютой в Турции является турецкая лира (100 пиастр). В начале мая курс лиры составлял примерно 130.000 лира/$. Обмен валюты производится в банках, обменных пунктах, которые зачастую открыты до поздней ночи, а также в *reception*'ах всех без исключения отелей. Правда, в 4–5-звездочных гостиничных курс может быть сильно занижен.

Впрочем, прилетев в Турцию, не стоит сразу же расставаться со своими долларами или немецкими марками. Законодательство страны весьма либерально, и поэтому продавцы небольших лавок, а подчас и крупных торговых центров охотно принимают любую СКВ. Во многих местах можно также расплачиваться с помощью кредитной карты.

Широкое распространение в Турции получило такое новшество: администрация фешенебельных отелей выдает своим гостям под небольшой депозит кредитные карты «внутреннего пользования», с помощью которых можно рассчитываться в барах и ресторанах, а также оплачивать дополнительные услуги (посещение турецкой бани, прокат спортивного инвентаря и т.д.). Покидая отель, постоялец оплачивает счета или, наоборот, получает остаток неизрасходованного депозита. Такая система очень удобна, хотя и создает официантам некоторые трудности с получением чаевых.

Виза

Разрешение на въезд в Турцию выдается непосредственно в аэропорту прибытия. Стоимость визы – $10, срок действия – 1 месяц. Для ее получения туристу не придется заполнять «листок прибытия»: пограничник просто занесет в компьютер данные загранпаспорта и пожелает приятного отдыха.







Курорты

В нынешнем сезоне отдых в Турции будет представлен 3 крупными регионами: Анталья, Кушадасы и Мармарис. Именно в таком порядке эти курорты «пришли» на белорусский рынок туристических услуг. Уже несколько лет самолеты компании «Белавиа» совершают чартерные рейсы в Анталью. В прошлом году пользовались большим успехом туры в Кушадасы. Возможный хит сезона «Лето-97» – отдых на полуострове Мармарис.

Курорт **Анталья** расположен в южной части Турции, на побережье Средиземного моря. Город был основан в 159 году до н.э. и по сегодняшний день хранит множество памятников истории и культуры народов, в разные времена населявших эти места.

Впрочем, большинство туристов выбирают не саму Анталью, а близлежащие курортные городки – Кемер, Белек, реже – Аланью и Сиде. Устоявшееся мнение относительно дороговизны курортов Анталийского региона верно лишь в отношении **Белека**: это действительно место высококлассного отдыха. Большинство отелей построены в 90-х годах и имеют категорию 4–5 звезд. Гостиничные комплексы зачастую расположены в пальмовых или эвкалиптовых рощах и занимают большие территории, включая в себя просторные пляжи, открытые бассейны, амфитеатры и даже футбольные поля.

Курортный город **Кемер**, расположенный примерно в 40 км на запад от Антальи, отличается большей демократичностью. Здешние 3–4-звездочные отели имеют все условия для комфортного и сравнительно недорогого отдыха. Зачастую они расположены в центре города, что дает туристам прекрасные возможности для шоппинга и романтических прогулок по ночным улочкам, изобилующим магазинчиками, барами, дискотеками и иными атрибутами крупного туристического центра.

Полуостров **Мармарис** – благословенный уголок турецкой земли, расположенный на юго-западе страны, омываемый сразу двумя морями – Средиземным и Эгейским, со всех сторон окруженный горами и вековым сосновым лесом. Этот популярнейший среди приезжающих из Западной Европы туристов центр в нынешнем году будет доступен и для белорусских граждан. С 6 июня по 29 августа регулярными чартерными рейсами из аэропорта «Минск-2» наши туристы будут доставляться в аэропорт Даламан. Затем – 1,5-часовой трансфер по живописной горной дороге и 11 дней замечательного отдыха.

Курортный центр Мармарис состоит как бы из 2 частей: собственно Мармариса и небольшого городка Ичмелер, построенного сравнительно недавно – с началом активного развития индустрии туризма. Сообщение между двумя городами осуществляется маршрутными такси. Стоимость проезда невысока даже по белорусским меркам. Множество отелей расположены в обоих «населенных пунктах» и имеют категорию от 2 до 5 звезд. Впрочем, большинство белорусских турфирм в качестве базовых выбирают уютные и недорогие 3-звездочные отели, что делает отдых в Мармарисе привлекательным и в финансовом отношении.

Достопримечательностью Мармариса является огромная гавань для яхт, вмещающая одновременно несколько сотен судов. Кроме того, своеобразная архитектура старого Мармариса и, конечно же, великолепные пейзажи оставляют у туристов неизгладимые впечатления.

Кушадасы – известнейший турецкий курорт, расположенный на западе страны вдоль побережья Эгейского моря. В прошлом году белорусские турфирмы открыли его для своих клиентов, организовав регулярный авиачартер в Измир. Расстояние между аэропортом и туристским центром – около 90 км.

Кушадасы – место недорогого отдыха. Это обусловлено общим уровнем цен, которые значительно ниже, чем в Анталийском регионе. Кушадасы – прекрасное место для семейного отдыха. Большинство отелей расположены на некотором удалении от шумных городских улиц, бесконечные пляжи поражают своим великолепием, а морское дно настолько ровное и пологое, что даже самые юные туристы могут игнорировать детские бассейны-«лягушатники». Кушадасы – идеальный выбор для тех, кто хочет совместить свой отдых с интересной экскурсионной программой. Помимо традиционных экскурсионных маршрутов, туристы могут осмотреть великолепно сохранившийся античный город Эфес, а также христианскую святыню – дом, в котором Дева Мария провела свои последние годы.



Отели

Уровень сервиса и набор услуг во всех гостиницах, расположенных на турецких курортах, соответствуют мировым стандартам. Душ, кондиционер, телефон, радиоприемник и балкон – оснащение обычного номера 3-звездочного отеля. Еще одна звезда на фасаде гостиницы означает наличие в номере ванны, телевизора и мини-бара. «Навороченность» номеров 5-звездочных отелей зависит от фантазии владельцев.

Инфраструктура и набор дополнительных услуг также определяются категорией гостиницы. Бассейн, несколько баров и ресторанов, пляжные зонтики и лежаки, а также водные виды спорта «в ассортименте» – минимум, на что может рассчитывать постоялец 3-звездочного отеля. Отели категорией выше предлагают сауну и турецкую баню, фитнес-центры, теннисные корты, детские игровые комнаты и т.д.

Экскурсии

Пожалуй, наиболее популярной среди туристов, отдыхающих в Турции, является экскурсия на геотермальный курорт **Памуккале**. Фантастические белоснежные террасы, образовавшиеся в результате охлаждения стекающей по горным склонам минеральной воды, являют собой неповторимое зрелище. А сама вода, собранная в нерукотворных известковых бассейнах, дарит молодость и здоровье каждому, кто окунется в нее хотя бы на несколько минут.

Кроме того, туристы могут отправиться в джип-сафари по горным дорогам или принять участие в рафтинге (сплав на специальной резиновой лодке по горным рекам). Морская прогулка на яхте с остановками в живописных бухтах и купанием позволит ощутить себя настоящим мореходом, а упоминавшаяся выше экскурсия в античный город Эфес заставит задуматься о величии истории и быстротечности нашей жизни. Впрочем, экскурсионную программу можно составить по собственному усмотрению: достаточно лишь захватить в поездку водительские права и взять напрокат автомобиль.

Шоппинг

Конечно, торговые центры курортных городов не могут соперничать со стамбульскими базарами ни по ассортименту продукции, ни по ценам. Однако приобрести подарки себе и близким можно и здесь: изделия из хлопка, кожаные куртки и дубленки стоят примерно в 1,5–2 раза дешевле, чем в Минске. Что же касается истинно турецких сувениров, то можно порекомендовать восточные сладости, замечательные вина и мармарисский хвойный мед, который излечивает от самых разных болезней. Впрочем, целебными свойствами в не меньшей степени обладают чистый горный воздух, лазурное море и золотистый песок пляжей, которыми так богаты турецкие курорты.

Павел КОТОВ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Прага-Вена	Э	6	авто	пост.	3* в Вене	звт, экск., медстрах	Минск	$315, скидки детям	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
БЕЛАРУСЬ	оз. Нарочь	О	12	сам.	пост.	д/о	панс.	Минск	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
БОЛГАРИЯ	Несебр, С.Берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $317	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805
	Албена, Несебр	О	12	авто, авиа	пост.	отель, ч/коттеджи	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск, Минск-2	от $175	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Несебр	О	11	авто	пост.	ч/отель	звт, 50 м от моря	Минск	$170 - до 12 лет, $250	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	Албена, С.Берег	О	12	авиа	пост.	2-3*, ч/коттеджи	звт, трансфер, медстрах	Минск-2	от $340	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
	С.Берег, Несебр, Приморско, Дюни	О	12	авиа/авто	с 10/06 пост.	2-4*, коттеджи	без пит., звт	Минск	от $220	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	С.Берег, З.Пески, Албена	О	12	авиа	с 11/06 пост.	2-3*	звт, п/панс.	Минск	от $355	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	детский лагерь	Д	12	авиа	10, 21/06	пансионат, 2-мест.	панс.	Минск	365 у.е.	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	269-0317 269-0006
	Созопол, Несебр, Китен, С.Берег	О	12	авиа	с 10/06 пост.	2-4*	без пит., звт, п/панс.	Минск	от 350 у.е.		
	СЕМЕЙНЫЙ И ДЕТСКИЙ ОТДЫХ - СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ, НЕСЕБР (авиа, проживание детей до 5 лет - бесплатно)								от $300	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 (дисп.)
	С.Берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $370	ДЖЕТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	З. Пески, С.Берег, Несебр	О	11-12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	звт, п/панс., экск.	Минск-1, Минск-2	от $350, скидки детям	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	С.Берег, Несебр, Созопол, Китен	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., трансфер, а/б	Минск-2	$300-500	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Албена, С.Берег	О	12	авиа	с 6/06 пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	$152+ проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Созопол, С.Берег	О	12	авиа, авто	пост.	2*, апарт., ч/отель	по выбору, экск., медстрах	Минск	от $195	НАДЗЕЯ	224-0544 266-2869
	Созопол	О	12	авиа	июнь-сент.	частные отели	по выбору, трансфер, медстрах	Минск	от $320, скидки детям	ОСТ'КОМ	213-4378 233-5683 274-9351
	Балчик	О	15	авто	пост.	2*	звт, п/панс., экск. медстрах	Минск	по спр.	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Албена, Ахтопол	О+Д	12, 20	авто/авиа	пост.	2-3*	панс. (4-раз. пит.)/звт (шв. стол), экск.	Минск	$285, $385/ от $475	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Ахтопол, Несебр, Св. Константин и Елена	О+Д	12/18, 20	авиа/ж/д, авто	пост.	1-3*	звт, 4-раз. пит. (дет.)	Минск	$365/260, $255 - дет.	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083
	С.Берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	С.Берег	О	12	авиа	с 10/06 пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $320	ЮЛЕНА	220-3839 215-7809
ВЕЛИКО-БРИТАНИЯ	Лондон, Лондон-Брюссель-Амстердам-Берлин	Я+Э	12	авто	июнь-июль	в семьях	панс., экск., музеи	Минск	от $480	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
ГЕРМАНИЯ	РЕГУЛЯРНЫЙ РЕЙС БЕРЛИН-ГАМБУРГ-ГАННОВЕР. ОФОРМЛЕНИЕ ВИЗ ДЛЯ ПАССАЖИРОВ (по воскресеньям и средам, автобус Mersedes, виза - DM90, билеты - DM130-150)									БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	261-7702 227-7368
ГРЕЦИЯ	Олимпия	О+Э	11	авто, авиа	пост.	апарт.	по выбору, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск, Минск-2	от $325	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Халкидики, Паралия, Катерини	О	10-13	авиа	с 6/06 пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	$220 + авиа	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	о.Родос	О	11, 12	авиа	с 6/06 пост.	3-4*	п/панс	Минск	от 590 у.е.	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	269-0317 269-0006
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $540	ДЖЕТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	экск., трансфер, медстрах, виза, а/б	Минск-2	$470-1065	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа	с 6/06 пост.	2-4*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $517, скидки детям до 12 лет	ОЛИРТИ	228-1818 261-8899в
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море, круиз по Нилу	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	пн	3-5*	п/панс. (шв. стол), экск., гид, трансфер	Минск, Киев	от $560	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805 (0222) 415-900
	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450+ виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах, визовая поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
ИСПАНИЯ	Коста-Брава	О+Э	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., музеи, трансфер	Минск-2	от $635	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Коста-дель-Соль, Канары, Балеары	О	8, 15	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск. прогр.	Минск, Москва, Варшава	от $680	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Коста-Дорада, Коста-Брава	О	10, 11	авиа	с 4/06 пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $638		
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	Коста-Брава, Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар	О	10	авиа	с 13/06 пост.	2-4*	звт, п/панс.	Минск	от 595 у.е.	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	269-0317 269-0006
	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $650	ДЖЕТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Коста-Брава, Коста-Дорада	О	10-11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., обширная экс. прогр.	Минск-2	от $660	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Коста-Брава, Салоу, о.Майорка	О	10	авиа	пост.	2-4*, all inclusive	экск., трансфер, медстрах	Минск	$620-1200	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (7-14 дней, отели 2-5*, трансфер, гид, прокат авто). СКИДКИ ДЕТЯМ!!!								от 575 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (Коста-Брава, Коста-Дорада, авиа, 10 дней, от $600). АВТОБУСНЫЙ ТУР (13 дней, из них на море - 7 дней, Париж, Ницца, Монте-Карло, $475)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
	о.Тенерифе, Малага, о.Ибица	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Минск-2	от $530	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
ИТАЛИЯ	Римини, Риччоне	Э	13	авто/авиа	с 5/06	2*/2-5*	звт, п/панс.	Минск	$360/$575	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Сан-Ремо, Алассио	О	12	авиа	с 19/06 пост.	3-4*	п/панс.	Могилев	от 665 у.е.	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	269-0317 269-0006
	Римини	О	10	авиа	5, 15, 25/06	2-4*	п/панс., экск., медстрах	Минск	от 565 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	Чезенатико, Римини	О+Э	от 10/14	авиа/авто	пост.	от 2*/апарт.	инд. туры, медстрах	Минск	от $430/290 + виза	ЖАНАЛИ	213-3418 213-3154
	Римини, Чезенатико	О	11-14	авто/авиа	пост.	3*, апарт.	по выбору, экск. прогр.	Минск	от $340/560	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Чезенатико, Порто-Сан-Джорджио	О/Ш	15/8-12	авто/авиа	пост.	2-3*, апарт.	экск., медстрах	Минск	от $320/430	ОЛИРТИ	228-1818 275-2602в
	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, LUXE), РАЗЛИЧНЫЕ ПРОГРАММЫ, НЕДОРОГИЕ АВИАБИЛЕТЫ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
КИПР	Лимасол, Ларнака, Айя-Напа, Пафос	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	3-5*, апарт.	по выбору, экск. в Израиль, Египет	Минск-2	от $460	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	все курорты	О+Э	8, 15	авиа	пост.	2-5*	звт, круизы, трансфер	Минск-2	от $500	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9128
	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $530	ДЖЕТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	все курорты	О+Э	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	$485-1500	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
ЛИТВА	КУРСОВКИ И ПОЕЗДКИ НА МИКРОАВТОБУСЕ. МНОГОКРАТНЫЕ ВИЗЫ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!									РЕСТ-МАРКЕТ	226-9299 235-9353в
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., по заказу	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.		
МЕКСИКА, СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
РУМЫНИЯ	курорт Констанца (Черное море)	О	12	авто	июнь-сент.	2-3*	по выбору	Минск	от $130	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосах «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ — № 401/06.02.97г.
АМИДА — № 020/14.08.96г.
АНАДИМТУР — № 305/15.11.96г.
АЭРОСПЕЙСТРЭВЕЛ — № 049/23.08.96г.
БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК — № 177/02.10.96г.
БЕЛФЕР — № 224/11.10.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ — № 313/22.11.96г.
ГАЛАР-ЭКСПО — № 148/26.09.96г.
ГЕРМАИДА — № 450/28.03.97г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА — № 217/07.10.96г.
ДЖЕТ-ТРЭВЕЛ — № 438/28.03.97г.
ДОМИНТ — № 452/28.03.97г.
ЕВРОТРАНССЕРВИС — № 367/26.12.96г.
ЖАНАЛИ — № 193/02.10.96г.
КОМКОН-ТУР — № 108/13.09.96г.
CONVECTA TRAVEL — № 030/16.08.96г.
ЛЭНДТУР — № 349/19.12.96г.
МБЛ-ТУР — № 001/14.08.96г.
МИНСКТУРИСТ — № 156/26.09.96г.
НАДЗЕЯ — № 257/18.10.96г.
НЕМБРА — № 463/07.04.97г.
ОЛИРТИ — № 114/13.09.96г.
ОСТ'КОМ — № 476/28.03.97г.
ПЕНТАТУР — № 357/19.12.96г.
РЕСТ-МАРКЕТ — № 341/19.12.96г.
РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО — № 276/25.10.96г.
САГАТУР — № 509/25.03.97г.
СВЭЛНА — № 048/23.08.96г.
ТАЕКВОНТУР — № 422/28.03.97г.
ТАНОВА — № 497/25.03.97г.
ТЕХНОСТАР — № 260/25.10.96г.
ТУРЛЮКС — № 106/13.09.96г.
ТЭБ-ТУР — № 092/10.09.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР — № 281/01.11.96г.
ЮЛЕНА — № 066/30.08.96г.
ЯРХО — № 165/26.09.96г.

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
СЛОВАКИЯ	Высокие Татры	Д+О	15	авто	с 23/06 пост.	пансионат, отели по заявке	5-раз. пит., экск., педагог	Минск	$235	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Поважска Быстрица	О+Д	13	авто	пост.	3*	панс., экск., медстрах, воспитатель	Минск	197 у.е. - дет., 220 у.е. - взр.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
	курорт Бардеевские купели	О	12	авто	июнь-сент.	2* (с удоб.)	п/панс., минер. источники, медстрах	Минск	06 - $230-260 07, 08 - $260-270	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
ТУНИС	все курорты	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	п/панс., гид, медстрах	Минск, Варшава	от $440	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Сус, Монастир, Хаммамет	О	8, 15	авиа	пн, чт	3-5*	п/панс., экск. прогр.	Варшава	от $470	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Хаммамет	О	7, 15	авиа Boeing	пост.	2-5*	п/панс. (шв. стол)	Варшава	от $445	ЮЛЕНА	220-3839 215-7809
ТУРЦИЯ	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805 (0222) 415-900
	все курорты	О	7, 14	авиа	пост.	2-5*	п/панс., трансфер, медстрах	Минск-2	от $440	БЕЛ-ИНТУРИСТ	226-9991
	Мармарис	О+Э	11, 12	авиа	пост.	2-5*, апарт.	без пит., звт, п/панс.	Минск-Доломан	от $425	БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	Акчай, Кушадасы, Бодрум	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск. прогр.	Минск	от $365	БЕЛФЕР	234-0631 269-0097
	Анталья	О	11, 12	авиа	пост.	4-5*	панс., п/панс.	Минск	от 745 у.е.	ВНЕШ-ИНТУРИСТ	269-0317 269-0006
	Мармарис	О	11, 12	авиа	с 6/06 пост.	3-4*, апарт.	без пит., п/панс.	Минск	от 450 у.е.		
	КУРОРТЫ КУШАДАСЫ, МАРМАРИС: 5-ЗВЕЗДОЧНЫЕ ОТЕЛИ ПО ЦЕНЕ 3-ЗВЕЗДОЧНЫХ, В ИЮНЕ - СКИДКИ (от $440, проживание детей до 12 лет - бесплатно)									ГАЛАР-ЭКСПО	229-2910 229-2810 Энгельса, 34-4
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	3-5*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $535	ДЖЕТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Измир, Кушадасы	О	11-12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., обширная экск. прогр.	Минск-2	от $490	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	10-13	авиа	пост.	2-5*, all inclusive	экск., гид, трансфер, медстрах	Минск-2	$395-995	МБЛ-ТУР	276-8886 276-8442 Немига, 8
	Кушадасы, Мармарис	О	11,12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., медстрах	Минск-2	от $365	НАДЗЕЯ	224-0544 266-2869
	Кушадасы	О	10-11	авиа	с 5/06 пост.	3-5*	п/панс., экск. по заказу, трансфер, медстрах	Минск	от $487	ОЛИРТИ	228-1818 261-8899в
	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	от $535	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Кушадасы	О	12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, трансфер, медстрах, виза	Минск	от $430	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083
УКРАИНА	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	военный санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 15 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Алушта, Ялта	О+Л	12	ж/д	июнь-июль	гостиницы, турбазы, пансионаты	по выбору, экск.	Москва	от 9 $/сут.	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
	Одесская обл. (Черное море)	Д	12-14	ж/д	июнь-авг.	оздоров. лагерь	5-раз. пит., трансфер	Минск	$130-140	ГЕРМАИДА	232-4311 232-0453 258-4301в
	Затока, Приморское (Одесская обл.)	О	12	ж/д	июнь-авг.	пансионат	панс., трансфер	Минск	от $135		
	Вилково, Приморское (Одесская обл.)	О	11-12	авто	пост.	2-3*, местные домики	панс., экск. на Дунай, в Измаил	Минск	$160 - взр. $110- дет.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
ФРАНЦИЯ	Ницца, Лазурный Берег	О	12	авто	с июня пост.	2-3*, апарт.	звт, виза, 2 ночлега в пути (Германия, Франция)	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805 (0222) 415-900
	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	ежемес.	3*	звт, экск., гид, медстрах	Минск	$345+ виза	АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР С ПОСЕЩЕНИЕМ 4 ЕВРОПЕЙСКИХ СТОЛИЦ (Прага-Париж/Евродиснейленд-Брюссель-Амстердам, отели 2-3*, завтраки, 14, 22/06, пост.). ТУР ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ (28/06, $305)								$345+виза	ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 (дисп.)
	Прага-Париж-Берлин	Э	9	авто	пост.	2* (центр)	звт, экск. в Праге, Париже	Минск	$320 + виза - взр. $285 - дет.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Ницца, Лазурный Берег	О	12	авто	пост.	2-3*	звт, 2 ночлега в пути, виза	Минск	от $430	ТАЕКВОНТУР	226-7575 223-7083
	АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ: ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ - $375, ПАРИЖ-БЕРЛИН (экскурсии) - $330. ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ОТДЫХ НА ЛАЗУРНОМ БЕРЕГУ (Ницца, Монте-Карло)									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Париж-Брюссель-Амстердам	Э	9	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	345 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ЧЕХИЯ	Прага, Карлштейн, Карловы Вары	О+Э	7	авто	еженед., вс	2*, по заказу	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	от $155	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736
	Прага	О+Э	по жел.	по выб.	пост.	2-5*	по выбору (инд. туры)	Минск	по спр.	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	Прага, Карловы Вары, Гженско, Либерец	О+Э	12	авто	с 25/06 пост.	отель	панс., экск., медстрах	Минск	$265	ОСТ'КОМ	213-4378 233-5683 274-9351
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 Машерова, 21-405
	Прага-Карловы Вары-Будапешт	О+Э	7	авто	с 6/07 каждые 2 нед.	2-3*	звт, экск., бас., медстрах	Минск	$170	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-2736
ЭСТОНИЯ	Таллинн, Пярну, Тарту, Хаапсаалу	О+Э	по жел.	авиа	пост.	2-5*	безвизовые поездки в Стокгольм, Хельсинки	Минск-2	от $250	АЭРОСПЕЙС ТРЭВЕЛ	268-7451 268-7677
ЮГОСЛАВИЯ	Черногория (Будва, Ульцинь)	О	7, 13, 14	авиа/авто	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск, Москва	от $560/390	КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
РАЗНОЕ	БИЛЕТЫ ВО ВСЕ СТРАНЫ ЕВРОПЫ ИЗ ВАРШАВЫ. ВИЗЫ В СТРАНЫ ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ: ОДНОРАЗОВЫЕ - $160, МНОГОРАЗОВЫЕ - $340									ТУРЛЮКС	229-3579 229-3596 229-3595
	ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, СЛОВАКИЮ, ЮГОСЛАВИЮ, ВЕНГРИЮ									АНАДИМТУР	223-0915 278-2018в
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ, ИСПАНИИ, ТУРЦИИ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ: БОЛГАРИЯ (20 дней, $365), СЛОВАКИЯ (18 дней, $280), ПОЛЬША (16 дней, $235)									АЛАКС-КАНХЕПОЛ	227-9634 227-2805 (0222) 415-900
	ЕВРОВИЗЫ - от 2 недель и до 1 года									ЮЛЕНА	220-3839 215-7809
	ЕВРОВИЗЫ, ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: БОЛГАРИЯ (авиа/авто - $340/$200), ГРЕЦИЯ (от $390), ИСПАНИЯ (от $625), ЕГИПЕТ (от $430), ОАЭ (от $415), ЧЕХИЯ (от $150), АНГЛИЯ (от $490)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	261-7702 227-7368
	ОТДЫХ В ИСПАНИИ, ИТАЛИИ, ТУРЦИИ (авиа, июнь-сентябрь). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛАТВИИ, ЭСТОНИИ, ГЕРМАНИИ. БРОНИРОВАНИЕ ОТЕЛЕЙ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ. ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ									ОСТ'КОМ	213-4378 233-5683 274-9351
	ОТДЫХ В САНАТОРИЯХ, ПАНСИОНАТАХ, НА ТУРБАЗАХ (Беларусь, Сочи, Ялта, Одесса)									БЕЛОРУССКИЙ СПУТНИК	222-3022 222-3552 222-3747
	ОТДЫХ И ОБУЧЕНИЕ В АНГЛИИ (льготы для преподавателей). ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В БОЛГАРИИ, АЛУПКЕ, ДРУСКИНИНКАЕ. КУРСОВКИ В ЛИТВУ (без з/п). ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В АЛУПКЕ, БОЛГАРИИ, ЧЕХИИ									НЕМБРА	220-3801 221-4756 221-0442
	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ (недорого)									ДЖЕТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	СЕМЕЙНЫЙ И ДЕТСКИЙ ОТДЫХ НА ОЗЕРАХ ВЕНГРИИ (оз. Балатон) И ЧЕХИИ (Махово озеро) (пансион, 12 дней, большая экскурсионная программа, от $240). КУРСОВКИ В КЛАЙПЕДУ. ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА В ЛИТВЕ. ЕВРОВИЗЫ									ГАЛАР-ЭКСПО	227-4415 229-2810 241-0340 (дисп.)
	ТУРЫ В ПОРТУГАЛИЮ, ХОРВАТИЮ, ТУНИС									КОМКОН-ТУР	228-1241 228-1242 228-1243
	ТУРЫ ЗА АВТОМОБИЛЯМИ - ГЕРМАНИЯ, ЛИТВА (индивидуально, срочно, сверхсрочно). ШЕНГЕНСКИЕ ВИЗЫ (1-3 месяца). ТУР В ЛЮБУЮ СТРАНУ ПО ВАШЕМУ ЖЕЛАНИЮ									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ШОП-ТУРЫ: ПОЛЬША, ЛИТВА, РОССИЯ									ЖАНАЛИ	213-3418 213-3154
ГРЕЦИЯ	ЗАКАЗЫВАЙТЕ РАНЬШЕ - ПЛАТИТЕ МЕНЬШЕ! ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ! КРУГЛЫЙ ГОД - АФИНЫ-о.КРИТ, АФИНЫ-о.ЗАКИНТОС, о.САНТИРИНИ, о.МИКОНОС, о.РОДОС (9-16 дней). УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПОДВОДНОЕ САФАРИ (о.Закинтос)									CONVECTA TRAVEL	226-99-32 226-99-96
ИСПАНИЯ	о.Тенерифе	О	7-14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, подвод. погруж. в Атлант. океан	Минск, Москва	от $649		
КИПР	все курорты	О	по жел.	авиа	пост.	2-5*	по выбору, круизы в Египет, Израиль	Минск	от $580		
РАЗНОЕ	ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСЛУГИ: ПРОДАЖА И БРОНИРОВАНИЕ АВИАБИЛЕТОВ, МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ, СТРАХОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТА										
	УДИВИТЕЛЬНО ПРОСТОЙ СПОСОБ УВИДЕТЬ ВЕСЬ МИР - УВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ МОРСКИЕ КРУИЗЫ НА ЛЮБОЙ ВКУС										

ПРАЙС

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
КОМПЬЮТЕРЫ 386, 486, Am5x86													
SKY	486dx4/100	256p	4	1080	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	S3-64,SIS chipset,PIO4,PCI	12	630	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
FALCON OPTIMA	486dx4/133	256	4	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	446	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	Am5x86/133	256	8	540	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	MT, AMD, Samsung, склад	24	595	SUNRISE	234-9449
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-75/90, AMD-75/90													
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 650	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Jet	K5/75	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф.,ПО	24	645	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY	P/75	256	8	1080	EIDE	14" 28 LR,MPRII,dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx,S3-64,PIO4	12	685	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	673	TAIR	229-2999
INCOMAG	K5/75	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	740	ASBIS	249-5792, 238-4821
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	688	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	704	ELKO	236-9754, 236-8663
NTT-573	K5/75	256p	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	776	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD-100													
SKY	P/100	256	8	810	EIDE	14" 28 LR,MPRII,dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3-64,PIO4	12	720	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
	P/100	256	8	810	EIDE	14 ? mono	1	PCI		24	710	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Jet	P/100	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф.,ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IBM PC 140	P/100	256	8	850	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	890	IBA	262-5190, 232-5122
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	689	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	751	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/100	256	8	1200	PCI/ISA	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	845	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	530	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	560	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	726	ELKO	236-9754, 236-8663
BELABM	P/100	256	8	1300	EIDE	14 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	795	BELABM	234-7972, 234-2252
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	743	ELKO	236-9754, 236-8663
	P/100	256	16	1000	EIDE	? ? ?	1	PCI		24	639	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SI	K5/100	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	730	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/100	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	760	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	K5/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	578	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/100	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	608	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	K5/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	MT, AMD, VX2, S3V+, Samsung, изм.конф., склад	24	795	SUNRISE	234-9449
	P/100	256	16	1300	EIDE	? ? ?	1	PCI		24	661	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
SR	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	MT, Intel, S3V+, Samsung, изм.конф., склад	24	825	SUNRISE	234-9449
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	771	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	952	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	948	ICS	230-6482
BELABM	P/100	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	845	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	K5/100	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	806	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	861	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/100	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1039	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	K5/100	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	836	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/100	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	885	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/100	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	851	ICS	230-6482
INCOMAG	K5/100	256	16	2130	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	855	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/100	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	988	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120													
Jet	K5/120	256p	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф.,ПО	24	680	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-500	K5/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 mono,NI,MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung,серт. РБ	30	583	TAIR 229-29-99	
NTT-501	K5/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung,серт. РБ	30	713		
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU,Triton,Samsung,серт.РБ	30	768		
Jet	P/120	256p	8	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф.,ПО	24	730	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
	P/120	256	8	1600	EIDE	? ? ?	1	PCI		24	774	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
FINIST	P/120	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1261	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU,Triton,Samsung,серт.РБ	30	946	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф.,ПО	24	775	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
FINIST	P/120	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1270	ASBIS	249-5792, 238-4821
	P/120	256	16	1600	EIDE	14 28 LR	1	PCI	ViewSonic, корпус Multivedia,SB,CD-ROM	24	1210	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
FINIST	P/120	256	16	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1301	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/120	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1321	ASBIS	249-5792, 238-4821
NTT-503	K5/120	256p	16	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung,серт. РБ	30	976	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133, CYRIX-133													
Jet	P/133	256	8	850		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	745	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
INCOMAG	K5/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	770	ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	5слотов,4уст.мест,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	1160	BELABM	234-3666
SKY	P/133	256p	8	1080	EIDE	14" 28 LR,MPRII,dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3-64,PIO4	24	720	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	829	ASBIS	249-5792, 238-4821
IBA	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	14" 28 ?	1	PCI	изм. конф.	24	920	IBA	262-5190, 232-5122
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	610	FALCON	234-4356, 234-4470
	P/133	256	8	2100	EIDE	? ? ?	1	PCI		24	834	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
IBM APTIVA	P/133	256	12	1200	ISA/PCI	15" 28 G50 IBM	1	PCI	Win95, 4xCD, Full Multimedia	36	1537	IBA	262-5190, 232-5122
FINIST	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1304	ASBIS	249-5792, 238-4821
INCOMAG	P/133	256	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	874	ASBIS	249-5792, 238-4821
SKY	P/133	256p	16	1080	EIDE	14" 28 LR,MPRII,dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3-64,PIO4	24	765	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
SKY MultiMedia	P/133	256	16	1080	EIDE	14" 28 LR, ES, MPRII	1	PCI	Intel Triton 2vx,8xCD,SBPro2,Sp.40W,S3V+	24	945	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
Jet	P/133	256	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	805	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SR	K5/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	MT, VX2, S3V+, изм.конф., склад	24	810	SUNRISE	234-9449
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	658	FALCON	234-4356, 234-4470
SR	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR NI	1	PCI	MT, Intel, Samsung, изм.конф., склад	24	870	SUNRISE	234-9449
BELABM	P/133	256	16	1300	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	882	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	781	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1000	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1004	ICS	230-6482
Limens	P/133	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	878	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	K5/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, AMD, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	824	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/133	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1313	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/133	256	16	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1345	ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P/133	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	5слотов,4уст.мест,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	от 1250	BELABM	234-3666
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	898	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1076	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	913	ASBIS	249-5792, 238-4821
LEO Databook	P/133	256	16	1800		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	978	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		? ? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P/133	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	922	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	903	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	1	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1364	ASBIS	249-5792, 238-4821
FINIST	P/133	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1395	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/133	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	938	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	926	ICS	230-6482
FINIST	P/133	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1417	ASBIS	249-5792, 238-4821
INCOMAG	P/133	256	16	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	958	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/133	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	996	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/133	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1020	BELABM	234-7972, 234-2252
Jet	P/133	256p	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	965	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SI	P/133	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel Vx2, S3V+, Samsung SM 3Ne	18	968	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
BELABM	P/133	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1036	BELABM	234-7972, 234-2252
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150													
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	15 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung,серт. РБ	30	784	TAIR	229-2999
Jet	K5/150	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	760	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/150	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	935	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	K5/150	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	811	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	880	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1031	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1036	ICS	230-6482
	P/150	256	16	1600	EIDE	? ? ?	1	PCI		24	929	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
	P/150	256	16	2100	EIDE	? ? ?	1	PCI		24	963	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
NTT-554	K5/150	256p	32	3100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	AMD CPU, Samsung,серт. РБ	30	1161	TAIR	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166													
SKY	K5/166	256p	16	1080	EIDE	14" 28 LR,MPRII,dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3-64,PIO4	24	885	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
NTT-751	P/166	512p	16	1080	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт. РБ	30	1120	TAIR	229-2999
Jet	P/166	256p	16	1280		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	915	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	K5/166	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	862	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	943	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1094	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1098	ICS	230-6482
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	760	FALCON	234-4356, 234-4470
SKY	P/166	512p	16	1350	EIDE	14" 28 LR,MPRII,dig.	1	PCI	Intel Triton 2vx Chipset,S3-64,PIO4	24	1085	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470
INCOMAG	P/166	256	16	1350	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	981	ASBIS	249-5792, 238-4821
COMPAQ Deskpro 2000	P/166	256	16	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	5слотов,4уст.мест,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	1606	BELABM	234-3666
BELABM	P/166	256	16	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	994	BELABM	234-7972, 234-2252
LEO Databook	P/166	256	16	1800		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT, Ethernet	24	1079	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256	16	2000		? ? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
BELABM	P/166	256	16	2100	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1018	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166	256p	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1008	ICS	230-6482
FINIST	P/166	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1497	ASBIS	249-5792, 238-4821
BELABM	P/166	256	16	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX, EDO, Fujitsu, ViewSonic, серт.РБ	36	1033	BELABM	234-7972, 234-2252
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1032	ICS	230-6482
Limens	P/166MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1206	LIMENS	228-1908, 228-1909
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1519	ASBIS	249-5792, 238-4821
	P/166	256	24	2100	EIDE	15 28 LR	1	PCI	ATI Mach 264, корпус Multivedia,SB,CD-ROM	24	1766	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
BELABM	P/166	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1092	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1116	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-752	P/166	512p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 +AC5W	2	PCI	Intel TX,8xCD,SB,Samsung,WD,ET6000,серт. РБ	30	1452	TAIR	229-2999
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1131	BELABM	234-7972, 234-2252
BELABM	P/166	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,HDD Fujitsu,ViewSonic,8xCD,SB,Sp.,серт.РБ	36	1309	BELABM	234-7972, 234-2252
INCOMAG	P/166	256	32	2520	EIDE/PCI	14" 28 LR,NI,MPRII	1	PCI	EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, серт.РБ, изм.конф.	36	1173	ASBIS	249-5792, 238-4821
Jet	P/166	256p	32	2560		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1090	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4					
Epson LQ-100	24 pin,360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11Kb, склад	12	152	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	149	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	170	TAIR	229-2999
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	155	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	155	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 280	9pin, 300/40cps, 2kb	12	299	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 387/73cps, 28k, 5 copies	12	439	BELABM	234-7972, 234-2252
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	24	445	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig.head	24	575	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3					
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi 380cps	12	490	TAIR	229-2999
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24Kb, склад	12	429	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	440	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson FX-2170	9pin, 216x240dpi, 440cps, рус., кабель, склад	12	569	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1Kb, склад	12	280	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps	12	310	TAIR	229-2999
Epson LX-1050+	9pin, рус.,240cps, склад	12	280	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	285	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	290	BELABM тел.: 234-7972, 234-2252	
OKI ML 521elite	9pin, 433/91cps, 136 column, intellig.head	12	619		
OKI ML 3321	9pin, 378/73cps, 28k, 5 copies	12	489		
OKI ML 395	24pin, 607cps, банковский	12	1319		
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	24	495	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig.head	24	635	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-210C	A4,720dpi,3ppm,248cps,цв.,рус.	12	240	Электросервис и К	266-0215
Epson Stylus 200	A4, 720dpi,3ppm,64Kb	12	185	TAIR	229-2999
Epson Stylus 200	A4, 720dpi,3ppm,64Kb,NEW,склад	12	174	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi,6ppm,NEW,склад	12	389	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi,8ppm,NEW,склад	12	539	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi	12	570	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 360x360dpi, 300 cps	12	555	TAIR	229-2999
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	485	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi,2,5ppm,рус.,склад	12	490	ICS	230-6482
Epson Stylus Color IIs	A4, 720x720dpi MATRIX	12	220	TAIR	229-2999
Epson Stylus Pro XL	A3, 720dpi,3ppm,рус.,кабель,склад	12	1185	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,апп. рус., Centronics, склад	12	197	SUNRISE	234-9449
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit,рус.под DOS	12	200	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,color kit,рус.под DOS	12	205	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi,аппар. русиф.	12	205	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 400	600x300dpi,3ppm,512Kb, color Kit, склад	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400C	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	205	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690	A4, 600x300dpi,апп. рус., Centronics, склад	12	312	SUNRISE	234-9449
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	320	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, color 300dpi, фото	12	340	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600x600dpi, 512Kb, 5ppm,color,склад	12	300	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi,3ppm,512Kb,color,рус.,серт.РБ,склад	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 820Cx	A4,600dpi,color,128Kb,5ppm,рус.,серт.РБ,склад	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870Cx	A4,600dpi,color,512Kb,7ppm,рус.,серт.РБ,склад	12	541	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 870	A4, 600dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark	1020-2030-2050-2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Lexmark 1020	col.,600x300dpi,3ppm,CD с ПО,Win,рус.	36	199	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2030	col.,600x300dpi,3ppm,2CD с ПО,2 картр.Win,рус.	12	295	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2050	col.,600x600dpi,win,CD с ПО,склад	36	375	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark 2070	col.,600x600dpi,win,CD с ПО,склад	36	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	229	Туссон 236-4288 236-5931	
Olivetti JP 270	A4, 300dpi, 3ppm, рус.	18	199		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, цв., 3ppm, рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, цв., 5ppm, рус.	18	289		
ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson EPL-5500	A4, 600dpi,6ppm,1(до 32)Mb	12	495	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi,6ppm,1Mb,рус.,склад	12	439	ICS	230-6482
Epson EPL-9000	A3, 600dpi,8ppm,2Mb,рус.,склад	12	1595	ICS	230-6482
HP LaserJet 4MV	A3,рус.,600dpi,16ppm,12Mb,серт РБ,склад(4V)	12	3542	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 4ppm, 600dpi, 1Mb	12	450	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	425	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	440	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	495	TAIR	229-2999
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	460	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb,рус.,серт РБ,склад(5M)	12	от 1313	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb,склад	12	425	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, рус.,600dpi,1Mb,6 ppm,склад	12	490	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, рус.,600dpi,1Mb,6 ppm,серт РБ,склад	12	498	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, рус.,600dpi,2Mb,8 ppm,серт РБ,склад	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 8ppm, 600dpi, 2Mb	12	914	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4, рус., 600dpi, 8ppm, 2Mb, склад	12	952	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6MP	A4,рус.,8ppm,600dpi,3Mb,серт РБ,склад	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6MP	A4,8ppm, 600dpi, 3Mb	12	1108	АРТРОНАС	268-7627
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,DOS/Win,рус.,склад	12	495	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra E	A4,600dpi,6ppm,DOS/Win,5Mb RAM,рус.,склад	12	615	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Lexmark Optra R+	A4,1200dpi,16ppm,2-стор.,рус.,склад	12	1950	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
OkiPage OL 600ex/610ex	600dpi,6ppm,1Mb(18Mb),PCL4.5,42 fonts	12	529/649	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage OL 600ex	600dpi, 6ppm, PCL4.5,42 fonts, 1Mb	12	469	BELABM 234-7972, 234-2252	
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, PCL5E,45 fonts, 2Mb	12	589		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win.print.	12	349		
OkiPage 16N	600dpi, 16ppm, 6Mb, PC 5E, 45 fonts, network	12	1499		
OkiPage 4W LED	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	359	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508, A4, 600x600dpi, 8ppm, 2Mb		12	765	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600x600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999
ПЛОТТЕРЫ					
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi,mono,склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi,color,склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663
СКАНЕРЫ					
Epson GT 5000	300x1200dpi,SCSI,цв.,24bit,OCR,рус.,склад	12	459	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	360	TAIR	229-2999
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24 bit color, склад	12	102	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius Color Delux	800/3200dpi, 16млн цв., 122мм	12	120	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	АРТРОНАС	268-7627
Genius Color Page-SP2		12	350	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4p	300dpi, color	12	550	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 4p	300dpi, color, склад	12	550	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	858	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600dpi, color	12	1035	АРТРОНАС	268-7627
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	409	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	450	АРТРОНАС	268-7627
MUSTEK PARAGON	ручные, планшетные, слайд-модули, профессиональные и любительские	12	?	DAMODARA	220-5495
UMAX	ф.А3, ф.А4, профессиональные и любительские	12	?	DAMODARA	220-5495
МОНИТОРЫ					
AOC 4Vlr	14",0,28,MPRII,Dig.,MultiScan	6	220	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Daewoo CMC1427S	14",0,28, MPRII (CMC1502B/1511B),склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
Targo	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,Dig.,склад	12	210	Falcon Тел.: 234-43-22 234-05-72 234-36-26 факс 234-44-70	
GoldStar 1468	14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,склад	12	215		
GoldStar Studioworks 44i,14",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		24	220		
GoldStar 1505	15",0,28,1024x768,NI,LR,MPRII,AutoSync,склад	12	280		
GoldStar Studioworks 56m,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,Act.Sp.2W		36	345		
GoldStar Studioworks 56i,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	335		
GoldStar 1727,17",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	600		
GoldStar Studioworks 76i,17",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	605		
GoldStar Studioworks 78i,17",0,25,1280x1024x76Hz,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	680		
GoldStar Studioworks 78m,17",0,25,1280x1024x76Hz,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync,Sp.5W		12	700		
GoldStar Studioworks 78,17",0,25,1280x1024x76Hz,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync,Diamond Tron		12	750		
GoldStar 2010,20",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,AutoSync,Dig.,OSD		12	1100		
Hyindai HL-2882,21",0,28,1600x1280 LR,NI,MPRII,PM, склад		12	1650		
GoldStar SW 56i,15",0,28,1280x1024,NI,LR,MPRII,Dig.,AutoSync		12	334	ICS	230-6482
MAG InnoVision DX15T	15",0,26,1280x1024,NI,Trinitron	36	430	Туссон 236-4288 236-5931	
Samsung SM 15Gle	15",0,28,1024x768,NI,INVAR	36	345		
Samsung SM 15Gli	15",0,28,1280x1024,NI,DDC,INVAR	36	425		
Samsung SM 15Me	15",0,28,1024x768,NI,sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17",0,28,1280x1024,NI,INVAR,UUC	36	790		
Samsung SM 17Glsi	17",0,26,1600x1200,NI,DDC,INVAR,UUC	36	872		
Samsung 3Ne	14",0,28,1024x768,NI,P&P	12	210	ICS	230-6482
Sony 100SX/SFT	15",dig.,MPRII,TCO92,1024x768	10	460	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF TCO,17",0.25,MPRII,TCO(100/200 sf/sx),склад		12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
Targa, Samsung	14",dig.,MPRII,1024x768,NI	6	205	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655	15",dig.,MPRII,1280x1024	10	360	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ДИСКЕТЫ					
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5/8	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1,44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999
Verbatim	DataLifePlus, тефлон, пласт. бокс	+	7	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Verbatim	DataLifePlus, цв. бокс, склад		от 5	ELKO	236-9754, 236-8663

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, WD, серт. РБ	30	1334	TAIR	229-2999
ICS	P/200	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1008	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1300	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 15GLe,серт.РБ	24	1159	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1300	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung,SB ESS 16bit,Speak.20W,серт.РБ	24	1163	ICS	230-6482
ICS	P/200	256	16	2100	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1073	ICS	230-6482
FINIST	P/200	256	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1617	ASBIS	249-5792, 238-4821
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend TritonVX2,S3V+,Seagate,Samsung 3Ne,серт.РБ	24	1097	ICS	230-6482
FINIST	P/200	256	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI,MPRII	2	PCI	Домашний компьютер, мультипьютер	24	1639	ASBIS	249-5792, 238-4821
Limens	P/200MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1433	LIMENS	228-1908, 228-1909
FALCON OPTIMA	P/200	256	32	1300	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	DOS, серт. РБ, склад, скидки	36	985	FALCON	234-4356, 234-4470
IIC	P/200MMX	512p	32	1600	EIDE	15" 28 LR, NI	4	PCI	Intel,TX chipset,CL5464Laguna,серт.РБ	36	1788	ИНТИС	278-8490, 278-6405
COMPAQ Deskpro 2000	P/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	1	PCI	5слотов,4уст.мест,предсб.гар.,HDD,Win95,изм.конф.	36	2099	BELABM	234-3666
	P/200	256	32	2100	EIDE	? ? ?	1	PCI		24	1385	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
NTT-721	P/200MMX	256p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, 8xCD,Samsung,WD,ET6000,SB,серт. РБ	30	1796	TAIR	229-2999
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	1170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
SKY DELUX	P/200	512p	32	2600	EIDE	15" 28 LR,MPRII,dig.	2	PCI	Intel Triton 2vx,Matrox Millenium SGRAM,PIO4	24	1595	SKY SYSTEMS	239-3315, 231-1470

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/180	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	2	PCI	8xCD,WinNT,предсб.гар.,HDD,изм.конф.	36	2569	BELABM	234-3666
IBM PC 365	PPro/200	256	32	1600	ISA/PCI	? ? ?	1	PCI	WinNT, 8xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
COMPAQ Deskpro 2000	PPro/200	256	32	1620	EIDE/PCI	? ? LR,MPRII,TCO	2	PCI	8xCD,Matrox,WinNT,предсб.гар.,HDD,изм.конф.	36	2969	BELABM	234-3666
BELABM	PPro/200	256	32	1700	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1790		
BELABM	PPro/200	256	32	2100	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1814		
BELABM	PPro/200	256	32	2400	SCSI	15" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonFX,EDO,HDD Fujitsu,серт.РБ	36	2568		
BELABM	PPro/200	256	32	2500	EIDE	14" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonVX,EDO,Fujitsu,ViewSonic,серт.РБ	36	1830		
NTT-702	PPro/200	256p	32	2100	EIDE/PCI	15" 28 +ACSW	2	PCI	Intel,8xCD,Samsung,WD,ET6000,SB,серт. РБ	30	2012	TAIR	229-2999
BELABM	PPro/200	256	32	4300	SCSI	15" 28 MPRII,dig	1	PCI	TritonFX,EDO,HDD Fujitsu,серт.РБ	36	2846	BELABM	234-7972, 234-2252
NTT-703	PPro/200	256p	64	3100	EIDE/PCI	17" 28 NI MPRII	2	PCI	Intel, Samsung,WD,ET6000,8xCD,SB,серт. РБ	30	2599	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		? ? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, WinNT4.0, Office95Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		? ? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, WinNT4.0, Office95Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?	?	? ? ?	?	?	PCI SCSI-2, CD-ROM, Fast adapter	36	2700	IBA	262-5190, 232-5122
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?	?	? ? ?	?	?	CD-ROM, Ethernet adapter	36	5448	IBA	262-5190, 232-5122

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb		14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?	IBA	259-1093, 259-1092
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb		? ? ?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?	IBA	259-1093, 259-1092

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb,лок.подключ.раб.станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	IBA	262-4004
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб.станций,поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник.линий,ПО,ОС/400	12	?	IBA	262-4004
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0,5/2000Gb,графич.и раб.станций, сетевые серверы (файловые,БД,	12	?	IBA	262-4004
Sistem/6000	PowerPC	вычислит.,коммуник. и т.д.),параллельные мультипроц.системы,ОС AIX (UNIX),10000 пакетов	12	?	IBA	262-4004

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh Performa 5260	PowerPC 603e/120	12	1200	14" int	1Mb	4xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1450	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 5400	PowerPC 603e/160	16	1600	15" int	1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1633	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 4400	PowerPC 603e/200	16	1200	?	2Mb	8xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	1508	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Macintosh Performa 6400	PowerPC 603e/200	16	2400		1Mb	8xCD, 16 bit звук, клавиатура,мышь,сеть	30 дней	12	1844	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7300	PowerPC 604e/166	32	2000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	2487	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 7300	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, 16 bit звук, Ethernet	30 дней	12	3067	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 8600	PowerPC 604e/200	32	2000	?	2Mb	12xCD, ZIP Drive, Ethernet	30 дней	12	3663	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9600MP	PowerPC 604e/200	32	4000	?	2Mb	12xCD, Ethernet, IMS Display Card	30 дней	12	5398	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Power Macintosh 9600	PowerPC 604e/233	32	4000	?	2Mb	12xCD, Ethernet, IMS Display Card	?	12	4819	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339
Newton 2000	Strong ARM161.9	5		4,9"x3,3"		карманный PC/Mac, распозн.русск.текста	30 дней	12	1236	КОРПОРАД	254-0040, 259-6339

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
RoverBook	dx2/66	4	200	DSTN	10,4"	PCMCIA,склад	12	800	ASBIS	249-5792, 238-4821
Toshiba T105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,склад	12	1750	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	2200	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	2600	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1850	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365X	P/120	8	810	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, Win95, рус.	36	2550	IBA	262-5190, 232-5122
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM, CD-ROM, Win95, рус.	36	3360	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, touchpad, SB(16),IrDA,800x600,CD-ROM,склад	12	2314	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA, touchpad, SB(16),IrDA,800x600,10xCD,склад	12	2574	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T500CDT	P/120	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,F/M,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	4000	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM, Win95, CD-ROM, рус.	36	3757	IBA	262-5190, 232-5122
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA, touchpad, SB(16),optional CD-ROM,IrDA,800x600,склад	12	2529	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA, touchpad, SB(16),10xCD,IrDA,800x600,склад	12	2789	LIMENS	228-1908, 228-1909
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2800	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	4600	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T730CDT	P/150	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,Win95,trackpoint,1024x768x16млн,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	6200	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975D	P/166	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,склад	12	2818	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,склад	12	3672	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,склад	12	4651	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975D	P/200	16	1350	DSTN	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,склад	12	2964	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,800x600,VRAM 2Mb,склад	12	4008	LIMENS	228-1908, 228-1909
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,склад	12	4987	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	STN	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	1985		
Compaq Armada 1130	P/120	16	1000	STN	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2242		
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	TFT	10,4"	1Mb VRAM, PCMCIA, Win95, всемирная гарантия	12	2506		
Compaq Armada 4120	P/120	16	1080	STN	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 2712		
Compaq Armada 1510	P/120	16	1080	STN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2320		
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	TFT	11,8"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 4568		
Compaq Armada 1520	P/133	16	1080	STN	11,3"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 2605		
Compaq Armada 1550	P/133	16	1400	TFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	12	от 4497		
Compaq Armada 7710	P/150	16	1600	TFT	12,1"	MMX,1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 5854		
Compaq Armada 7730	P/166	16	2160	TFT	12,1"	MMX,1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,встр.AC адапт.,всемирн.гар.	36	от 6556		
CTX EzBOOK	5x86/100	8	810	TFT	10,4"	PCMCIA, touchpad, SB(16bit),Win95	12	1550		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	11,3"	800x600,2Mb VRAM,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2610		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2790		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2870		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	2970		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	24	3290		
DTK DNB-586T	P/133	24	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV outнауш.,джойст.,Win95	12	3050		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95	12	3490		
Imagin I-1200	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	1024x768,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95	12	4790		

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mobile Disk	1350 MB, портативный винчестер, LPT-порт	+	450	LIMENS	228-1908, 228-1909
SyQuest EZ135	135Mb, 13ms, внешний, SCSI	12	220	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Drive Iomega	100Mb, внешний, LPT	60	179	ICS	230-6482
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162		
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	548		
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	120		
ZIP Disk Iomega	100Mb	12	18		

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative SB CS-100, 2x1,5W	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers	Creative SB CS-120,2x1,5W,тембр	24	25	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers,8x,10xCD-ROM Samsung,SB,mouse в асс.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 30	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	GoldStar,Aztech, 8-speed	6	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	BTC,Teac,Panasonic,12-,16-speed, склад	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-,10-,12-,16-speed, EIDE	6	от 100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM GoldStar,Samsung,8-,12-,16-speed		12	от 92	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	8-speed,Aztech,Samsung,2 key,100% read data,EIDE	6	90		
CD-ROM	12-speed,BTC,1800kb/s,125 ms,(4-16xSp.),EIDE	6	110		
CD-ROM	12-speed,<<Optics Storage Maveric>>,2key,SCSI	6	195		
CD-ROM	16-speed,GoldStar,2400kb/s,верт./гор.загр.,EIDE	6	145		
CD-ROM-диски	лиценз. ПО "1С":игры,энциклопедии,автокурсы		5-45		
SB 16 Creative,Vibra2940,SB2890 Creative,ASUS A16CR,SB16+FM		6	30-75		
SB AWE 32 Creative,AWE3600/3670/3900,GM,ПО		12	95		
SB AWE 64 Creative,AWE4380,64голоса,WaveSynth,3D,ПО		6	185		
SB Pro2 16bit,stereo,ESS1868,Idema Maesrto Schybert,Edison,3D		6	24		
SB Pro2 16bit,stereo,SkyRocket,SBProCreative для 386/486,3D		6	25		
SB 16 bit Idema "Shubert", SkyRocket		6	от 29	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SB Crystal	CS-4232/CS-9233,W95,wavetable,PnP,ISA,6W на канал	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius 18Pnp	3D,16bit,WSS,IDE CD-ROM,MIDI,sp.,склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 28	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
PCI TV Tuner+CL5446 2Mb,MPEG,VideoCapture,ДУ/1Mb, без ДУ		6	160	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CD Corel Photo Library, 20000 фотографий		+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-ROM-диски (ПО, музыкальные, игры)			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа MicroVideoDC, SVHS, MPEG		+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CirrusLogic 1414	14,4kbps,PCMCIA,for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-4821
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1,Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
PCMCIA	для Notebook	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
US Robotics Sportser Courier, int/ext, 14,4-33,6, склад		60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser,ext.,33,6kbps,V34+/V34/V42,voice,науш.,кабель,220В		60	195	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14,4kbps,V42,V42bis,int/ext	12	65	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser V34,V34+,V42,V42bis,220V,voice,наушн.,кабель		60	199	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
ZyXel U1496E+, ext.,19,2kbps,V42,V42bis,Voice,ZyCELL,220V,серт.РБ		24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
ZyXel Omni288S	ext.28,8kbps,V34,Zyx19.2,Zyx16.8,V42,V42bis,Voice,AOH,220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-8929

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от100	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CPU AMD K5	PR-75, PR-150, PR-166	6	40/165	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
CPU AMD K5	PR-100	6	от 82		
CPU Intel Pentium	100/133/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/VXc/HX	256k,EIDE, PnP	6	90		
MB Intel VX	ATX ff	6	120		
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX,256/512k PLcache	6	80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida 256/512k PLcache	6	от 115	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A),256/512k,75-200MHz		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1MB, 4MB, 8MB, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1MB, 4MB, 16MB, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	8MB, 16MB, 72 pin, EDO	12	от 42	COMTRIS	221-3876
SIMM	8/16 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 46	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
SVGA card CL5440Pro/64UV+/mx3Trio64V+/S3-64,PCI1Mb		3	23	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card Matrox Millenium&Mustique,PCI 2/4/8MbSGRAM,3D,MPEG		12	155	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
SVGA card S3WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE,MPEG,3D,1/2/4Mb		12	от 23	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back 250/400/420VA,PnP,USA,склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Smart 1000VA,Net IIIg (+PowerChute),USA,склад	24	625	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA,PnP,США,склад	12	120	ICS	230-6482
Tripp Lite Omni Pro 280,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	174	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Smart Int 400,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	252	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite Omni Pro 675,Win.95,NT,NetWare,OS/2,ПО		24	312	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
FDD Sony/Alps	1,44, склад	12	от 21	ELKO	236-9754, 236-8663
Mouse	Microsoft,Mitsumi	6	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Multimedia Desktop	серия LV 8000	6	от 105		
Desktop		6	от 35		
MiniTower	2 вида	6	40		
MiddleTower	ATF ff	6	от 95		
MiniTower	MT-101D-VDE,230W,TUV,серт.(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy,3,MyMouse Treasure/Coral/Cobra,PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 WIN95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Кабель Centronics	1,8м	+	2,5	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	2100Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	6	230	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2500Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	6	250	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung Winner	1080Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	12	160	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390
Seagate	1350Mb,EIDE,PIO4,fast ATA2	12	170	SKY SYSTEMS	231-1470, 232-1390

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	92	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C905-TX	FastEtherLink XL10/100PCI	99	100	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C16701	Office Connect Hub/8UTP+1BNC	12	190	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3C16720	Office Connect Hub/8UTP	12	156	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
3Com ETHERLINK III, ISA TP/COMBO, 3C509T/C, склад		99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com ETHERLINK XL, PCI COMBO, 3C900, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect, 4 port TP+coax, склад		99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA,BNC+UTP,for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 238-4821
Genius GE2XXX	2000-CX/III-2TP,2100/2500/CX,PCI,склад	12	от 17	ELKO	236-9754, 236-8663
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit,BNC&TP,PCI,PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	110	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Кабель	UTP 5-я категория, 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Розетка RJ45	внешн., одинарная/двойная, 5 кат.	+	5/7	DATASTREAM	226-5447, 220-8929
Ethernet Card Genius	PCI, BNC/UTP	99	30		
Ethernet Card NE2000	Genius, ISA, BNC/UTP	+	24		
Fast Ethernet Card	Genius,PCI,10/100 Auto,FullDuplex	99	80		
Print Server Genius	Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	+	166		
Ethernet Hub Genius	8-ports UTP/1port BNC	+	78		
Ethernet Hub Genius	16-ports UTP/1port BNC/1AUI,RM	+	195		
Розетка RJ45	категория 5	+	6,2		
Patch Panel	24/32/48 RJ45, кат. 5	+	163		
Patch Cord (1, 2, 3, 5m), коммуникационные шкафы (6U-45U)		+	163		
Кабель	UTP 5-я кат. 5(Solid, Patch, Англия), 1м	+	0,45		
Локальные выч. сети, проектирование,монтаж,обслуживание)		+	?		

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр.ОС,FullPack,Connect,Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист.упр.БД для OS/2,версии SingleUser,Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager,PC3270,TCP/IP и др. комуникацион.продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич.офиса под OS/2,Win,UNIX		+	?	IBA	234-4746
Lotus Notes	инф. системы на основе Lotus Notes	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Oracle 7	Oracle 7 Server	+	от 14960		
Oracle 7	Work Group Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499		
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз дан. для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge,VisualGen	виз.ср-ва разр.прилож."клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гарант	БД законодательство РФ, цена снижена на 20%	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"Новости внешней торговли": еженедельно, экспресс-информация,		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
экспресс-информация, нормативные акты, конъюнктура, контакты		+	?	ДЕКЛА-С	222-5800, 232-3171
Юсиас 3.0/3.1	БД по зак-ву РБ (DOS/WIN) с еженед. актуализ.	+	215/260	РЕГИСТР	249-4128
Юсиас 3.0/3.1	БД "Судебная практика"	+	80/100	РЕГИСТР	249-4128
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			199/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформ", БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.			199/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Предприятия,колхозы,базы Минска,РБ,СНГ,Польши,Европы,ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11,адапт.,дост.,установка		+	165		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95,адапт.,дост.,установка		+	200		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win3.11,сетевая,адапт.,дост.,установка		+	350		
1С:Бухгалтерия-проф. 6.0 Win95,сетевая,адапт.,дост.,установка		+	400		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выд. сертиф.		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
OKIFAX 350	Термальн.,рулон A4/30м,9,6 Kbps,16 gray	12	?		
OKIFAX 460	Терм., обрезка бумаги, автоотв.,	12	389		
корр. ошибок,48 номеров автонабора, 64 тона серого		12			
OKIFAX 1050	LED-технология,светодиодный,4 стр/мин,лоток	12	1039		
на 250л.,возм.плата интерф.с PC,режим сканера,копир.и внешн.факс-модема		12			
OKIFAX 350	Thermal,A4/30 meter roll,9,6Kbps,16 grayscales	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal,cutter,TAD&ECM stand.,48н.пам.,64 grayscales	12	499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об.бум.,пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	990	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ, пам, а/отв.	12	от 330	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F680BX/780BX	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780	м/таб.,ЖКИ,а/обр.,12н.пам.,спикер,цифр.а/отв.	12	380	МИКРОДОМ	232-7666
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ,35 номеров ускор.набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ,70 номеров ускор.набора,а/под. 10л.,	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ,а/обр.,а/под. 10л.	12	389		
Samsung SF-5500	лаз.печ.ЖКИ,а/обр.,а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ,35н.пам.,уск.наб.,интерф.для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н.пам.,а/загрузка,цифр.а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка,реж.отлож.пер.,интерф.для а/отв.,а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н.пам.,а/загрузка,ДУ,цифр.а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800	дом.,память/ЖКИ/цифр.,а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Samsung SF-30	домашний,сертификат РБ	?	дог.	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ,память/цифр.а/отв.,а/обр.,склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355	50 н.пам.,ф-и экон.бум. и времени, а/обр.(355),	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н.пам.,ф-и экон.бум. и времени,цифр. а/отв.,а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-2600	лазерный,на обыч.бумаге,50 н.пам.,ф-и экон.,таймер,а/обр.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, сертификат Минсвязи РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
	в ассортименте, б/у и новые, гарантия	+	от 180	ДУМИ	268-5875

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Panasonic/Sanyo	100м.-5км.	12	от 100	ОРГАНИЗАЦИЯ	272-8916
Panasonic/Sanyo	900/30МГц,2-стор.связь трубка-база,память	6	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН	говорящий, пам., секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ж/к дисплей, 28 ст.памяти	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250	CS&C	270-4530, 270-4686
Alcatel 4220	0-36/8-128, серт.РБ,монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Coral	цифр., до 3840 портов, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar	1x4-36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
GoldStar	4x8-36x112, поставка, монтаж	18	от 756	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
GoldStar GDK	цифр., до 30x132, поставка, монтаж	18	?	КСЕНИА	221-4422, 221-0178
Harris 20-20	80-10000, США,монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт.,поставка,монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung, поставка со склада,гарантия		12	от 325	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334
Zodiak	3x10-48x480, поставка, монтаж	18	от 685	КСЕНИА	221-4422, 221-0178

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	A3-A4, 140 к/мин, масштабир.	12	от 4200	БИСПРИС	220-0926

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon FC-210/FC-230/PC-770/NP-6012		12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача,4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon NP 6012	A4,12к/мин,70-141%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1496		
Canon NP 6216	A3,16к/мин,50-200%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1899		
Canon NP 1215	A3,15к/мин,50-200%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1799		
Canon NP 6212	A4,12к/мин,70-141%,ADF,касс.на 250л.+лоток50л.	12	1823		
Canon PC 770	A4,12к/мин,70-141%,касс. на 250л.+лоток 50л.	12	1199		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин,50-150%,2 цв.	15	920	БИСПРИС	220-0926
Canon NP-4540	A3, 40 к/мин,50-150%,2-стор.,2 цв.,а/подача	15	1250	БИСПРИС	220-0926
Canon 150	A3, 15 к/мин	12	650		
Canon 155	A3, 15 к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин,50-150%,2 цв.	12	950		
Canon NP-4540	A3, 40 к/мин,50-150%,2-стор.,2 цв.,а/подача	12	1290		
Ricoh FT-5010	A3, 30 к/мин,50-200%,а/подача	12	1090		
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12 к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4 , 4 к/мин, подача до 50 листов	12	527		
Olivetti 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 3030-3055	A4/A3, 15к/мин	15	от 599	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-4070	A4/A3, 20 к/мин, масшт.	12	920	БИСПРИС	220-0926
Ricoh FT-5010	A3, 30 к/мин,масшт.	15	1260	БИСПРИС	220-0926
Mita CC-35/55	A4/B4, 4/10к/мин, распродажа	12	дог.		
Mita DC-1856	A3, 18к/мин, распродажа	12	2399		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, распродажа	12	дог.		
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, распродажа	12	734		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.,распродажа	12	1414		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.,распродажа	12	1894		
Sharp SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт.,распродажа	12	2230		
Mita CC-35	A4,4к/мин,750 к/мес.,распродажа,скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	B4,10к/мин,3000 к/мес.,распродажа,скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	B4,12к/мин,4000 к/мес.,распродажа,скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	A3,15к/мин,7800 к/мес.,50-200%,распродажа,скидка 7%	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-35	A4, 4к/мин	12	520		
Mita CC-55	B4, 10к/мин	12	999		
SHARP					
Z-20	A4, 3 к/мин	+	379		
Z-25	A4, 3 к/мин	+	?		
Z-52	A4, 8 к/мин	+	?		
SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
Z810	B4,8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер	+	?		
SF-2050	A3,50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX					
XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?		
XC-822	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес.,масшт.,фото, склад	12	?		
5009 RE	B4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв.тонер,склад	12	?		
5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес.,масшт.,склад	12	?		
SHARP					
Z-20/25	A4,3к/мин,300/400к/мес.,цв.тонер,склад	12	?		
Z-52II	A4,8к/мин,800к/мес.,склад	12	?		
Z-810	B4,8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер	12	?		
SF-2014/2114	B4,14к/мин,5000к/мес.,масшт.,а/под.,цв.тонер,склад	12	?		
SF-2116/2118	A3,16/18к/мин,10/12тыс.к/мес.,масшт.,а/под.,сорт.,склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин,цв.тонер,300/400 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин,цв.тонер	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 50-200%, 10000 коп./мес.	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2025/30/35/40	A3, 25/30 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	персональные, формат A4	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	офисные, формат A3	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-25	A4,3 к/мин,300 к/мес.,лоток,склад,дост.	12	470		
Sharp Z-52	A4,8 к/мин,1000 к/мес.,склад,дост.	12	725		
Xerox XC-520	A4,5 к/мин,500 к/мес.,склад,дост.	12	610		
Xerox 5009 RE	A4,8к/мин,1500к/мес.,масшт.,цв. тонер,склад	12	965		
Xerox 5616	A3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт.склад,дост.	12	1935		
Xerox 5334	A3, 34к/мин,дуплекс,а/под.,масшт.,цв. тонер,склад,дост.	12	5100		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин	12	575		
Xerox XC-822	A4, B4 5 к/мин,масшт.	12	999		
Xerox 5009	A4, 8 к/мин, 4 цв.	12	720		
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5316	A3, 13 к/мин, масшт.	12	1999		
Xerox 5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	2200		
	Ricoh,Konica,Canon формата A4-A2	12	?	БИСПРИС	220-0926
	в ассортименте, новые и б/у, гарантиия	+	от 220	ДУМИ	268-5875

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-200	A4/A3,2-16 к/мин, 400%	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926
Canon CLC-350	A4/A3,4-20к/мин,50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до Я			?	БИСПРИС	220-0926

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3M	экраны проекционные	+	от 101		
3M	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 238-4821
Sharp	видео/компьютерные проекторы	+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 2170		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 415		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные, научные	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen, Bistec, Aurora, Olivetti		12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит., распродажа	+	525т.р.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21,8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р.,бухгалтерские,двойное питание,скидки,	12	б/нал.	CCM	249-9103, 249-3006
Citizen SDC-888/852	12р.,бухгалтерские,двойное питание,скидки	12	б/нал.	CCM	249-9103, 249-3006
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio, Sharp в ассортименте		+	от 3	ДЖЕНТИ	0239-570-700

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, КАНЦЕЛЯРСКИЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Магазин	канцтовары (более 300 наимен.),бумага,кл.карандаш		?	АДЛ-МЕД	268-4712
"Товары для офиса"	деловые наборы,дискеты,папки,ручки 50 видов		?	АДЛ-МЕД	268-4712
Канцтовары 1500 наим.,калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
3M	проекторы,пр.панели,аксессуары	12	?	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 Kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128Kb,русифицировнная,PC-совм.,переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32, 64кБт, календарь, буд., алф.	12	от 37,7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус.перев.,зап.кн.,450тыс.сл.,5мод.		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon QS-100	A4,рус./лат.,корр.ош.,луч.маркер,буфер 30зн.	12	190	Электросервис и К	266-0215
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	A4, рус./лат., корр.ош., пам. 80,автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	A3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Optima	серт РБ	12	дог.	ДЖЕНТИ	0239-570-700
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olibell CRF-1000	госреестр,8 отд.,работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Этикет-пистолет Open Data, расходные материалы		+	52,4	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Кассовые аапараты	госреестр, документы для налоговой инспекции	18	от12м.р.	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, ден.ящик, гос.реестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Oibell CRF-1000, б/у, ден.ящик, гос.реестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Весы торговые	в ассортименте; 2,3,5,6,10,15,20,50,100,500 кг		?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132
Лента для кассовых аппаратов в ассортименте			?	ДЭНИМ-ЭКС	233-9132

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Клейкие ленты:скотч,2-стор.,маскировочные,монтажные			?		
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные			?		
Оборудование для вакуумной упаковки			?		
Упаковочные аппараты:настольные,ручные;для уп.коробов,мешков			?		
Пленка термоусадочная,пищевая для продуктов,ширина 30,45,60 см			?		
Мешки,пакеты и сумки пищевые (бум.,п/э, со спец.покр.),мусорные			?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Барабаны, картриджи, тонеры, запчасти для Canon		+	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи,тонеры для Sharp,Canon,Xerox,Panasonic,Mita,заправка		+	от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонер к Canon,Mita,Xerox,Sharp,HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Sharp,Mita - картриджи, тонеры, девелоперы, барабаны для всех моделей		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233, 268-5397
Картриджи E16/300 для Canon 230/210		-	75	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры,картриджи,барабаны,заправка,ремонт,Canon,Ricoh,Mita,Sharp			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, девелоперы, картриджи для Canon, Ricoh, Mita, Sharp, RX			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	Canon NP сер. 4000, 1,5 кг-20000 копий	12	80	БИСПРИС	220-0926
XEROX,SHARP	Тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
SHARP,XEROX	Расходные материалы		?	КопиТрейдСервис	266-5225, 266-1464
CANON,KONICA	Расходные материалы		?	КопиТрейдСервис	266-5225, 266-1464

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи	к HP LJ, HP DJ, Canon, Epson Stylus		?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи	к HP DJ, Canon, Epson; color, black, заправка		от 13	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к OkiPage 4W, OL 600ex, OL 610ex, original		?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картр. к HP DJ3x,5x,600,850C,1200c,1600c,Canon,Epson,чернила,запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX,FX,LQ,DFX,Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx,5xx,6xx,850C,750,1000,b/w,color,original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx,5xx,6xx,850C,1200C,1600C	+	от 27	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матричным принтерам Oki, original	+	?	BELABM	234-7972, 234-2252
Картриджи	к матр.пр.Epson,Panasonic,Olivetti,Oki,Star и др.	+	от 4	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к Canon BC01/02/20/21,Epson400/800/820/1000,цв.	+	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к Epson EP-L3000/5000/5200/2600,Panas.		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/4P,4/4+/4M,4V,5L5P/5MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для лаз. принт. HP LJ,Oki,Panasonic, заправка		+	от 14	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных пр. Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 color			41	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для струйных принтеров Lexmark 1020-2050 black			33	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra E			65	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Картриджи для лаз. принтеров Lexmark Optra R+			281	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Optra E photoconductor			85	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si),original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонеры, картр. к HP LJ 2/3,2P/3P,4L/P/M/V,5L/P,Epson,Panas.запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Тонер	к лазерным принтерам HP,Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP,Canon,Epson,Olivetti,Fujitsu,Oki,Apple,Xerox,Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP,Canon,Epson,Olivetti,Oki,Apple,Lexmark,Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark,Basf к HP DJ,Epson,Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправки	HP,Epson,Canon,BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
	к струйным и лазерным принтерам HP и Canon	+	?	DAMODARA	220-5495
	HP LJ II/III/IIP/IIIP/4P/4L/4/4M/4M+/5L/5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Беларусь			?	СНАП	277-8061
Canon, A4, A3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Бумага,A4,A3,писчая,для факсов,к/а,принтеров,беспл.доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Xerox Business	A4/A3, 500 листов, 80 г/м		4,5/9		
Xerox Colotech	A4, 500 листов, 100 г/м		10		
Xerox Colotech	A4, 250 листов, 160 г/м		20		
Xerox	A4, для струйных принтеров, 200 л.		15		
Писчая	A4, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Офисная	A4/A3, 50-80г/м., Финляндия		2,4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Офисная	A4/A3, 500л., 75-80г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Цветная	A4, 500л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
ЛБК-1-210/240/390ммx12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Лента 210,420мм, рулон, 100п.м,пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2мм, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Самокопир. A4/A5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Бумага для факса,принтера,для копира,писчая,самокопирующая,доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Чековая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		1900-2200		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от3500		
Элитный картон	за тонну		от4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от2250		
Для к/а	A4/A3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., металлизир., за лист		от0,35		
DataCopy	A4/A3, 500л, 80 г/м		от 4-8	ДАВТРЕЙД	234-1649
CopySeven	A4/A3, 500л, 80 г/м		от 3,8-7,8	ДАВТРЕЙД	234-1649
MasterCopy	A4/A3, 80 г/м, Россия		от 35т.р.	ДАВТРЕЙД	234-1649
KaskadCopy	цветная в ассорт., A4/A3, 500л, 80 г/м		от 8,6	ДАВТРЕЙД	234-1649
ЛБК 210/240/420x12, короб 2 т. лист.			от 14,5	ДАВТРЕЙД	234-1649
Лента для принтеров (рулоны 210,310,420мм),доставка			?		
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?		
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка			?		
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?		
Термобумага (210x30), доставка			?		
Коробки из гофрокартона, доставка			?		
VilatCopy	A4/A3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	A4/A3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	A4/A3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		
Самоклеящаяся белая 3-х видов			от 1,05		
Самоклеящаяся флуоресцентная			от 1,85		
Пленка самоклеящаяся в ассортименте			от 2		

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
	210x30, Германия	-	от 1,36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210x30, Германия	-	1,25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
	210x30,210x15,216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
	для факса 210x30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
	210/216x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
	210x30, 216x30		65т.р.	СНАП	277-8061
	210x30, Финляндия, Германия		1,35	ДАВТРЕЙД	234-2298, 234-1649

АУДИО-, ВИДЕО-, БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП Orion VR-44NC	пишущий,цифр.,автотрекинг,ДУ,опт.-120	12	140/135	SKY SYSTEMS	231-1470, 239-3315
ВП GoldStar RN-800AW,2 гол.,НЧ,а/тр.,а/очист.гол.,PAL/SECAM/NTSC		12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. телетекст	12	680		
TV Orion TV-2002NC	51см,OSD,ДУ,MC,multisys.,НЧ,опт./розн.	12	235/250	SKY SYSTEMS	231-1470, 239-3315
TV Casio LCD color	диагональ 7,8,10см,карманные,автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. ф/камеры Casio,320x240,640x480dot,PC-link for Windows		12	б/нал.		

ТОВАРЫ ДЛЯ ОТДЫХА И СПОРТА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост.,сб.б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост.,сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост.,сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Световые и несветовые вывески		+	?	VICTOR	220-5495
Внутренние вывески		+	?	VICTOR	220-5495
Реклама на транспорте		+	?	VICTOR	220-5495
Офисные таблички		+	?	VICTOR	220-5495
Реклама на танках и вертолетах		+	?	VICTOR	220-5495
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-0695, 226-1903
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Печати, штампы (защита, гарантия) за 1 час - 6 дней (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Датеры, нумераторы, подушки, мастика, самонаборн.штампы и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Печати металлические, пломбаторы, пломбы, шпагат, гнезда (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Визитки (офсет, тиснение, шелкография, срочные) (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бланки, этикетки, листовки и др. полиграфические услуги (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Бэджи, ярлыки, буклеты, удостоверения, упаковки (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Нанесение информации на ручки, папки, ежедневники и др. (лиц №36)			?	АДЛ-МЕД	268-5707, 268-5506
Цветная и черно-белая ксерокопия A4-A3				МВС	261-2523
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Все виды наружной и внутренней рекламы			?		
Плоттерная резка пленки			от 1		
Цветная печать на струйном плоттере			?		
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Сувенирная продукция - поставка и нанесение информации				ПУШНОВ и К	264-1365
Календари, буклеты, плакаты, папки - разработка и изготовление				ПУШНОВ и К	264-1365
Копирование, тиражирование, бланки			?	DAMODARA	220-5495
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Фирменный стиль, плакаты, календари, проспекты, буклеты, этикетки			?		
Репростудия и типография "под ключ"			?		
Мак-совместимые компьютеры и периферия			?		
Цветопробное оборудование Rainbow и Matchprint от Imation (3M)			?		

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
заправка картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Запись и копирование на CD-ROM (диски Verbatim) 1 Mb			0.02	IMC COMPUTERS	223-9177, 222-4482
Запись на CD-ROM, скидки		+	?	DAMODARA	220-5495
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей копир. аппаратов Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация и ремонт ПК, периферии, мониторов, БП			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Обслуживание ВТ, скорая компьютерная помощь			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0480
Ремонт факсов Panasonic, Toshiba и др., ПК и др.оргтехники		+	?	ДУМИ	268-5875
Ремонт, заправка к/а и лазерных принтеров		+	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт к/а	+	?	ТЕХ	239-9865	
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Расходные материалы, заправка и ремонт к/а			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Sharp, Mita - ремонт, сервисное обслуживание к/а		+	?	ДЖЕНТИ	268-4233
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары,обучение		+	?	IBA	234-4746
Установка мультимедиа			?	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0479

СТРОИТЕЛЬНЫЕ И ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Цемент М400/М500 в мешках, 50 кг, доставка			75000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Известь гидратная в мешках, 16 кг, доставка			4000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка				ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Плиты отделочные гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			договор.	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смеси шпаклевочные, облицовочные			договор.	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Клей для керам. плитки Keracoll (Италия) для нар./внутр.работ (за 1 кг)			0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Керамическая плитка (Испания, Италия, за 1 кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия, за 1 кв.м)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Трубы медные (Италия, за 1 п.м)			2.6-3.5	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Краны (Италия)			60-110	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			14-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			90	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
ДВП, лист 2140x1520x3,2 мм			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Элитная вагонка, рейка, наличник, плинтус и др. пиломатериалы			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

РАЗНОЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Изготовление памятников			?	ОЛДРИН	210-2055
Ремонтно-строительные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Гидроизоляционные и кровельные работы			?	РИГЕТИ	278-4034
Женские гигиенические пакеты, в ассортименте			?	СНЕЧКУС	269-5333, 269-5031
Чистка ковровых покрытий, мягкой мебели			?	ФЛОС	260-3091, 260-1989

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание	Цена	Продавец	Телефон
MAZDA													
121 1;3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$ 9.200	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$ 11.480	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 12.380	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 13.870	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 16.800	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$ 21.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 23.400	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,А,АПС,ППС,БК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$ 29.950	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,БК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$ 25.390	ХОЛПИ	259-5873, 259-5872

	Цена	Продавец	Телефон
АВТОМОБИЛИ			
Москвич 2141, выпуск 1991г.	2000		226-8799
ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА			
Трактора МТЗ всех модификаций	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ			
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом, лицензия	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м, лицензия), любые страны, любая форма оплаты	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

ЛИЗИНГ

РЫНОК, НА КОТОРОМ СПРОС ПРЕВЫШАЕТ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Дмитрий МАШАРА

Большинство специалистов в области финансов сходится во мнении, что лизинг в Беларуси обрел вполне достаточную правовую и нормативную базу. В 1995-1996 гг. были приняты Положение «О лизинге» и новая редакция Методических указаний о порядке учета лизинговых операций, изменен порядок начисления амортизации на полное восстановление основных фондов и др. Но в то же время существует много факторов объективного и субъективного характера, которые сдерживают развитие лизинга.

Преимущества использования лизинга были по достоинству оценены в мире, началось его активное внедрение и в Беларуси. В результате на белорусском рынке лизинговых услуг сформировался вполне устойчивый спрос. Причем сегодня он превысил предложение -- лизинговые компании в состоянии удовлетворить порядка 15-20% заявок клиентов. Дело в том, что национальные лизинговые компании не имеют достаточного количества собственных средств и вынуждены привлекать кредитные ресурсы. Национальным банком установлен коэффициент К3, определяющий максимальный размер риска на одного ссудозаемщика, в размере 20% собственных средств банка. По сравнению с прошлым годом он уменьшился на 10%.

Специалисты рынка лизинговых услуг, признавая обоснованность принятия данного коэффициента, решение проблемы видят в его повышении до 50% для лизинговых компаний, в которых банки выступают учредителями. Свое мнение они аргументируют тем, что лизинг является инструментом осуществления банками своей инвестиционной политики и помогает снизить банковские риски. Лизинговое предприятие постоянно контролирует право собственности на объект лизинга, в критической ситуации оно может им воспользоваться. Но если принять во внимание, что суммарный собственный капитал банковской системы Беларуси составляет ECU 148,2 млн., то становится ясно, что простым повышением коэффициента К3 кардинально изменить ситуацию не удастся.

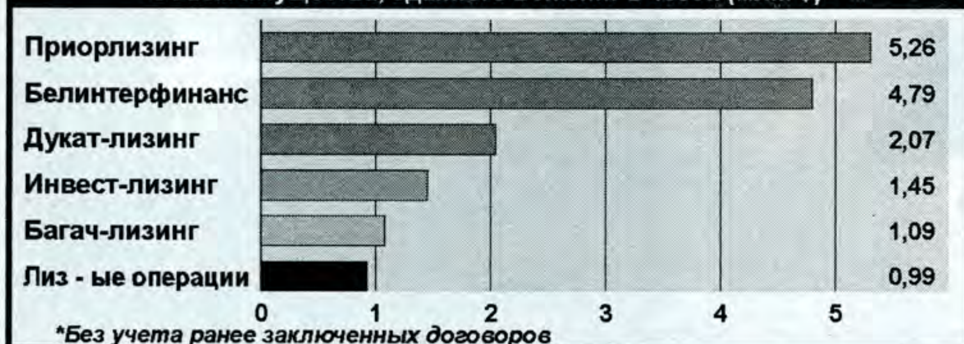
По сути, основная проблема белорусских лизинговых компаний связана с получением инвестиционных кредитов. Она более глобальна, и решение ее должно основываться на стремлении государства помочь собственным производителям, работающим как на внутренний, так и на внешний рынок. Технический прогресс продолжается, и с каждым годом мировой рынок становится все более насыщенным. В связи с этим обостряется конкурентная борьба между Восточной Азией и Европой, между Европой и Америкой. Производители вынуждены бороться за качество и отказываться от практики прямых продаж, предлагая свою продукцию потребителю на наиболее выгодных для него условиях. Не секрет, что большая часть произведенной в Беларуси продукции по многим параметрам уступает аналогичной продукции мировой индустрии. К тому же ориентация белорусских производителей на национальный рынок и рынки стран СНГ способствует ограничению платежеспособного спроса на их продукцию. В этих условиях лизинг мог бы оказать существенную поддержку. Но перед белорусскими лизинговыми компаниями стоит проблема получения инвестиционных кредитов. Так как в Беларуси отсутствуют инвестиционные институты, подобный кредит мог бы предоставить Национальный банк. Но его руководство, ссылаясь на опасность дополнительных эмиссионных кредитов для экономики, в таком кредитовании лизинговым компаниям отказывает. Однако ситуацию исправлять необходимо, поэтому возможность такой эмиссии должна быть серьезно изучена. Учитывая это, специалисты рынка лизинговых услуг предлагают свои механизмы кредитования, позволяющие достигнуть максимального целевого использования кредитных ресурсов.

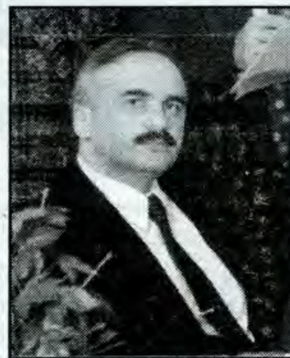
В частности, рассматривается следующий механизм поставки продукции на экспорт. Национальный банк на тендерной основе определяет ряд уполномоченных банков, через которые он и выдает кредит, и лизинговых компаний. Средства должны быть выданы в валюте или привязаны к какому-то валютному эквиваленту. Лизинговая компания, выбрав наиболее приемлемый вариант обеспечения потребителем продукции (акции предприятий, векселя), осуществляет ее поставку. Белорусским предприятиям-производителям рублевыми ресурсами можно оплатить часть продукции (на оплату накладных расходов). Остальную часть предприятие сможет получать в валюте, векселях. Эмиссия в данном случае будет обеспечена как будущими денежными поступлениями, так и поставками на компенсационной основе (металл, зерно, сахар).

Кроме того, лизинг является мощным инструментом мобилизации инвестиционных ресурсов, в том числе ресурсов населения. В свое время в Ирландии лизинговым компаниям, прошедшим определенную государственную проверку, выдавались разрешения на привлечение денег населения и инвестирование их в лизинговые проекты. Это был один из удачных опытов, когда деньги населения удалось заставить работать на промышленность. В результате Ирландия в период с 1988 по 1995 гг. сумела увеличить объем сданного в лизинг оборудования до $1,16 млрд. и вышла на 10-е место в Европе. Объем сделок за этот же период возрос на 300%. По оценкам, средства, находящиеся у населения Беларуси, достигают $2 млрд. В этой связи опыт Ирландии может быть весьма полезным.

Препятствует развитию лизинга и несогласованность работы различных ведомств. Так, в свое время было решено, что лицензирование этого вида деятельности или аттестацию специалистов будет осуществлять Министерство экономики. Однако через некоторое время известное нам должностное лицо министерства, решив, что лизинг может быть отнесен к финансовому посредничеству, направило в Нацбанк письмо с предложением заняться его лицензированием...

Сегодня уже не стоит вопрос о том, быть или не быть лизингу в Беларуси. Он уже решен, причем решен «снизу». Вопрос сегодня скорее в том, резидентами какой страны будут являться лизинговые компании. Если белорусский лизинг не получит достаточного развития в ближайшее время, то активнее работать с белорусскими предприятиями начнут компании соседних государств. В результате Беларусь потеряет в налогах, а внутренний рынок наполнит более привлекательная продукция зарубежного производства.





По просьбе «БДГ» генеральный директор ООО «Приорлизинг» Альгердас Табатадзе рассказал о деятельности компании и о проблемах становления рынка лизинговых услуг в Беларуси.

-- В 1996 г. ООО «Приорлизинг» удалось сохранить лидирующее положение на рынке лизинговых операций, хотя партнеры нас «поджимают». Это прежде всего такие лизинговые компании, как «Белинтерфинанс» и «Дукат-лизинг». Именно партнеры, потому что, во-первых, сегодня ведущие лизинговые компании являются членами Союза белорусских лизингодателей и сообща формируют подходы к развитию лизинга в стране, преодолевают те барьеры, которые, как в сказках, вновь и вновь перед нами возникают. Во-вторых, рынок лизинга в Беларуси необъятен. Если в ведущих промышленно развитых странах инвестиции через лизинг по отношению к общим инвестициям составляют 10-15%, то в нашей стране эта цифра, я думаю, составляет примерно 0,5%. Точную цифру назвать сложно, поскольку такие расчеты сегодня никем не производятся.

Жесткой конкуренции мы не ощущаем. Главное -- это отсутствие финансовых ресурсов приемлемой стоимости. И несмотря на то, что развитие лизинга продекларировано во многих государственных и отраслевых программах, некоторые важные аспекты стимулирования лизинговой деятельности так и остались на бумаге. Во многом этим и обусловлены наши проблемы.

В 1996 г. активно заработала наша сеть дочерних предприятий и представителей. По итогам 1996 года 40% сданного в лизинг оборудования и 50% балансовой прибыли системы «Приорлизинг» приходится на дочерние компании. Успешно начали работать в 1997 году наши компании «Лида-Приорлизинг» в г.Лида и «Приор-Стандарт» в г.Орша.

1996 год мы проработали без срывов и серьезных ошибок. Нам удалось разработать и внедрить выверенную систему отчетности и формы отчетности, в основу которых положены показатели, наиболее полно отражающие специфику деятельности лизинговых предприятий. Делаются серьезные попытки введения плановости в работу и развитие, внедрения обоснованных и достоверных заданий на рост экономических показателей. Это только попытки, так как сложная экономическая ситуация в стране, постоянно меняющиеся социальные, правовые, кредитно-финансовые, таможенные и другие условия деятельности препятствуют нашим начинаниям.

Существуют и субъективные проблемы. Так, недавно в Бресте из-за прихоти рядового чиновника главного управления НБ по Брестской области на грани закрытия оказалось наше лучшее дочернее предприятие. Проверяя сначала один, потом другой банк Бреста, чиновник решил, что кредиты, которые выданы этими банками нашей компании, предоставлены с нарушением установок НБ о материальном обеспечении по соотношению собственных и заемных средств. Наше брестское предприятие сделало возврат на BLR 80 млн., но случай повторился. Мы не согласились с выводом брестского управления НБ, привели свои аргументы и попросили подождать с безакцептным списанием кредита до выяснения этого вопроса в Нацбанке, куда мы направили свой запрос. Но, естественно, никто ничего ждать не стал. Брестское управление надавило на коммерческий банк -- это АКБ «Профбанк», чтобы тот срочно устранил недостатки по акту его проверки. «Профбанк», ссылаясь на Нацбанк, пригрозил безакцептным списанием со штрафными санкциями, дочернее предприятие изыскало и вернуло кредит -- BLR 130 млн. Управление по Бресту ответило нам, что это прихоть коммерческого банка.

Возникает вопрос: кому это было нужно и зачем? Все только проиграли: банк потерял проценты, т.к. кредит ему вернули, кстати, всесторонне обеспеченный, государство -- налоги, а лизинговая компания, имеющая большой запас финансовой устойчивости, была на грани закрытия. Вот и получается, что большие государственные люди, программы государства, постановления и решения государственных органов говорят об одном, а маленький чиновник делает, как считает нужным. Следуя его логике, можно практически прекратить деятельность в одной из самых перспективных форм инвестиций -- лизинге.

-- Кто является клиентами и партнерами вашей фирмы?

-- Мы расширили круг наших партнеров-лизингополучателей, среди них много государственных предприятий и хорошо известных фирм: это «Волис», «Юратэ», «Сифтранс», «Сервискар», Белгосстрах, «Вкус хлеба», «Акцент-Аудит» (Минск), «Белагропромсервис» (Могилев), Михановичский завод строительных конструкций и материалов, торговые дома в Барановичах и Солигорске, «Молодечненская ярмарка», Молодечненский завод легких металлоконструкций и многие другие. Если до 1996 г. основным и почти единственным источником финансирования наших сделок был «Приорбанк», то уже начиная с 1996 г. мы начали активно работать и с другими банками. Так, в 1995 г. доля «Приорбанка» как финансового посредника в общем объеме наших операций составляла около 95%, в 1996 -- 78%, а в 1-м квартале 1997 г. -- всего 50%. Мы активно сотрудничаем с АСБ «Беларусбанк», АКБ «Белбизнесбанк», банком «Олимп», АКБ «Комплексбанк», АКБ «Белорусский народный банк», АКБ «Минский транзитный банк», АКБ «Джем-банк», АКБ «Белпромстройбанк». Безусловно, «Приорбанк» остается и всегда будет оставаться ключевым звеном системы «Приорлизинг», определяющим как ее внутреннее содержание, так и перспективы развития.

-- Насколько тесно сейчас взаимодействие банков и лизинговых компаний на белорусском рынке?

-- Сегодня банки Беларуси не имеют разветвленной сети родственных компаний в отличие от западных банков, которые решают через эти компании вопросы как диверсификации своей деятельности, так и влияния и контроля за выгодными и перспективными секторами мирового и отечественного рынков. Нашим банкам просто не до этого, им надо хотя бы выжить. Поэтому даже те компании, которые когда-то были созданы с участием банков, как правило, сейчас находятся в незавидном положении и пытаются решать свои проблемы исключительно самостоятельно. К сожалению, и в нашем банке отсутствует концепция развития и применения ООО «Приорлизинг», а также структур, аналогичных ему.

-- Что Вы можете сказать о проблеме профессионализма на рынке лизинговых услуг в Беларуси?

-- Непрофессионализм лизинговых структур дискредитирует лизинг массой грубейших ошибок, которые ими совершаются. Появляются вполне обоснованные претензии как со стороны государственных органов, так и со стороны лизингополучателей. Я сторонник таких мер, которые положили бы этому конец. Меры могут быть разные: лицензирование, аттестация, особые уставные фонды и т.д. К решению этого вопроса необходимо подойти разумно, посоветовавшись с Союзом белорусских лизингодателей.

-- Какие проблемы в развитии лизинга характерны для Беларуси?

-- В 1996 г. практически перестал осуществляться лизинг импортного оборудования. Это было следствием сначала запрета валютного кредитования, а затем и до сегодняшнего дня -- запрета резидентам республики осуществлять расчеты друг с другом в валюте. В результате в прошлом году был сорван ряд крупных контрактов, в том числе и с АКБ «Беларусбанк». Более четырех месяцев специалисты фирмы совместно с представителями компании IBM и АСБ «Беларусбанк» работали над вариантами контрактов, условиями поставок и схемами платежей. Объем контракта составлял $2 млн.

К сожалению, и сегодня нет изменений к лучшему. Мы не можем реализовать ряд крупных контрактов по этой же причине. Дело доходит до абсурда. Посудите сами. Для закупки импортного оборудования, которое производит импортозамещающую, валютоокупаемую продукцию для лизингополучателя, лизинговая компания должна, естественно, получить валютный кредит. Реализовав произведенную этим оборудованием продукцию за валюту, лизингополучатель не имеет права рассчитаться даже валютой, оставшейся после ее обязательной реализации государству, с лизинговой компанией, т.к. оба они -- резиденты. Возникает вопрос, почему банку, тоже резиденту, клиентам можно платить валютой по валютным обязательствам, а лизинговой компании для погашения валютного кредита -- нельзя.

Нам всем надо спросить себя: хотим мы, чтобы лизинг в Беларуси был или чтобы его развитие осталось пустой декларацией? Национальный банк, как огня, боится вопросов, связанных с валютным регулированием и чаще всего дает уклончивые ответы.

ТРАНСПОРТ

Справка «БДГ».

21 мая 1897 года император Николай II утвердил документы по созданию в небольшом курляндском городе Виндава торгового порта. Сегодня, спустя 100 лет после основания, порт на Венте -- крупнейший на Балтийском побережье бывшего СССР, поистине расположенный на перекрестке дорог. К тому же, устье Венты -- единственная естественная гавань на побережье Балтики.

СТО ЛЕТ НА ПЛАВУ

Светлана КАЛИНКИНА

Спустя неделю после приезда в Минск представительной делегации латвийских транспортников, в ходе которого обсуждались возможности расширения сотрудничества белорусских предприятий с Вентспилсским портом, «белорусский десант» взял курс на Ригу. Ответный визит не был рабочим: крупнейший порт восточного побережья Балтики, двенадцатый порт в рейтинге портов Европы праздновал свое 100-летие. «Белорусская деловая газета» также была приглашена для участия в торжествах.



Когда Виндаву соединили магистралью с сетью железных дорог Российской империи, началось бурное строительство порта. И вскоре по своему оснащению он превзошел многие европейские порты. В 1913 году порт обслуживал более тысячи судов, его грузооборот составил 37 млн.пудов. Но дальнейшему развитию помешали войны и революция. Только с развитием экспорта из СССР порту, уже носившему название Вентспилсский торговый порт, стали уделять должное внимание. В 60-годах была построена Вентспилсская перевалочная нефтебаза, а в 70-х -- Вентспилсский припортовой завод по перегрузке аммиака и специализированный терминал по перевалке калийных удобрений.

Общеизвестно, что Беларусь уже несколько лет пытается найти собственные «ворота к морю». Еще во времена Вячеслава Кебича предпринимались попытки получить причалы в Гданьске. Затем «белорусский десант» «пережила» Клайпеда. В настоящее время ведутся переговоры с управлением Калининградского порта, который некоторые белорусские чиновники рассматривают как возможную базу для белорусского торгового флота и плацдарм для строительства белорусских терминалов. Но самым плодотворным и наименее звучным оказалось сотрудничество с Вентспилсом, ведь если в попытках получить максимальный доход от транзита многие государства и компании начали резко и зачастую неоправданно увеличивать тарифы на свои услуги, то Вентспилсский порт с 1991 года (начало реорганизации порта) портовых сборов не повышал.

У Беларуси в Вентспилсе есть не только стратегические, но и финансовые интересы, впрочем, как и у порта в Беларуси. Хотя бы такой пример: через Вентспилсский порт проходит 20% мировой торговли калийными удобрениями (ПО «Беларуськалий» контролирует 15% этого рынка). И именно калийные удобрения являются тем товаром, к которому небольшая Латвия, предоставляющая услуги по транзиту, имеет непосредственное отношение: никакой другой товар, перевалка которого производится в латвийских портах, не имеет столь значимой доли на мировом рынке. Именно через Вентспилсский порт, к тому же, проходит около 15% мировой торговли аммиаком, значительная часть «жидкой химии», к которым белорусские химические предприятия также имеют не последнее отношение. Поэтому представители белорусского бизнеса приняли активнейшее участие в процессе структурных преобразований, начатых в порту в 1991 году.

Пожалуй, пока можно привести только два примера тесного участия иностранного капитала в акционировании компаний, образовавшихся на территории Вентспилсского порта. К примеру, директор порта Олег Степанов так комментирует ситуацию: *«Нашей основной задачей было сохранить клиентов, поэтому, когда началась реорганизация, мы просто приглашали их участвовать в совместных предприятиях. Так, к примеру, создавалось совместное предприятие «Калия паркс». Оно было учреждено на базе калийного терминала при участии заводов России и Беларуси. То же самое произошло при основании компании «Нью Вента», 49% акций «Нью Венты» приобрела российская компания «Кузнецкие ферросплавы».*

Упустим тот факт, что руководство ПО «Беларуськалий» не однажды отчитывалось перед белорусскими властями и «благодаря» столь пристальному вниманию уже успело пожалеть о своей инициативе по инвестированию в терминалы порта. (Как объяснить обремененному бумажными знаниями чиновнику, что инвестиции в столь важный со стратегической точки зрения объект не подходят под категорию «разбазаренные деньги», а скорее наоборот -- являются удачным вложением капитала). Более успешно пошли дела у фирмы «Белагроинторг», которая, будучи учрежденной комитетами по сельскому хозяйству облисполкомов, сегодня осуществляет основные операции по экспорту белорусской сельхозпродукции и так называемых «сопутствующих товаров», в том числе удобрений, а также ввозит в страну ряд продукции для агропромышленного комплекса.

В настоящее время страсти инвесторов кипят вокруг акционирования «Вентспилс нафты». Компания, которая в своей деятельности уже насчитывает 35 лет, -- один из крупнейших налогоплательщиков государства -- выставлена, что называется «на аукцион». Сегодня все ее акции находятся в распоряжении латвийского правительства, но поиск новых хозяев уже начался. Понятно, что с сырой нефтью у нашей страны проблемы, но «приобщиться» к ее транзиту Беларуси бы не помешало. Хотя, как стало известно «БДГ», работа по выгодному вложению средств в ценные бумаги зарубежных предприятий в Беларуси на государственном уровне и не начиналась, и не поощряется.

Если же говорить о макропланах порта, то латыши хотят обслуживать в Вентспилсе все те суда, которые могут зайти в Балтийское море через датские проливы. Именно поэтому уже ведутся полномасштабные работы по углубление порта и фарватеров. Привлечение инвестиций определяет план развития порта до 2010 года. В нем предусмотрено израсходовать $20 млн. из средств управления порта только на углубление судоходного канала. Уже сейчас в Вентспилс могут зайти танкеры грузоподъемностью до 100 тыс.т и сухогрузы грузоподъемностью 75 тыс.т. По подсчетам правления Вентспилсского порта, для всей реконструкции потребуется около $400 млн., однако здесь предусмотрены инвестиции нефтеперевалочных фирм и поставщиков. После реконструкции мощность пирсов достигнет 71 млн.т в год.

Кстати, нам стоило бы поучиться у соседей умению зарабатывать деньги на транзите. По оценке министра сообщений Латвии Вилиса Криштопанса, услуги, связанные с осуществлением транзита товаров через страну, приносят ей четверть всего внутреннего валового продукта. Именно поэтому в дальнейшем главной тенденцией экономического развития Латвии будет развитие этого вида бизнеса. Однако ставка на транзит тесно привязывает латвийских транспортников к «основному континенту», в том числе -- Беларуси, России, Литве. Ведь на 98% порт ориентирован на экспорт продукции из стран бывшего Советского Союза. Понятно, что заинтересован он и в товаропотоках из нашего государства. Ведь порты бывшего Советского Союза в настоящее время развернули истинную борьбу за «внутреннего поставщика»: это помогает чувствовать себя «на плаву» и осуществлять серьезные капиталовложения для создания «остродефицитной» инфраструктуры по перевалке импортных грузов. Именно поэтому руководителей Вентспилсского порта беспокоят все более пристальные взгляды белорусского руководства в сторону Калининграда. Во имя благой идеи единства славянских народов наши лидеры могут сделать, как показывает опыт, что угодно, в том числе -- перенаправить товаропотоки. Но если кому-то из отечественных власть предержащих не хватает времени внимательно изучить технические характеристики обоих портов, то советуем обратить внимание хотя бы на такой факт: главным по значимости для России является Новороссийский порт, вторым -- Вентспилсский, поскольку он с географической точки зрения расположен наиболее удачно. Грузооборот Вентспилсского порта сегодня на 90% состоит из российских товаров (доля собственно латвийских грузов в 1996 году составила лишь 0,8%). Так стоит ли Беларуси искать счастья в российских «северо-западных землях», если сама Россия уже отчаялась там его найти?..

Не слишком приятной для нас является и другая новость. Дальнейшее развитие Вентспилса как транзитного порта эксперты связывают с открытием линии нового челночного контейнерного поезда. Скорее всего, этот поезд пойдет по маршруту Вентспилс -- Рига -- Москва и не затронет территорию нашей страны.

Готов также проект того, как «повернуть вспять» нефтяные реки. Сегодня большая часть обрабатываемых в Вентспилсе грузов -- нефть и продукты ее переработки. Предполагается, что и в дальнейшем Вентспилсский порт будет развиваться как транспортный для перевалки именно этого вида товара. Но ожидается, что в ближайшем будущем российским экспортерам нефти будет предложен новый, более надежный и дешевый путь в Вентспилсский порт, нежели транзит через Беларусь и Литву. Уже разработано несколько вариантов строительства нового трубопровода.

Кстати, во время обойденного вниманием белорусской прессы визита в Минск делегации латвийских транспортников в числе других обсуждался и вопрос транзита. Как сообщил мэр Вентспилса Айварг Лембергс, латвийская сторона ставила перед белорусской вопрос об упрощении таможенных процедур. На рассмотрение официального Минска вынесено несколько вариантов решения проблемы: либо создание совместных белорусско-латвийских таможен, либо принятие решения о том, что товар проходит таможенное оформление только в пунктах отправки и назначения (что выводит из поля зрения белорусской таможни огромные транзитные грузопотоки). Вразумительного ответа на эти предложения пока не последовало.

Справка «БДГ».

Сегодня Вентспилсский порт официально именуется свободным торговым портом и по существу является свободной экономической зоной. Для деятельности в этой зоне компании должны получить специальные лицензии в управлении порта. 7 февраля нынешнего года лицензии получили первые семь компаний:

-- ГАО «Вентспилс нафта» -- транспортировка сырой нефти.

-- АО «Вентбункерс» -- занимается перевалкой темных и светлых нефтепродуктов.

-- АО «Вентамоньякс» -- занимается перевалкой и хранением аммиака и других жидких химических грузов, один из двух терминалов на всей территории бывшего СССР.

-- АО «Калия паркс» -- один из самых больших терминалов в мире по перевалке калийных удобрений.

-- ООО «Унипаркс» -- занимается перевалкой чугуна, проката черных металлов, алюминия, концентратов цветных металлов. «Унипаркс» сейчас успешно конкурирует с Клайпедским портом, для которого эти грузы были традиционными. (Кстати, десятый причал, самый большой и глубоководный на Балтийском море, предназначен именно для этих грузов).

-- ООО «Нью Вента» -- перевалка ферросплавов, металлопроката, зерна, продовольственных и химических грузов в упаковке.

-- Лицензию на деятельность в режиме СЭЗ получило и предприятие пищевой промышленности -- Вентспилсский рыбоконсервный комбинат.

ПРОЕКТЫ

ЭТОТ ЗАВОД СДЕЛАЕТ БЕЛОРУССКИЕ БОЛЬНИЦЫ В ЧЕМ-ТО ПОХОЖИМИ НА ДАТСКИЕ

Алексей УРБАН

Советом директоров компании Maersk Medical в ноябре 1996 года было принято решение об увеличении объема прямых инвестиций в Беларусь путем наращивания собственной доли в уставном фонде совместного белорусско-датского предприятия «Белкеа Пласт». За прошедшее время подготовлены все документы, касающиеся аренды земельного участка и строительства близ поселка Фаниполь Дзержинского района Минской области предприятия по производству одноразовых медицинских изделий, сметная стоимость которого оценена в $2 млн.

29 мая в присутствии представителей руководства датской компании, местной администрации и журналистов член совета директоров Maersk Medical Оле Вейлинг (Ole Weiling) и вице-премьер Василий Долголев произвели символическую закладку первого камня нового предприятия. Чуть позже состоялась торжественная передача арендного акта представителям датской компании.

Анализ реализации первоначального проекта предприятия «Белкеа Пласт», уже в течение пяти лет существующего как цех ПО «Интеграл» по производству одноразовых шприцев и катетеров, позволил руководству датской компании принять решение о развитии деятельности СП. По ряду причин эта работа не может проводиться на базе «Интеграла». По мнению датских партнеров, завод, построенный еще во времена СССР, не отвечал нормам энергосбережения. Работа цеха «Белкеа Пласт» становилась накладной из-за больших расходов на энергоресурсы. Поэтому проект создания в Беларуси предприятия по производству медицинских изделий одноразового использования (катетеров, дренажных сумок, хирургического инструментария, в том числе для офтальмологии, материалов для лечения ран, а также диабетических инфузионных комплексов) предполагал, что деятельность нового завода будет соответствовать западным требованиями и строительным нормам, в том числе по энергосбережению. Эксплуатация такого предприятия обойдется значительно дешевле, чем использование старых помещений.

Руководство датской компании исходило из того, что в проекте будет предусмотрено максимальное использование местных строительных материалов и рабочей силы. Проектные работы были подготовлены «Белпромпроектом», чьи специалисты получили возможность стажировки за границей. Ими разработан проект производственного комплекса одноэтажного «скандинавского» типа. На первом этапе планируется построить одно здание на площадке 60х60 метров, внутри которого будет располагаться производственное помещение 30х30 метров, оборудованное в соответствии со стандартом GMP системой шлюзов для поддержания стерильности основного блока.

Контакты местных субподрядчиков с датской компанией осуществляются через менеджера проекта Питера Л.Сабю (Peter L. Saabye) -- об этом было сообщено представителем одного из минских трестов, попытавшимся наладить диалог с Оле Вейлингом. Особо отмечено, что строительство и деятельность завода будут осуществляться в строгом соответствии с экологическими нормами. Сдача завода и ввод в действие производственных мощностей произойдут, как предполагается, в ноябре 1997 года.

Производственные мощности первого цеха совместного предприятия, рассчитанного на 40 рабочих мест, по словам директора «Интеграла» г-на Вербицкого, рассчитаны на 22 млн. единиц продукции в год. В связи с увеличением доли датской компании в уставном фонде СП «Белкеа Пласт» доля белорусской стороны, как заметил Владимир Вербицкий, уменьшилась с 28 до 2%. Эрик Кристенсон, генеральный директор СП «Белкеа Пласт», изменение соотношения долей участников прокомментировал так: *«Белорусскому предприятию никто не мешает также равноценно компенсировать увеличение уставного фонда»*. Некоторые эксперты полагают, что белорусские участники подобных проектов сознательно принимают изменение соотношения долей партнеров в уставном проекте совместных предприятий: иностранное предприятие сложнее национализировать «державной рукой». Выбор места и размера участка объясняется тем, что в перспективе здесь возможно разместить иные производственные структуры. Компания Maersk, помимо всего прочего, является лидером в области производства тормозных колодок.

Как предполагается, для формирования штата нового завода будет использован опытный персонал «интеграловского» цеха. В дальнейшем же набор работников будет производиться из числа местного населения, что решит проблему занятости этого региона. Для начала предприятие обеспечит работой 250 работников (три смены по 60 человек). Специфика кадровой структуры завода такова, что в основном будет использоваться ручной женский труд. (Что касается топ- и мидлменеджмента, то в самое ближайшее время, по словам датского руководства, количество «импортных» менеджеров планируется сократить до 3-4 инспекторов).

Начало деятельности нового предприятия СП «Белкеа Пласт», по сведениям г-на Вербицкого, позволит увеличить производственные мощности более чем в пять раз. Стоимость зарубежных аналогов, по оценкам специалистов, как минимум в два раза превышает себестоимость будущей продукции белорусского производства. Как предполагает г-н Вербицкий, около 80% продукции будет экспортироваться под trade marks компании Maersk Medical в страны Восточной Европы, включая Россию. Основным покупателем в Беларуси станет Минздрав. Таким образом, производство будет носить импортозамещающий и экспортоориентированный характер. Новый завод к тому же не станет конкурентом для какого-либо белорусского предприятия, так как продукция подобного рода в Беларуси не производится.

Все эти достоинства проекта привлекли внимание белорусского правительства, которое представлял вице-премьер Василий Долголев. По словам Вадима Титовца, представителя консалтинговой группы «Титовец и партнеры», оказавшей содействие зарубежному инвестору и проводившей promotion этого проекта (для нее это уже третий после строительства завода Coca-Cola Amatil и открытия закусочных McDonald's удачный проект подобного рода), Василий Долголев стал «рычагом» этого начинания. Содействие на высшем уровне позволило сократить промежуток между появлением идеи и началом реализации инвестиционного проекта. Сам же Василий Долголев перед торжественной церемонией закладки камня заметил: *«Производство медицинского оборудования, приборов для хирургии -- это наш экспорт, это наши рабочие места, это наши с вами успехи в экономике... Выгодность этого проекта очевидна для датской компании и для Беларуси. Те два миллиона долларов, которые будут вложены в этом году, очень скоро себя окупят. Мы очень признательны работникам компании за хорошо организованную, оперативную проработку возникавших вопросов, понимание нашей специфики, наших трудностей, нашего менталитета... Хотелось бы выразить уверенность в том, что продукция завода увидит свет уже в этом году»*.

В ответной речи Оле Вейлинг отметил, что его коллеги были поражены образованностью и опытом белорусов, что они нашли понимание и поддержку в различных государственных структурах. В торжественной обстановке Оле Вейлингу и Эрику Кристенсону были вручены акты передачи земельного участка в аренду на 99 лет. В свою очередь Оле Вейлинг, выразив благодарность белорусским властям *«за содействие и поддержку»*, передал Василию Долголеву письмо на безвозмездную передачу медицинских изделий от компании Maersk Medical клинике таракальной хирургии НИИ онкологии медицинской радиологии Министерства здравоохранения на сумму $5 тыс.

В беседе с журналистами Василий Долголев, в частности, отметил: *«Валюта у нас под ногами -- мы просто не замечаем ее. Например, у нас очень хорошо растет валерьяна, мы сегодня являемся одним из крупнейших поставщиков растительного лекарственного сырья в Россию. А ведь, выращивая до 200 видов сырья, мы можем перерабатывать его и поставлять на рынок в виде препаратов, получая прибыль со своего производства, а не ориентироваться на одну только картошку, как это было раньше. У нас есть высокоэффективные технологии производства собственных лекарств, и именно фармацевтическую промышленность, производство медпрепаратов и оборудования я вижу как стратегическое направление развития, которое призвано удовлетворять наши внутренние потребности и наращивать экспорт для того, чтобы заработать валюту»*.

На вопрос о том, будут ли современные технологии производства медицинского инструментария внедряться в Беларуси, г-н Долголев заметил, что технологии, подобные этим, являются know-how компании. Передача их -- дело владельца. По его словам, первоначально важнее внедрить организационный опыт. Вице-премьера спросили также, рассматривается ли вопрос о налоговых льготах для будущего предприятия. На этот вопрос вице-премьер ответил отрицательно. *«Они не просят льгот. Они просят только об одном -- чтобы им дали возможность быстро работать»*,-- сказал он. По его мнению, это еще одно подтверждение выгодности сотрудничества с такими инвесторами.

В приватной беседе с Оле Вейлином Василий Долголев посетовал на негативное мнение зарубежных бизнесменов об инвестиционном климате в Беларуси. Вице-премьер выразил уверенность в том, что данный проект -- не последний в Беларуси с участием Maersk Medical. Оле Вейлинг заметил, что, по его информации, представляемая им компания -- не единственный датский инвестор в Беларуси, недавно образовано совместное предприятие с участием датской компании, специализирующейся в области телекоммуникаций. В связи с этим вице-премьер продемонстрировал хорошую осведомленность в вопросах объявленного Минсвязи тендера сетей GSM. Он выразил озабоченность по поводу создавшейся ситуации: *«Датская компания останется, пожалуй, единственной из всех претендентов, которая, возможно, вместе с Siemens сможет противостоять активному натиску корейцев. Мы -- европейцы и поэтому близки друг другу...»*.

Существование еще одного белорусско-датского инвестиционного проекта подтвердила также и Анни Эридсен (Hanne Aridsen), представитель одного из участников СП «Белкеа Пласт» -- Датского инвестиционного фонда. Этот фонд финансируется из государственной казны. Вкладывая свои средства, он делит риск с теми датскими преприятиями, которые инвестируют в экономику стран Восточной Европы. Когда же проект начинает приносить прибыль, фонд возращает только вложенные средства и отказывается от дальнейшего участия. По словам г-жи Эридсен, традиционные для датских компаний инвестиционные зоны расположены в Польше и странах прибалтийского региона. В Беларуси это первый удачный проект подобного рода. Существует также еще один инвестиционный проект датской компании, рассказывать о котором, по словам г-жи Эридсен, пока рано.

СПРАВКА «БДГ».

Частная датская компания Maersk Medical является одним из европейских лидеров по производству медицинских изделий одноразового использования. Производит продукцию, более известную под торговой маркой «Фармопласт», уже более 30 лет. Maersk Medical, входящая в состав A.P.Moeller Group, имеет более 10 заводов в Дании, Великобритании, Австралии, Малайзии, Индии. Maersk занимается морскими, воздушными и автомобильными транспортными контейнерными перевозками и освоением нефтегазовых месторождений в Северном море.

Maersk является одной из крупнейших компаний в Дании; доля Maersk Medical в материнской компании составляет лишь 2%. Совместно с государственным датским фондом по инвестициям в страны Восточной Европы Maersk Medikal с 1994 года является учредителем белорусско-датского СП «Белкеа Пласт», производящего продукцию в европейском стандарте GMP (в особо чистых условиях). Для первой части проекта был выбран завод «Интеграл», располагающий необходимыми условиями для производства одноразовых медицинских изделий. ПО «Электроника», в состав которого входит завод «Интеграл», стало соучредителем СП с белорусской стороны.



Проект нового предприятия

КОРОТКО

x x x

Итогом посещения руководством ОАО «БелКард» 6-й международной выставки-ярмарки в Пекине стало заключение контракта на сумму $2 млн. с государственной технико-торговой компанией «Кэ хуа» на поставку в Китай партий карданных валов и крестовин для автомобилей ГАЗ, КамАЗ и др. Предыдущий контракт с этой же фирмой в размере $300 тыс. предусматривал поставки из Гродно запчастей к «БелАЗам».

x x x

На недавней сессии Сморгонского горсовета был поднят вопрос о выносе за городскую черту литейных цехов местного литейно-механического завода (СЛМЗ). Окончательное решение пока не принято.

После развала СССР Госкомпром Беларуси включил СЛМЗ в число заводов-поставщиков деталей для будущего белорусского дизельного автодвигателя (взамен двигателя Ярославского моторного завода). По этому проекту предполагалось освоить в Сморгони выпуск дефицитной неэнергоемкой продукции -- литых заготовок поршневого кольца.

Вскоре был построен новый литейный цех и произведен монтаж оборудования (две автоматические линии по выпуску заготовок поршневых колец и линия печного литья). К настоящему времени получены первые отливки колец, а полностью новое литейное производство планируется запустить к 1 июля 1997 года. Но наличие литой заготовки кольца еще не решает всей проблемы -- для получения готового изделия заготовку необходимо подвергнуть циклу механической обработки, для осуществления которой СЛМЗ оборудованием не располагает. Стоимость такого оборудования порядка DM 300 тыс.

Первоначально новое литейное прозводство на СЛМЗ планировалось запустить к 1 января 1997 года, но сроки сорвались из-за несвоевременного финансирования проекта.

x x x

В Брюсселе административным департаментом Европейской комиссии по науке, исследованию и развитию подписан контракт ($250 тыс., срок 2 года) с представителями Беларуси по внедрению новых технологий в производство химических волокон.

Этот проект в рамках международной программы «Коперникус» (в нем также участвуют Финляндия, Германия и Россия) финансируется Европейским сообществом. От нашей страны приглашены Белорусский технологический университет, Гродненский отдел ресурсосбережения АН Беларуси и гродненское ПО «Химволокно», на базе которого и предполагается внедрять современную технологию выскопрочных полимерных композиционных материалов. По мнению создателя и руководителя отдела ресурсосбережения академика Анатолия Свириденка, гродненское ПО «Химволокно» получило уникальный шанс с минимумом затрат освоить выпуск новой конкурентоспособной продукции, обеспечивающей прорыв предприятия на привлекательные рынки Европейского сообщества.

x x x

2-6 июня в Минске состоится 11-е международное совещание по модернизации и реконструкции зданий крупнопанельного домостроения.

На этот раз темой обсуждения станут опыт и перспективы санации жилых панельных домов в странах Центральной, Восточной и Южной Европы. В совещании примут участие представители 14 стран, в том числе России, Украины, Прибалтики, Грузии и Армении.

Финансовую поддержку Минархитектуры и строительства Беларуси, которое является организатором мероприятия, оказало федеральное министерство территориального планирования, строительства и градостроительства Федеративной Республики Германия.

Отдел информации «БДГ»

НОВОСТИ

НОВЫЕ ПРОДУКТЫ *ERICSSON* НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ

29 мая в рамках 4-го международного конгресса «Современные средства коммуникаций, банковские информационные технологии» одно из подразделений мирового гиганта, производителя телекоммуникационного оборудования Ericsson провело семинар «Средства связи фирмы Ericsson на рынке РБ». Была организована презентация новых разработок головной компании: системы управления и обслуживания на сетях общего пользования TMOS и системы радиодоступа DRA 1900 на базе стандарта DEST.

НОВОСТИ ПО ТЕНДЕРУ СЕТЕЙ GSM

Владимир Карпович, начальник отдела координации и проектирования Минсвязи, на семинаре «Состояние и перспективы развития мобильных средств связи в Республике Беларусь» сообщил собравшимся о критериях отбора в объявленном Минсвязи в феврале 1997 года тендере сетей GSM.

Как уже сообщала «БДГ», последний срок подачи тендерных заявок перенесен на 18 июня. Г-н Карпович, в частности, заявил, что тендер будет проходить в режиме 1+1. То есть лицензию на право оказания услуг в данном стандарте получит только одна компания. Вторая лицензия может быть выдана не ранее чем через три года после выдачи первой.

Основные критерии отбора лицензиата предусматривают подтверждение этапных периодов. Так, через три месяца после получения лицензии компания-победитель обязана «покрыть» территорию Минска и областных центров. Следующий этап предусматривает увеличение зоны оказания услуг сотовой связи на территории, где проживает не менее 70% жителей страны. Следующее важное требование: компания-победитель обязана создать совместное предприятие с РО «Белтелеком».

Работу тендера обеспечивает межведомственная оценочная комиссия, в составе которой представители МВЭС, Министерства предпринимательства и инвестиций, Министерства связи, Госкомиссии по радиочастотам.

Владимир Карпович подтвердил, что к сегодняшнему дню тендерный сбор, равный $5 тыс., оплатили 10 компаний. Представитель Минсвязи ознакомил присутствующих с сообщением Европейского банка реконструкции и развития, в котором говорится о возможности получения победителем тендера финансовой помощи. Отвечая на вопросы аудитории, г-н Карпович заметил, что лицензия на право оказания услуг в стандарте NMT-450, выданная, как известно, компании «Белсел», действительна и об отзыве ее речи не ведется. Цель Минсвязи -- поощрение *«здоровой конкуренции на рынке услуг сотовой связи»*.

А БЫЛ ЛИ МАЛЬЧИК?

Присутствие всемирно известных имен -- это, как известно, в некоторой степени само по себе является рекламой. Вероятно, руководствуясь именно этими соображениями, организаторы выставки «Tibo-97» внесли в список участников корпорацию IBM.

На самом деле, как стало известно «БДГ», IBM лишь однажды участвовала в этой белорусской выставке, но было это несколько лет назад. Более того, в нынешнем году в «Tibo» не принимают участия даже так называемые «дружественные» этой корпорации фирмы.

Отдел новостей компаний «БДГ»

ПРОЕКТЫ

БИЗНЕС-ЦЕНТР ДЛЯ ГРОДНЕНСКИХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

Светлана КАРПЕКОВА

27 мая в Гродно открыт бизнес-центр, созданный в рамках проекта Международной финансовой корпорации «Поддержка частного предпринимательства в Беларуси». Это уже второй подобный центр в нашей стране: первый открылся в начале 1996 года в Бресте.

Еще в декабре минувшего года, когда в городе над Бугом отмечали годовщину бизнес-центра, представители британского фонда «Ноу-хау», который финансирует этот проект, весьма осторожно и неопределенно высказывались относительно возможности создания подобных центров в других городах Беларуси. Однако уже в марте 1997 года фонд принял решение о финансировании гродненского бизнес-центра.

Не последнюю роль в этом сыграло стремление городских и областных властей создавать и развивать у себя подобную деятельность. Собственно, они и пригласили МФК и фонд «Ноу-хау» осуществить этот проект на своей территории. Например, заместитель председателя Гродненского облисполкома Михаил Беляев считает, что развитие предпринимательства оказывает благотворное влияние на экономику области. И хотя удельный вес предпринимательских структур в общем объеме промышленного производства, товарооборота, услуг не стал еще определяющим, г-н Беляев высоко оценивает влияние предпринимательского сектора на экономику региона и рассчитывает, что впредь оно будет более эффективным и значительным. По его словам, в Гродно сейчас действуют около 2 тысяч малых предприятий, которые нуждаются в квалифицированной поддержке со стороны таких структур, как бизнес-центр.

На базе бизнес-центра проводятся мероприятия трех основных видов, которые направлены на поддержку частных предпринимателей: бизнес-обучение, бизнес-консультирование и информационные услуги.

Бизнес-обучение включает в себя курсы по бизнес-планированию, семинары и круглые столы. На протяжении двух месяцев гродненский бизнес-центр провел уже два курса по бизнес-планированию, которые прослушали 30 человек. Кроме того, проведен социологический опрос предпринимателей Гродно с целью определить специфику бизнес-среды города, а также выяснить, какие виды обучения и консультаций больше всего интересуют представителей негосударственного сектора. Оказалось, что предприниматели в Гродно больше всего нуждаются в консультациях по бизнес-планированию, бухгалтерскому учету и хозяйственному законодательству.

Предполагается, что в течение года гродненский бизнес-центр должен перейти на самофинансирование, как это в определенной мере пытается делать бизнес-центр в Бресте. Однако, как показала практика, самофинансирование консультационных услуг в белорусских условиях весьма проблематично. Очевидное сокращение предпринимательского сектора и падение платежеспособности предприятий, оставшихся на плаву после перерегистраций, указов, декретов etc., не позволяют надеяться на то, что бизнес-центр сможет работать по принципу самоокупаемости. В Бресте это уже поняли, и, видимо, фонд «Ноу-хау» пока не станет ставить перед центром столь жесткие условия.

Выступая на открытии бизнес-центра в Гродно, Чрезвычайный и Полномочный Посол Великобритании в Беларуси Джессика Пирс сказала: *«Британию в прошлом часто называли страной лавочников. Однако мы гордимся этим, поскольку малый бизнес стал основой процветания британской нации. Сегодня он может стать основой процветания Беларуси»*.

СПРАВКА «БДГ».

Накануне проведения общереспубликанской перерегистрации в Гродненской области насчитывалось около 40 тысяч субъектов хозяйствования (субъектов без образования юридического лица и малых предприятий различных форм собственности). Перерегистрацию прошли около 3 тысяч предприятий с образованием юридического лица из более чем 5 тысяч подобных предприятий. Около 2 тысяч эту процедуру не прошли -- часть их уже ликвидирована по представлению налоговой инспекции. Что касается предпринимателей без образования юридического лица, то перерегистрировались 15 тысяч, а около 2 тысяч не смогли этого сделать. Областные власти в числе причин, по которым те или иные бизнес-структуры не прошли перерегистрацию, называют налоговые и другие нарушения; предоставление документов, не отвечающих требованиям законодательства; отсутствие практической деятельности.

СТРОИТЕЛЬНАЯ ОТРАСЛЬ

СТРОИТЬ БЫСТРО НАУЧИЛИСЬ, ОСВОИТЬ БЫ ТЕПЕРЬ КАЧЕСТВО

Вадим СЕХОВИЧ

29 мая руководители Министерства архитектуры и строительства Беларуси встретились с представителями СМИ. Виктор Ветров, впервые представший перед журналистами в качестве министра, рассказал об итогах работы отрасли за первые четыре месяца 1997 года. Две основные проблемы волновали нового министра больше всего: это улучшение качества строительных работ и повышение конкурентоспособности услуг и продукции отрасли.

Проблемы эти существуют еще с советских времен и, похоже, будут актуальны в нашей стране еще долго. Особый смысл выступлению министра придало то, что на ведомство сегодня возложена реализация жилищной программы, вошедшей в число приоритетных направлений социально-экономического развития страны до 2000 года. Как известно, денежные поступления в эту сферу, в том числе на обеспечение жильем членов ЖСК и КиЗов, молодежи, военнослужащих, индивидуальных застройщиков и сельского населения, составляют BLR 9 трлн.

Указами президента и постановлениями правительства определены минимальные показатели, которых предприятия строительной индустрии должны достичь к концу 1997 года. Жилых площадей планируется ввести в эксплуатацию на 27% больше, чем в 1996 году. Однако в гонке за показателями, особенно в нынешних экономических условиях, может пострадать качество. Об этом свидетельствует и печальный советский опыт. Стоит вспомнить, как реализовывалась жилищная программа 1980-х годов: тресты, отрапортовав к определенному плановыми заданиями сроку о сдаче объекта, оставляли на нем массу недоработок. Сегодня качество работы строительных организаций будет взято под контроль недавно созданным при Минархитектуры и строительства Государственным комитетом по надзору в строительстве.

По словам г-на Ветрова, за 4 месяца текущего года сдано 433 тыс.кв.м жилых площадей (прирост по сравнению с аналогичным показателем прошлого года -- 75%). Такой резкий подъем позволил в какой-то мере загрузить мощности простаивающих предприятий и ликвидировать скрытую безработицу. Как заверил новый министр, несмотря на все трудности последних лет, отрасль сумела сохранить свой потенциал и *«готова принять любые инвестиции -- как внутренние, так и внешние»*.

И в первую очередь эти инвестиции должны направляться в промышленность, так как качество строительных работ зависит прежде всего от качества используемых материалов. В ведомстве подготовлен проект указа президента по качеству, положения которого *«определяют параметры продукции промышленности стройматериалов»*.

Государство не может выделить деньги на реконструкцию устаревших мощностей и приобретение современных технологий. Из-за отсутствия оборотных средств практически невозможно найти внутренние источники финансирования на предприятиях. В министерстве надеются на расширение сотрудничества с иностранными компаниями. Сегодня действует несколько предприятий, созданных совместно с Польшей; рассматриваются варианты создания СП с фирмами Чехии, Словакии, Австрии, Италии и др. В Администрации президента находятся предложения французского концерна Lafarge, изъявившего желание инвестировать в цементный завод.

Но пока этих инвестиций для отрасли недостаточно. Поэтому белорусский рынок все активнее заполняется импортной продукцией, и во многих случаях, констатировал министр, *«она выгодно отличается от отечественной качеством и эстетикой»*.

За неделю до встречи г-на Ветрова с журналистами в Минархитектуры и строительства состоялся научно-технический семинар, посвященный вопросам снижения себестоимости производства строительных материалов. В нем приняли участие представители 60 предприятий и научных организаций Беларуси. В частности, с докладом выступил нынешний председатель Совета Республики Национального собрания, а в недавнем прошлом руководитель предприятия «Гомельстекло» Павел Шипук.

«Гомельстекло» -- одно из немногих белорусских предприятий, на котором техническое перевооружение произведено на собственные средства. До 1997 года оно специализировалось на выпуске листового оконного стекла по способу Фурко, для которого характерны низкое качество продукции по оптическим показателям и высокие затраты энергоресурсов на единицу выпущенной продукции. Так, на одну тонну стекла расходовалось 500 кг условного топлива.

Решение о реконструкции предприятия было принято в 1991 году, а в построенном к началу 1997 года новом цехе получено первое листовое полированное стекло методом Флоат-процесса. И главное даже не то, что «Гомельстекло» с пуском нового цеха по производству 800 тонн полированного стекла в сутки стало самым крупным в СНГ производителем стекла и вошло в десятку мировых аналогичных предприятий, а то, что расход топлива на единицу продукции сократился на 30%. Сократив материальные затраты, завод получил возможность значительно уменьшить себестоимость продукции и начать производство достаточно конкурентоспособного на мировом рынке стекла.

В 1996 году был осуществлен пуск первой линии на Белорусском цементном заводе. До этого времени в силу специфики местных источников сырья цементная промышленность Беларуси работала исключительно по «мокрому» способу. Он дешевле и проще «сухого» способа, но обладает весьма существенным недостатком. Это -- высокая энергоемкость производства и необходимость импорта энергоносителей. Если расход топлива при «мокром» способе составляет 240-280 кг на тонну сырья, то при «сухом» -- 120-140 кг. Предприятие, построенное в районе Костюковичей на мело-мергелевом месторождении «Коммунары», стало первым в мировой практике примером строительства цементного завода на столь влажном сырье (на всех прочих заводах «сухого» способа исходная влажность сырьевой смеси составляет около 8-12%, в то время как в Костюковичах -- 25-28%). В итоге суммарные энергозатраты на БЦЗ составили 82% аналогичного показателя при «мокром» способе. Завод только начал работать и судить о фактических энергозатратах еще рано. Тем не менее президент республиканской ассоциации «Силикат» Виктор Бильдюкевич, доклад которого был посвящен этому предприятию, считает, что есть несколько способов сделать производство более экономичным и снизить себестоимость белорусского цемента, т.е. повысить его конкурентоспособность по цене и по качеству.

АВТОСЕРВИС

ЭТОТ БИЗНЕС ПРИХОДИТ В БЕЛАРУСЬ ВСЛЕД ЗА ПОДЕРЖАННЫМИ ИНОМАРКАМИ

Алексей УРБАН

С расширением парка легковых автомобилей в Беларуси существенный толчок для развития получили сервисный бизнес и рынок «околоавтомобильного» оборудования. Увеличение количества станций техобслуживания (СТО) и автозаправочных станций (АЗС) отразилось на рынке автомоечного оборудования. Эксперты утверждают, что сегодня компании, работающие на этом рынке, обратили внимание на самый неразвитый его сектор -- профессиональные щеточные автомоечные станции высокой производительности, предлагающие в отличие от ручных моечных агрегатов широкий ассортимент сервисных услуг.

Специфика отечественного рынка моечного оборудования обусловлена географическим положением Беларуси, а именно -- близостью ее к Германии, производящей львиную долю подобной продукции в Европе. Большая часть оборудования экспортировалась оттуда «самоввозом». А так как уровень платежеспособности в Беларуси низок, к нам поставлялось в основном оборудование, бывшее в употреблении. Примером может служить щеточная мойка CECCATO CTO на улице Машиностроителей.

Сегодня ситуация меняется. Усилия, которые предпринимает немецкий концерн Alfred Karcher GmbH&Co для завоевания рынков Восточной Европы, похоже, оправдывают себя. По-крайней мере, в России региональная дилерская сеть Karcher уже достаточно развита. Например, большую часть московского рынка делят пять фирм -- представителей этого немецкого производителя. Постановление московской мэрии об оборудовании 500 городских моечных постов, подписанное Юрием Лужковым еще в сентябре 1995 года, предопределило увеличение спроса на моечное оборудование. Именно в это время наиболее сильные позиции на российском рынке занимали дилеры Karcher, сумевшие воспользоваться ситуацией. Что касается других производителей, то в России широко представлена продукция немецкого завода WAP, итальянского предприятия CECCATO. 80% рынка России занимает продукция немецких производителей; остальные 20% делят итальянские, чешские и польские фирмы, чья продукция уступает немецкой по качеству и цене.

Белорусский рынок автомоечного оборудования только зарождается. В последнее время здесь наметилась тенденция к изменению соотношения объемов оборудования, приобретенного потребителем самостоятельно и купленного у белорусского официального представителя. Представительства получили возможность пользоваться существенной дилерской скидкой (оплачиваемой организацией в регионе фирменного сервисного обслуживания), недоступной для частных покупателей. Заработок, который имеет дилер благодаря скидке, уравнивает конечную цену реализации, что, учитывая равноценность расходов на доставку и растаможивание грузов, лишает всякого смысла «самоввоз».

Другая особенность белорусского рынка автомоечного оборудования заключается в следующем. Поставка фирменных автоцентров подразумевала комплектацию сервисного оборудования в полном объеме, т.е. наличие и монтаж мойки, что не могло не оказать влияния на уровень спроса. Как правило, комплектация производилась именно мойками концерна Karcher. Хотя были и исключения: фирменные СТО VW, BMW, Opel, автомобильного дома «Энергия» (Mersedes) при приобретении и обслуживании моечного оборудования пользовались услугами отечественных продавцов. Расходы на содержание и ремонт бывшего в употреблении оборудования фактически оказываются равными стоимости новой мойки.

Лидером предложения на белорусском рынке является продукция Karcher, торговый и сервисный представитель которого -- компания «Чистый мир» -- лидирует по объемам продаж. Помимо «Чистого мира», заметную активность проявляет СП «Лименс», представитель другого немецкого производителя -- WAP, уступающего по объемам производства компании Kracher. Острой конкурентную борьбу на рынке автомоечного оборудования не назовешь -- по словам дилеров, этот рынок еще не сформирован и до полного его насыщения пока далеко. Потребность одного только парка столицы (а это, по данным ГАИ, более 220 тыс. автомобилей) составляет более чем пятьдесят автоматических моек. А имеется их лишь десять. Продавцы автомоечного оборудования наиболее перспективным направлением деятельности для себя считают обеспечение моечными системами государственных структур сферы обслуживания, так как именно здесь потребность в них наиболее высока.

Спрос на автомоечное оборудование, по словам дилеров, подвержен сезонным колебаниям: зимой очевиден его спад, а приблизительно с начала весны, с активизацией «предпродажного» обслуживания, наблюдается резкий скачок спроса.

Структура спроса на автомоечное оборудование сегодня такова. Наиболее популярным является полупрофессиональное оборудование, а именно -- ручные мойки высокого давления, с подогревом или без него, чаще всего приобретаемые в комплекте с аппаратами химчистки салонов и водопылесосами. Стоимость этого оборудования невысока -- порядка $3-4 тыс. (стоимость ручных моек компетентных производителей колеблется от $300 для бытовых вариантов до $10 тыс. для профессиональных). Подобное оборудование чаще приобретается небольшими и средними станциями техобслуживания и сервиса. Наименьшим спросом пользуются щеточные портальные и туннельные автомойки для различных видов машин (в том числе и для грузового автотранспорта), ставшие неотъемлемой частью мирового автомобильного сервиса, но мало известные отечественному потребителю. Это так называемые автомоечные станции высокой производительности, позволяющие осуществлять многофункциональную обработку: мойку (в том числе и «внутренностей» автомобиля), пенную мойку, мойку с шампунем, сушку, вощение 8-20 автомобилей в час на портальной мойке и 30-100 автомобилей в час на мойке туннельной (что важно, если рассматривать уровень рентабельности работы мойки как коммерческого предприятия). Стоимость подобных агрегатов составляет до DEM 350 тыс., а расчетная прибыль работы автоматической щеточной мойки, к примеру, Karcher CWP 5000, рассчитанная специалистами без учета затрат на техническое обслуживание мойки, зарплату обслуживающего персонала, налоговые и иные выплаты, на один автомобиль при действующих ценах услуги мойки -- $4,27. Пока единственная в Минске CWP работает на «финской» заправке (ул.Орловская, 88).

По сравнению с рынком высокопроизводительных моек для легковых автомобилей сектор автомоек для грузового автотранспорта развит гораздо больше: в Минске портальными мойками для грузовых автомобилей обзавелось предприятие «Минскинтертранс» (для обслуживания собственного транспорта); в Бресте аналогичные станции приобрели «Брестинтертранс» и «Брествнештранс» (все они стали региональными наследниками системы «Совтрансавто»). Эксперты полагают, что в секторе автомоечного оборудования произойдет резкий скачок спроса. Соответственно к этому рынку дилеры проявляют наибольший интерес, что подтверждают и высказывания некоторых продавцов автомоечного оборудования. Олег Петюль, генеральный менеджер компании «Чистый свет», считает: *«Представляемая нами продукция Karcher заняла прочные позиции в секторе ручных моек. Сегодня основной задачей для нас является promotion высокопроизводительных щеточных портальных и туннельных автоматических моек. Поэтому предполагаем изменить ассортимент рекламного инструментария: если основного потребителя профессиональных ручных моек легко «зацепить» адресной рассылкой (адрес любой СТО легко найти в справочнике или газете), то потенциальный потребитель автомоечных станций, естественно, помимо АЗС, вполне может найтись среди компаний и коммерсантов, ищущих применение свободным средствам. Руководство нашей компании уверено, что брестская трасса «примет» на себя основную нагрузку -- оборудование главного транзитного пути страны АЗС в современном понимании предусматривает оснащение их щеточными мойками. Что касается города, то нами уже получено несколько заказов на высокопроизводительные щеточные автомоечные станции, в том числе на мойку возводимой «Атлантом-М» СТО в Сухарево -- она будет закончена в конце года».*

Интерес к белорусскому рынку моечного оборудования проявляет и российский потребитель -- в силу высоких накладных расходов работы на российском рынке стоимость моечного оборудования там выше, чем в Беларуси.

Продавцы автомоечного оборудования не исключают, что государство может предпринять особые меры по контролю процесса оснащения автомоечным оборудованием государственных и арендных предприятий, передав право на получение заказа одной структуре. Хотя в этом случае, по словам генерального менеджера компании «Чистый свет», лишь удлинится цепочка реализации и повысится потребительская стоимость продукции, поскольку, скорее всего, такая структура, будучи не в состоянии поддерживать прямые контакты с производителями, все равно воспользуется услугами белорусских представительств.

ВЫСТАВКИ

АНТИРЕКЛАМА — ОРУЖИЕ ПРОТИВ БРАКОДЕЛОВ

Татьяна ВЛАДИМИРОВА

С 27 по 31 мая на базе Белорусского научно-исследовательского приборостроительного института проходила альтернативная некоммерческая выставка некачественных промышленных и продовольственных товаров, организованная по инициативе Белорусского общества потребителей.

Как и в предыдущие годы, цель экспонирования дырявых сковородок, персикового сока с раздробленными косточками и т.д. заключалась в том, чтобы повлиять на недобросовестных производителей путем прилюдного разоблачения и наглядно продемонстрировать посетителям, каких критериев при выборе товара им необходимо придерживаться.

Правда, в этом году устроители выставки попытались обратить внимание присутствующих и на то, что, несмотря на обилие брака на прилавках магазинов, у нас еще не все потеряно. Альтернатива некачественным товарам, представленным региональными центрами стандартизации, гигиены и эпидемиологии, Минздравом и Торгово-промышленной палатой, демонстрировалась в этом же зале. Ее представляли такие передовики отечественного производства, как Минский электромеханический завод, БелВАР, «Термопласт», «Технoприбор», гомельское ПО «Коралл», «Горизонт» и др. Правда, выдающиеся заслуги этих предприятий во многом преувеличены. К лидерам белорусской промышленности тот же «Горизонт» причислили явно авансом. Ведь не секрет, что до 50% его продукции имеет те или иные недостатки. Но организаторы выставки руководствовались не только этими соображениями. Председатель Белорусского общества потребителей г-н Лиев по этому поводу заметил: *«Мы же патриоты и обязаны представлять отечественную продукцию на мировом рынке»*.

Вообще, выставка этого года оказалась не слишком обширной, что отнюдь не является поводом для оптимизма. Ведь брака в Беларуси отнюдь не стало меньше. Просто на этот раз к участию не были привлечены образцы, отобранные Министерством торговли и его региональными структурами, поскольку они не имели обязательного «сопроводительного письма» в виде экспертного заключения.

И все же представление о наиболее типичных изъянах товаров, реализуемых в Беларуси, посетители получили. Ознакомившись со 185 экспонатами, они смогли узнать, что, например, не все флакончики с шампунем JOJOBA O'RONI соответствуют требованиям гигиенической безопасности; обычные пластиковые бутылки по микробиологическим показателям иногда не подлежат госрегистрации; упаковки хмеля могут содержать количество меди, в десять раз превышающее норму, а в банке с консервированным зеленым горошком иногда содержатся хлориды.

К сожалению, в нынешнем году выставка не вызвала того резонанса, который имел место в предыдущие годы. Дело в том, что раньше некачественная продукция «рекламировалась» на проспекте Машерова, в центре города. Сегодня же организаторы выставки не смогли позволить себе такой роскоши -- ощущаются проблемы с финансированием. Устроители заранее обращались в Фонд Сороса и Фонд «Евразия», надеясь получить там поддержку, но опоздали -- эти организации уже ничем не могут им помочь. Поэтому пришлось остановиться на долевом финансировании.

Общая сумма, затраченная на организацию трехдневной выставки, составила BLR 40 млн. Деньги, как считают организаторы, небольшие, но для белорусского потребительского движения даже такие траты весьма ощутимы.

Несмотря на все трудности, благодаря потребительскому движению за четыре месяца текущего года органами Госстандарта после проверки деятельности белорусских предприятий в 64,8% случаев были выявлены различные нарушения. Вышло постановление Госстандарта, обязывающее отмечать штампом «небезопасно» всю партию товара в случае выявления хотя бы одной бракованной единицы.

Совет Министров принял постановление (оно начнет действовать с 1 октября 1997 года) о наличии инструкций на белорусском или русском языках на все завозимые в страну товары. Продавать товары с инструкциями на иностранном языке будет разрешено только в том случае, если их завезут на территорию страны ранее указанного срока. Штраф в госбюджет для нарушителей постановления составит 25% от продажи всей партии.

Кроме того, большим успехом считается открытие в этом году в Минске «Магазина стандартов», где можно получить необходимые инструкции по правильной организации производства.

ПРИВАТИЗАЦИЯ

ПОКУПАТЬ МОЖНО — ПОСЛЕ СОГЛАСОВАНИЯ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

На последней сессии Гомельского городского Совета обсужден ход выполнения программы разгосударствления и приватизации объектов коммунальной собственности города.

В целом, депутаты положительно оценили деятельность управления коммунальной собственности и приватизиции горисполкома, отметив, правда, недостаточно высокие темпы приватизации в областном центре. На сегодня форму собственности в Гомеле сменили только немногим более 30% объектов коммунальной собственности, подлежащих приватизации.

Сессия также разрешила горисполкому возобновить после трехмесячного перерыва продажу с аукциона права долгосрочной аренды встроенно-пристроенных помещений, отменив свое прежнее решение о запрете. Вопрос же о последующем выкупе в собственность таких помещений может быть вынесен на рассмотрение горисполкома только после обязательного согласования с районной администрацией и президиумом горсовета. Такое решение горсовета создаст дополнительные проблемы для покупателей, поскольку при согласовании подобных вопросов районная администрация руководствуется своим, очень субъективным мнением. Что касается основных проблем в процессе малой приватизации, то они связаны с бюрократическими процедурами. По подсчетам специалистов, после покупки объекта на аукционе предпринимателю необходимо обойти 35 инстанций, которые дают свое согласие на деятельность приватизированного объекта. Чтобы оформить все необходимые документы, требуется 4-5 месяцев, а себестоимость этой процедуры приближается к BLR 100 млн.

Сессия горсовета также поручила горисполкому разработать до 1 июля нормативные акты, регламентирующие порядок создания совместных домовладений.

СОСЕДИ

ЖИЛИЩНАЯ РЕФОРМА В РОССИИ: АТАКА НА МОНОПОЛИСТА

Виктор ДЕМИДОВ

Одна из основных тем, обсуждаемых сегодня российскими СМИ,-- реформа жилищно-коммунального хозяйства. Пожалуй, без мужества и оптимизма Немцова, который принял на себя груз ответственности за это рискованное дело, вряд ли кто-либо мог покуситься на этого монополиста всех российских монополистов.

Сегодня коммунальный комплекс России ежегодно потребляет дотаций на 119 триллионов рублей. При существующих ставках российские квартировладельцы своей квартплатой покрывают (в зависимости от региона) только от одной пятой до половины стоимости коммунальных услуг. Москвичи, например, реально оплачивают лишь 12,6% себестоимости коммунальных услуг, что в рублевом выражении составляет 252 рубля за квадратный метр при стоимости его обслуживания около 2.000 рублей в месяц. За остальное платит государство. В той же Москве за счет бюджета производится весь капитальный ремонт жилья, оплачивается 2/3 стоимости горячей и половина холодной воды.

По мнению Бориса Немцова, жильцы должны к 2003 году выйти на стопроцентное покрытие издержек по жилью за счет квартирной платы. Но при этом оговорено, что удельный вес квартплаты не должен превышать 12 - 16 процентов от доходов семьи. На практике это означает адресные субсидии малоимущим, которые фактически будут оплачиваться их же более обеспеченными соседями.

Все это оговорено в недавнем указе Бориса Ельцина. Тем же указом российским регионам дано право самостоятельно выбирать вариант проведения жилищной реформы: главное -- прийти к общему результату. Судя по всему, первым возможностью варьировать общую схему воспользуется московский мэр. Юрий Лужков считает, что 60% жителей московской столицы не смогут обеспечить самофинансирование жилья. Даже сегодня 50% семей постоянно задерживают платежи, а 3% -- не платят вообще. И это при средней квартплате по Москве в 133.000 российских рублей. А планируется (в варианте Немцова) довести эту сумму до 515.431 рубля. Впрочем, вынужденное повышение квартплаты -- только одна из сторон жилищной реформы в России. Основа реформы -- демонополизация отрасли; создание множества конкурирующих между собой жилищно-обслуживающих организаций и, как следствие, снижение цен на услуги. Именно эта мера призвана смягчить повышение стоимости квартплаты. Здесь существуют различные варианты: от создания альтернативных, «коммерческих» ЖЭСов и до массового образования кондоминиумов -- кому что больше нравится.

СТОЛИЦА

МИНСКИЕ КОММУНАЛЬНЫЕ ДОМА В ОЖИДАНИИ ЧУДЕСНОГО ПРЕВРАЩЕНИЯ В КОНДОМИНИУМЫ

Виктор ДЕМИДОВ

Мингорсовет утвердил Временное положение о совместном домовладении (кондоминиуме). Документ вобрал в себя опыт совместных домовладений, созданных при помощи МФК в Бресте, Кобрине и других городах Беларуси. Теперь, когда появилась законодательная база, осталось немногое: создать эти самые кондоминиумы. Но здесь, похоже, проблем не возникнет: потребность назрела давно. Есть и люди, готовые реализовать первые проекты, и организации, которые согласны в этом содействовать.

СЛОВО, КОТОРОЕ ПОКА МНОГИМ РЕЖЕТ СЛУХ

Документ, принятый Мингорисполкомом,-- первый серьезный шаг по реализации права собственников жилья создавать совместные домовладения. Это право заложено в статье 35 Закона «О приватизации жилищного фонда» образца 1992 года. Кстати, для цивилизованных стран кондоминиумы -- отнюдь не новинка.

Особенность кондоминиумов «по-белорусски» в том, что часть квартир в доме может находиться и в государственной собственности -- созданию сообщества домовладельцев это не препятствует. Внедрение кондоминиумов позволит ликвидировать парадокс нашего законодательства, когда, приватизировав квартиру, человек оказывается хозяином только воздушного пространства, ограниченного стенами, потолком и полом. Сами стены, потолок и пол остаются в коммунальной собственности (и в коммунальном же обслуживании).

В кондоминиуме, напротив, владелец квартиры имеет свою долю и в общих элементах дома. Таким образом, сочетается полноправная обособленная собственность на квартиру (и нежилое помещение при его наличии) с общей и неделимой собственностью на общие элементы дома (то есть лифт, стены, лестницы и т.д.). В юридическом плане кондоминиум является некоммерческой организацией, которая имеет право вести хозяйственную деятельность, но не может распределять полученную прибыль (если таковая имеется) между своими участниками.

Впрочем, речь идет не только о жилых домах. Постановление достаточно гибко и предусматривает возможность создания кондоминиумов не только в жилых, но и в нежилых и многоцелевых зданиях. Это открывает дорогу, в частности, к созданию по западному образцу офисных кондоминиумов.

«Парада суверенитетов» в пределах одного дома не получится: *«Создание двух и более товариществ собственников в одном здании не допускается»*. А вот в собственной деятельности и в распоряжении имуществом кондоминиум получает достаточную свободу: *«Товарищество собственников является юридическим лицом, имеет в собственности обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде. Товарищество собственников имеет печать со своим наименованием, расчетный счет в банке. Товарищество собственников является юридическим лицом с момента государственной регистрации товарищества собственников и государственной регистрации совместного домовладения (кондоминиума)»*. Все основные вопросы по деятельности кондоминиума решаются общим собранием участников товарищества собственников. При этом каждый квартировладелец на собрании *«обладает количеством голосов, пропорциональным его доле в общих элементах совместного домовладения (кондоминиума)»*. Немного запутанно, но на практике это означает, что каждый член кондоминиума имеет голос, прямо пропорциональный площади своей квартиры. Так что хозяин четырехкомнатной квартиры спокойно докажет свою правоту трем владельцам однокомнатных.

КОГДА В ДОМЕ ПОЯВЛЯЕТСЯ ХОЗЯИН

Пространство подъездов, лестничных клеток, лифты и даже территория вокруг дома после образования кондоминиума перестают быть «ничьими», а судьба вывинченных лампочек начинает волновать уже не один подъезд, а весь дом. Трудно представить, например, разобранный в «самоуправляющемся» доме домофон. Пойманному на его «скручивании» злоумышленнику грозит не отвод в милицию, а скорее, суд Линча. Не исключено также, что вместо того, чтобы тратиться на специалистов «со стороны», жильцы дома найдут «внутренние резервы». Кто-то из членов кондоминиума после основной работы станет выполнять обязанности местного электрика; кто-то -- сантехника, стекольщика или сторожа. Кто-то возьмется за установку коллективной спутниковой «тарелки». Зарплату им будет платить ассоциация жильцов, а за качество работы соседа можно не беспокоиться -- получается выгодно всем. В статье 9 оговарено, что *«собственники совместного домовладения (кондоминиума) оплачивают расходы по содержанию и ремонту общих элементов здания пропорционально размеру их доли в праве общей собственности на общие элементы. Размеры платежей на содержание и ремонт общих элементов устанавливаются на уровне, обеспечивающем возмещение расходов на обслуживание, текущий и профилактический ремонты общих элементов, а также возмещение расходов на капитальный ремонт имущества в размере, установленном товариществом собственников, но не ниже действующих технических нормативов»*. То есть создавать кондоминиум лучше всего в новом доме, которому еще далеко до капремонта. Участников совместного домовладения в старом доме в центральной части города подстерегает опасность уже через пару лет крупно потратиться на капитальный ремонт или даже на простой ремонт крыши, в то время как сотрудники ближайшего ЖЭСа будут только злорадно посмеиваться.

> **СПРАВКА «БДГ».**
> *Кондоминиум (совместное домовладение) -- распространенная в большинстве развитых стран форма владения и управления многоквартирным домом. В кондоминиуме владельцу квартиры принадлежит часть общего владения всем домом -- как бы одна ячейка в общей структуре здания. При этом у хозяина каждой квартиры равные с другими жильцами права на долю, например, земельного участка и стоянки для автомашин. Каждый владелец квартиры (кондо) -- член ассоциации домовладельцев и ведет себя согласно ее уставу. Ассоциация выбирает правление и «управдома», которым поручает общее руководство делами кондоминиума и содержание дома. При этом устанавливается ежемесячный взнос на расходы по ведению дома -- аналог нашей квартплаты. Правление дома полностью свободно в своей хозяйственной деятельности и подотчетно только собранию жильцов. Кондоминиум как форма управления домом никак не ограничивает право распоряжаться собственной квартирой.*

Кроме того, в кондоминиуме недобросовестным жильцам невозможно будет избежать оплаты коммунальных услуг. Сейчас ЖЭСы, не имея сил и средств «выколачивать» из неплательщиков квартплату, просто негласно «раскидывают» ее по остальным жильцам дома, избавляя себя от лишней головной боли. В кондоминиуме это, конечно, не пройдет: *«В случае неуплаты собственником жилого и/или нежилого помещения своей доли участия в общих расходах ... товарищество собственников вправе обратиться с иском в суд (хозяйственный суд) о взыскании задолженности, в том числе с требованием об обращении взыскания на имущество, либо применить иные меры воздействия в установленном законодательством порядке»*.

Впрочем, особо отяготить семейный бюджет участника кондоминиума смогут разве что затраты на ремонт и содержание дома. Коммунальные платежи останутся на общем для Беларуси уровне, как и дотации малоимущим: *«Предоставляемые государственными и другими предприятиями коммунальные услуги, дотируемые из республиканского или местного бюджетов, оплачиваются собственниками совместного домовладения в части жилых помещений по тарифам, установленным в Республике Беларусь для государственного и общественного жилищного фонда. Социальная защита собственников жилых помещений совместного домовладения осуществляется путем предоставления в установленном порядке безналичных жилищных субсидий»*.

Зато налоги государство возьмет дважды: отдельно с граждан-квартировладельцев, и отдельно -- с кондоминиума как с юридического лица: *«Каждое жилое и/или нежилое помещение вместе с его долей в общих элементах подлежит отдельному налогообложению. Собственники совместного домовладения (кондоминиума) обязаны уплачивать налоги в сроки, в размере и порядке, установленные действующим законодательством. Товарищество собственников подлежит налогообложению в соответствии с действующим законодательством»*. Заодно товарищество собственников обязали застраховать весь дом от любых видов риска.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАДУЖНЫ, НО ТУМАННЫ

Принятым Мингорисполкомом Временным положением дело явно не ограничится. Министерство жилищно-коммунального хозяйства уже внесло на рассмотрение в Совет Министров проект закона «О совместном домовладении». Судя по всему, его принятие особо не задержится, как и внесение соответствующих дополнений в новый вариант Жилищного кодекса. Прежде всего в этом заинтересован сам Минжилкомхоз, который сможет понемногу скидывать со своих плеч часть забот и расходов на содержание жилого фонда. Да и по плану социально-экономического развития Республики Беларусь, о котором еще не совсем забыл президент, выйти на стопроцентное покрытие коммунальных издержек населением планируется уже в 2000 году -- на три года раньше, чем в России. Пока до этого очень далеко -- например, в Минске платежи населения покрывают коммунальные затраты меньше чем на одну треть, а задолженность жителей столицы по квартирной плате сегодня составляет BLR 43 млрд.

По мнению Кирилла Холопика, председателя Совета белорусской ассоциации «Нерухомасць», создателями первых минских кондоминиумов скорее всего станут владельцы квартир в домах, построенных коммерческими фирмами по принципу долевого строительства жилья. Такие дома со стопроцентной формой частной собственности на квартиры и рыночно «продвинутыми» жильцами -- идеальная основа для создания кондоминиумов. Тем более, что всю документацию можно начинать вести «с нуля» вместо того, чтобы разбираться в ЖЭСовских хитросплетениях вокруг старого дома.

По мнению минских властей, первые столичные кондоминиумы будут созданы в сдающихся в эксплуатацию домах в Советском, Московском, Фрунзенском и Октябрьском районах. По словам специалистов Международной финансовой корпорации (МФК), предложения о создании минских кондоминиумов поступают не только от жильцов новостроек, но и от хозяев квартир в старых домах в центре города, которым надоела «забота» собственных ЖЭСов. Кстати, МФК готовится подписать с Мингорисполкомом договор о сотрудничестве и вплотную заняться судьбой столичных совместных домовладений. Специалисты МФК приняли участие и в разработке Временного положения, а сейчас предполагают оказывать методическую и консультационную поддержку непосредственно создаваемым кондоминиумам, вести разъяснительную работу среди населения.

Так что планы и пожелания властей и квартировладельцев совпадают. А это означает, что кондоминиумы в Минске действительно, скоро появятся.

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ 63879 Подписной индекс

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ 63879 Подписной индекс

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 120.000 р. (1 экз) на месяц - 40.000 р. (1экз)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

УВАЖАЕМЫЕ РЕКЛАМОДАТЕЛИ!
ЗАО "Белорусская Деловая Газета" сообщает, что с 1 апреля 1997г. в наших изданиях установлены следующие расценки на рекламу:

"Белорусская Деловая Газета":
I-я полоса - *110.000 руб./кв.см.*
внутренние полосы - *67.000 руб./кв.см.*
последняя полоса - *62.000 руб./кв.см.*
Газета "Имя":
внутренние полосы - *67.000 руб./кв.см.*
программа TV и кроссворд - *110.000 руб./кв.см.*

Отдел рекламы тел. (017) 223 85 88

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки:
в пределах республики — $3 в месяц,
по странам СНГ — $15 в месяц.

Уважаемые читатели!

Вы решили подписаться на газеты сами или сделать подарок своим близким. Предлагаем Вам оформить подписку на II полугодие 1997 года.

Вариант 1. В любом из отделений связи.

Вариант 2. В помещении редакции (г.Минск, пл.Свободы, 17, к.601а) принимается подписка с оплатой наличными деньгами.

Вариант 3. Для желающих подписаться по безналичному расчету сообщаем наши реквизиты:
- получатель платежа - ЗАО "БДГ";
- р/с 3012000001057 в филиале №2 банка "Олимп", г.Минска, код 180.

Пожалуйста, не забудьте указать в копии платежного поручения, которую Вы отправите нам по факсу (т./факс: 226 87 99), точный адрес для доставки (почтовый индекс, город, улица, номер дома, номер офиса).

Вариант 4. Если Вам необходима счет-фактура, звоните по тел. 226 87 99, мы по Вашему заказу выписываем счет-фактуру и высылаем по указанному Вами факсу. В платежном поручении не забудьте указать точный адрес доставки, наименование изделий, кол-во экземпляров, период подписки.

Стоимость подписки на один месяц:
"Белорусская деловая газета" 40000 руб.
"Имя" 30000 руб.

Подписной индекс:
"Белорусская Деловая Газета" 63879
"Имя" 63211

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 38 (381) 2.6.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **1041**
Подписано в печать **30.5.97 в 19.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

В СПЕЦСЛУЖБЕ ПОЯВИТСЯ СОБСТВЕННЫЙ «ИДЕОЛОГ»

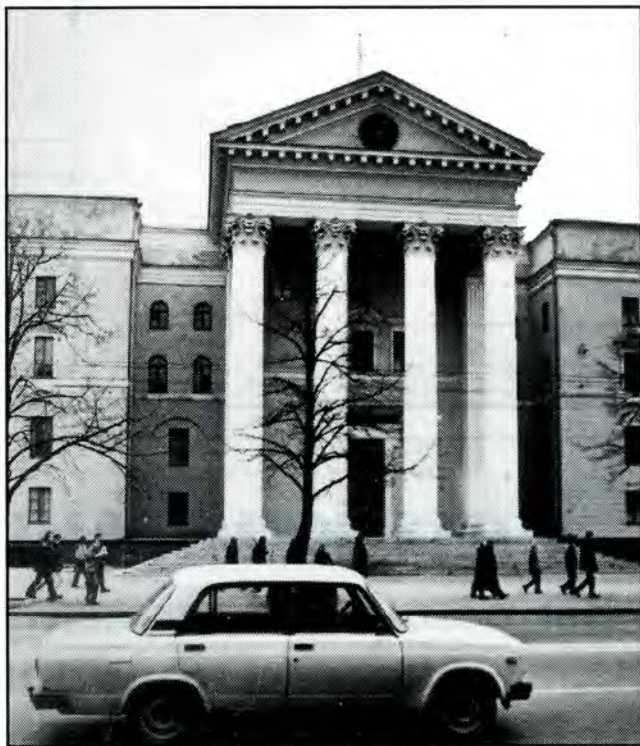
Сергей АНИСЬКО

Как стало известно из информированных источников в правоохранительных органах, в ближайшее время в Комитете государственной безопасности планируется некоторая структурная реорганизация. Она затронет лишь чекистскую «верхушку»: предполагается создание дополнительной должности заместителя председателя КГБ. Новый «зам» будет курировать оперативный сектор, в компетенцию которого входят вопросы так называемой «защиты конституционного строя». В среде наследников «железного Феликса» новая структура именуется идеологическим управлением (ИУ).

Возникает впечатление, что руководство спецслужбы не рассчитывает на грандиозные успехи оперативников ИУ и, создавая его по команде «сверху», принизило статус управления. Иначе чем объяснить то, что в отличие от других пяти заместителей председателя КГБ в ранге генерала претендент на вновь создаваемую должность может рассчитывать лишь на полковничьи погоны. Между тем объем работы, которую предстоит выполнять ИУ, значителен, хотя и сомнителен с точки зрения конституционных норм. В частности, «идеологам» предстоит заниматься «разработкой» политических партий и движений, вести оперативный контроль за обстановкой в религиозных конфессиях, отслеживать ситуацию в молодежном движении (по всей видимости, в КГБ по-своему восприняли меры президента по созданию преемника комсомола) и профсоюзах, реализацией идеологических спецакций, направленных на дискредитацию оппозиции и улучшение имиджа Александра Лукашенко на внешнеполитическом уровне.

Наиболее реальным кандидатом на должность руководителя ИУ -- зампреда комитета считается нынешний начальник отдела по борьбе с коррупцией Совета безопасности Степан Сухаренко. Он, являясь кадровым работником КГБ, до перехода в 1994 в Совбез прошел путь от слушателя нынешнего Института национальной безопасности, оперативного работника, начальника Борисовского горотдела КГБ до сотрудника инспекции спецслужбы.

Знающие полковника Сухаренко сослуживцы отмечают, что он, как говорится, звезд с неба не хватал. Но беспрекословное исполнение любых приказов, требовательность, которая порой позволяла говорить о его жестком стиле управления подчиненными, умение вовремя и красиво доложить о чем-либо руководству -- все это импонировало начальству и способствовало медленному, но уверенному продвижению Сухаренко по служебной лестнице. Однако главное качество выдвиженца, проявившееся во время работы на двух последних должностях, заключалось не только в детальном разбирательстве по тем или иным проблемам, но и в тонком понимании того, что хотят от него начальники.



Кабинетов хватит всем

Это подтверждается некоторыми эпизодами из его служебной деятельности. Однако прежде следует упомянуть тех, кто в определенной мере способствовал карьерному взлету полковника. В свое время, являясь начальником горотдела КГБ Борисова, Сухаренко поддерживал рабочие контакты и неплохие отношения с тогдашним руководителем местной структуры военной контрразведки Фаридом Канцеровым, который впоследствии в результате интриг ушел с поста замминистра МВД. Заняв кресло главы всей армейской контрразведки Беларуси, он предложил Сухаренко должность своего зама. Но тот, далекий от оперативной работы в условиях вооруженных сил, предпочел отказаться. Однако хорошие отношения между ними сохранились. И Канцеров сумел убедить прежнего первого заместителя председателя КГБ Валерия Кеза отправить Сухаренко на повышение в Совет безопасности.

Спустя некоторое время Сухаренко «достойно» отблагодарил своего благодетеля. Когда в 1995 году генерал Кез посмел выступить против сомнительных с точки зрения закона указаний президента относительно разгона митингующих метрополитеновцев, на него начал активно собираться компромат. Из архива были истребованы материалы трехлетней давности, связанные с якобы преднамеренной утечкой секретной информации из КГБ в независимую прессу. Тогда в центре этого скандала оказались прежний шеф спецслужбы Эдуард Ширковский и главный редактор «Народной газеты» Иосиф Середич. Однако Степан Сухаренко, проводивший по указанию госсекретаря Совбеза Виктора Шеймана повторное разбирательство и, по всей видимости, прекрасно понимающий, что от него требуется, в итоговой справке постарался подчеркнуть негативную роль Кеза в данной истории. Резюме было примерно следующим: утечка секретов произошла не без участия генерала, который явно в ущерб оперативной работе «заигрался» в политику. Затем, когда Кеза, посмевшего громогласно заявить о коррумпированности чиновников СБ, стали вытеснять из большой политики, Сухаренко в кругу сослуживцев не раз негативно (хотя и в корректной форме) отзывался о нем. Госсекретарем это было воспринято с пониманием и одобрением, и он обратил внимание на ретивого подчиненного.

Впрочем, существует и несколько иная версия предстоящего назначения Сухаренко, авторство которой, по всей видимости, принадлежит его недоброжелателям. По информации некоторых осведомленных источников, полковника перемещают из СБ в КГБ по причине чрезмерной ретивости и определенных оплошностей, допущенных в связи с неспособностью разобраться во внутриведомственных интригах. Иными словами, Сухаренко не на того поставил. «Не тем» является нынешний заместитель госсекретаря Сергей Концевенко. Правда, это -- не более чем версия.

Тем не менее нынешнее руководство КГБ, зная напористость и работоспособность кандидата, связывает с его приходом определенные надежды на вывод управления из затянувшейся стагнации и активизацию оперативной работы на политической ниве. Тем более, что политическая ситуация в Беларуси в обозримом будущем вряд ли изменится, а значит, противостояние между президентом и его оппонентами будет сохраняться. Вот тут-то и должны сказать свое слово «идеологи» из КГБ.

ДЕСАНТЫ ВО СНЕ И НАЯВУ

Сергей АНИСЬКО

С 27 по 30 мая на базе Обуз-Лесновского учебного центра в Брестской области проводились учения мобильных сил (МС) белорусской армии. Примечательно, что это -- первая проверка боеготовности структуры в условиях, максимально приближенных к боевым, не только за время нахождения на посту министра Александра Чумакова, но и вообще за весь период существования армии суверенной Беларуси. К учениям привлечен личный состав брестской мобильной бригады (ранее именуемой «десантно-штурмовой» (ДШБр). Кроме того, в местах дислокации в Витебской области «воюют» на топографических картах и пребывают в ожидании вводных министра еще две аналогичные бригады.

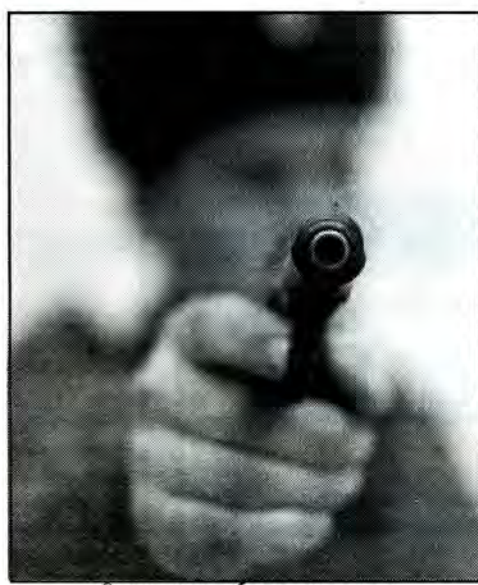
По замыслу организаторов учений, пограничные подразделения, не выдержав натиска условного противника на одном из участков белорусской границы (каком именно не указывается из-за возможных политических осложнений с соседним государством), вынуждены были отойти. Им на помощь выдвинулась брестская десантура, которая, заняв рубежи на полигоне, начала сдерживать «агрессора», предпринимая активные ответные контратаки и вылазки в его тыл.

Мобильные силы ВС РБ были созданы в 1995 году на базе уже упомянутой 38-й ДШБр и известной по своим боевым операциям в Афганистане 103-й воздушно-десантной дивизии. По плану Минобороны подразделения МС в случае наступления времени «Ч» должны в максимально короткие сроки занять исходные позиции и продержаться до подхода основных сил. По сути дела, им уготована участь «смертников». Хотя ничего удивительного в этом нет, так как в большинстве стран мира ВДВ, наряду с зафронтовыми операциями, выполняют именно эту функцию.

В целом профессиональная подготовка десантников на порядок выше, чем в других родах войск. У них есть практика прыжков с парашютом, они владеют приемами рукопашного боя, навыками диверсионной работы и т.д. Уровень боеготовности выше у 38-й бригады, в которой, кстати, ранее проходил службу нынешний госсекретарь Совета безопасности Виктор Шейман. Отсутствие некоторых материально-хозяйственных проблем в бригаде объясняют вниманием, которое он уделяет бывшим сослуживцам. Не зря офицеры МС мрачно шутят, что их подразделения также не имели бы проблем, если бы майора Шеймана в свое время почаще переводили по службе в рамках Белорусского военного округа.

Однако все дело в том, что мобильные силы Беларуси называть мобильными можно лишь условно. Сейчас МС не в состоянии выполнить возложенные на них обязанности в силу своей низкой мобильности. В МО практически отсутствуют авиатранспортные средства для массовой переброски десантников. В 1991-1992 гг. при дележе имущества бывшей «несокрушимой и легендарной» Беларуси достался в наследство полк 3-й военно-транспортной авиационной дивизии. Летчики именно этого полка в декабре 1979 года осуществили переброску 103-й ВДД в Кабул, а в 1990 году -- мотострелковых батальонов дислоцированной в Минске 120-й мотострелковой дивизии в Баку, где они встали живой стеной между азербайджанцами и армянами.

Во времена, когда у руля вооруженных сил республики стоял Павел Козловский, его заместитель Александр Тушинский реализовал идею о создании на базе ВВС коммерческой организации «Трансавиаэкспорт», занимающейся переброской коммерческих грузов и продаваемого Беларусью вооружения во все страны мира. Причем эта фирма получила сначала шесть, а затем еще девять большегрузных самолетов «ИЛ-76», предназначенных для десантирования личного состава и техники, и все более-менее новое аэродромно-техническое оборудование в Витебске. Лишенный основного самолетного парка, офицерский коллектив полка, не дождавшись решения своей судьбы, постепенно покинул негостеприимную Беларусь и перебрался в соседние Россию и Украину.



Огонь по учебным мишеням

Кстати, Александр Лукашенко, будучи депутатом Верховного Совета 12-го созыва, громогласно возмущался искусственным развалом армии и, в частности, положением полка. Тогда Лукашенко обещал, что в случае победы на президентских выборах он наведет порядок. Но ничего не изменилось и после того, как он занял пост Верховного главнокомандующего. В результате «крылатая» гвардия мобильных сил сейчас передвигается на переданных им бронетранспортерах, боевых машинах пехоты и автомобилях со средней скоростью 60 км/час (таков установленный темп движения армейских колонн). Средств из госбюджета для закупки в России новых самолетов не выделяется. Поэтому еще остающимися в войсках вертолетами могут быть переброшены лишь немногочисленные подразделения МС. По всей видимости, только в случае угрозы военного нападения мобильные силы смогут получить по мобилизационному плану самолеты из Госкомитета по гражданской авиации. Вот тогда эти войска действительно могут стать мобильными.

РЕГИОНЫ

ВОРУЮТ ВСЕ БОЛЬШЕ, НО И ЛОВЯТ ВСЕ ЧАЩЕ

Ирина МАКОВЕЦКАЯ

Экономические преступления -- непременный и все более заметный атрибут нынешней действительности. Однако динамика их роста в Гомельской области -- от 30 случаев в 1994 году до 153 в 1996 г. -- свидетельствует не только о том, что подобных преступлений стало больше, но и о способности правоохранительных органов их выявлять.

Так, в прошлом году в области зафиксировано 32 хищения в особо крупных размерах, эквивалентных BLR3,3 млрд. и $3,5 млн. В 67 выявленных случаях выманивания кредитов мошенникам удалось завладеть BLR16 млрд. и $160 тыс. Сотрудники компетентных органов смогли поймать за руку двух мздоимцев. 52 преступления в кредитной сфере в статистике правоохранительных органов попали в раздел «прочие».

1997 год не обещает стать скромнее на результаты. Из 47 экономических преступлений в области с начала года 7 классифицированы как хищения, ущерб от которых оценен в BLR518 млрд. и $10 тыс., 28 значатся как выманивание кредитов на сумму BLR4,5 млрд. и $166 тыс.

Как отметил прокурор области Владимир Гаврильчик, по всем этим фактам возбуждены уголовные дела, преступники будут привлечены к ответственности. Однако, как показывает практика, чужой пример не для каждого бывает поучительным. По наблюдениям областного прокурора, работники банков зачастую сами провоцируют нанесение ущерба своим же учреждениям. Нередко они не утруждают себя проверкой документов и платежеспособности заемщиков, хотя, как отметил прокурор, для этого достаточно сделать один телефонный звонок. В числе прочих «оплошностей» банковских служащих прокурор назвал «подкупаемость» банкиров (правда, не обозначив масштабы этого бедствия).

Из всех действующих банков был упомянут только «Белкоопбанк», в связи с тем, что управляющий по региональным филиалам был осужден за «халатность и злоупотребление служебным положением», а в отношении самого банка сейчас расследуется уголовное дело по фактам незаконного обналичивания BLR 9 млрд.

Еще одним провоцирующим фактором остается слабая информированность банков о проколах коллег, чем и пользуются мошенники: получают кредит в одном банке, при этом оставаясь безнаказанными должниками во втором. По мнению прокурора, только ликвидировав эту порочную практику, можно пресечь подобные преступления.